

PASSION通信

平成27年6月1日～平成28年5月31日

Special 1.

開発ストーリー

時代をリードするサカタブランドの品種 ～トルコギキョウ編～

ごあいさつ
連結財務ハイライト
連結財務諸表



サカタのタネ

PASSI^{ON} in Seed



Special 2.

海外子会社便り サカタ・ベジタブルズ・ヨーロッパ

サカタキッチン

Special 3.

温故知新 | サカタのタネ ルーツを探る! 物語②前編

Vol.3

第75期
株主通信



株式会社 サカタのタネ
SAKATA SEED CORPORATION

証券コード 1377

開発ストーリー

時代をリードする
サカタブランドの品種

トルコギキョウ編



「キング オブ スノー」

これまでにないものを創りたい。お客様に喜ばれる、色とりどりの花、味わい豊かな野菜をお届けしたい。当社の品種開発の歴史は、この思いの軌跡でもあります。サカタのタネでは、お客様のさまざまなニーズに応えた品種開発を行っております。

今回ご紹介するのは、世界を代表する日本発の切り花『トルコギキョウ』です。



バラやキク、カーネーションと並び世界北アメリカ原産ながら、その発信地が未来の“バラ超え”を目標に、サカタの

80年以上前に当社通販カタログに登場

トルコギキョウの原産地は北アメリカ。コロラド州からテキサス州にかけて、現在の品種の原種が自生しています。花の直径は2.5~5.0cmほどで、青色を基調とした可愛らしい花です。

この花が当社の歴史に登場するのは昭和9年のこと。通信販売カタログ「園の泉」に自社で採取した種子の販売開始を知らせる記事が掲載されています。一方、当時の欧州ではすでに育種(品種改良)が始まっていたものの、第二次世界大戦の中で多くの素材が失われ、育種の取り組みも途絶えてしまいました。

切り花としての確立を目指すF₁化への挑戦

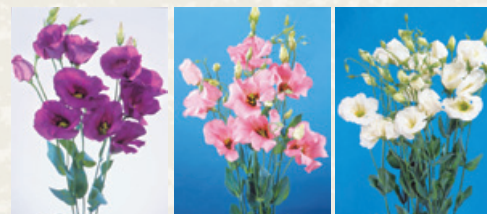
対して日本では、戦時中も長野や静岡などで個人農家が細々と切り花生産や育種を続けており、これが、のちに日本が世界一のトルコギキョウ育種大国となる素地を育みます。

昭和50年、当社が初めて発売した一重咲き固定種「紫盃(しはい)」は、個人育種家が長年の努力の末に完成させた品種でした。しかし切り花用としてはまだ課題も多く、その解決のために当社はこの花のF₁(注1)化に挑戦。この試みが、均一性や生産性といった点でトルコギキョウに大きな“進化”をもたらすこととなります。

拡がるラインアップと深まる切り花としての魅力

昭和56年に世界に先駆けて発表されたトルコギキョウのF₁品種「峰」シリーズは、一重咲きで、花色や草姿、開花時期の均一化に成功。それまでは鉢物需要が大きかったトルコギキョウに切り花としての価値をもたらし、その普及をけん引しました。

そして当社は、現在主流となっている100%八重咲き品種の開発にも着手します。まず、昭和63年



「峰」シリーズ

界的な人気を誇る切り花「トルコギキョウ」。実は日本だということをご存じですか？ タネではこの花の積極的な育種に取り組んでいます。

に八重咲き率100%の「華」シリーズを発表。翌平成元年に発表された大輪で八重咲き100%の「キング」シリーズは爆発的な人気を博し、平成2年の国際花と緑の博覧会では、大輪純白八重咲きの「キング オブ スノー」がグランプリを受賞しました。

平成17年には、まるでバラのような八重咲きの花形を持つ「ロジーナ」シリーズがグッドデザイン賞を受賞。さらに近年では、大輪フリンジ咲きの「ボヤージュ」シリーズや大輪セミフリンジ咲きの「レイナ ホワイト」、ユニークな花色の「アンバー」シリーズ、アレンジやショートブーケなどに利用しやすい極小輪一重咲き「プティフル」シリーズなどを世に送り出しています。

いつか、No.1の切り花に――

こうしていまや、トルコギキョウは名実共に切り花のスターとなり、当社の世界シェアも75%^(注2)に達しています。平成14年には、実生系F₁品種の育種力や新しい花の普及への貢献が評価され、当社は民間部門農林水産研究開発功績者表彰事業で農林水産大臣賞を受賞しました。

長い時間の中で当社の取り組みと共に成長し、進化を遂げてきたトルコギキョウ。この花が世界No.1の切り花になることを信じながら、私たちはより魅力的な花づくりに挑戦し続けます。



「華」シリーズ

「キング」シリーズ



「レイナ ホワイト」

「ロジーナ」シリーズ

(注1) F₁: それぞれ優良な性質を持った母親と父親の系統を育成し、それを掛け合わせた一代雑種のこと。
(注2) 当社調べ。

世界初

無花粉タイプのトルコギキョウの開発に成功

平成28年7月7日、当社は世界で初めて花粉を作らないトルコギキョウを開発し、平成29年から試験販売することを発表しました。汚れの原因となる花粉のないトルコギキョウは、花の老化を進める受粉も生じないことから従来品種よりも1週間ほど長く観賞でき、切り花としての人気さらに高まると期待されます。今回開発した3品種はいずれも小輪の一重咲きですが、今後はより人気の高い八重咲きタイプの無花粉品種の開発にも取り組んでいく予定です。



写真左上: 無花粉タイプ一重咲きホワイト、右: 同ブルーピコティーと同ピンクピコティー、左下: 従来品種



ごあいさつ

このたびの平成28年熊本地震により被災された皆様には、心よりお見舞い申し上げますと共に、被災地の一日も早い復興をお祈りいたします。

ここに当社グループ第75期（平成27年6月1日～平成28年5月31日）の業績ならびに次期の見通しについてご報告いたします。

代表取締役社長 **坂田 宏**



当期の業績についてお聞かせください。

当社グループの当期業績は、前期に比べ増収増益となり、創業以来最高益を達成することができました。

当社グループの当期の連結業績は、売上高は587億73百万円（前期比103.6%）、営業利益は73億17百万円（前期比153.1%）、経常利益は75億55百万円（前期比130.1%）、親会社株主に帰属する当期純利益は52億15百万円（前期比136.5%）となりました。

北米でのブロッコリー、アジア向けのニンジンなど、海外での野菜種子を中心に好調に推移しました。

海外では、北米でのブロッコリー、カボチャ、アジア向けのニンジンやブロッコリー、トルコギキョウ、ヒマワリなど輸出が大きく伸び、前期比大幅増収増益となりました。

国内では、ブロッコリー、トウモロコシ、トマトなどの野菜種子を中心に売上を伸ばし、トルコギキョウ、ヒマワリなどの花種子も売上が伸びました。苗木はトマトのセル苗やポット苗が順調に推移しました。小売事業は、前期から引き続き不採算商品の取引削減や業務コストの見直しなどを行い、採算改善に取り組みしました結果、利

益面では改善しております。

次期の取り組みと見通しについてはいかがですか。

国内卸売は野菜・花種子、苗木を中心に増収を、海外は新たな品目でも一層の拡販を目指します。

国内では、ブロッコリー、トマト、トウモロコシ、レタス、トルコギキョウ、ヒマワリなどの種子や苗木を中心に売上拡大を図ります。また、ホームセンター向け事業では不採算商売の削減など、引き続き業務コストの削減に努めてまいります。通信販売分野では、平成28年1月からスタートした新会員制度で年会費の値下げを行い、電子媒体での園芸情報の充実、会員専用のウェブコンテンツを含む新たな会員特典を設けました。

海外では、現地に密着した商品開発網や既存の販売網を最大限に活かして、当社グループが強みをもつ現在の品目群に加え、新たな品目での一層の拡販を予定しております。

以上のとおり、種子事業を中心に次期も安定的に推移すると予想されますが、年初来急速に進行した円高の影響を受け、海外子会社の業績ならびに日本からの輸出の円換算額が大幅に減少することが見込まれます。

これらにより、当社グループの次期の連結業績は、売

上高は561億円（当期実績比95.5%）、営業利益は60億円（当期実績比82.0%）、経常利益は63億円（当期実績比83.4%）、親会社株主に帰属する当期純利益は44億円（当期実績比84.4%）と見込んでおります。

株主の皆様へ向けてメッセージをお願いします。

いつもサカタのタネをお引き立て頂き、まことにありがとうございます。

皆様のお陰をもちまして、当社は今期、創業以来最高益を達成することができました。この誌面をお借りして厚く御礼申し上げます。

イギリスのEU離脱や円高、各国で頻発するテロなど、グローバルな政治・経済は予断を許さない状況にありますが、より良い種苗を通じて世界に「心と体の栄養」をお届けするという当社の使命の重要性は変わりません。本年も、「種苗会社」の誇りを忘れずに社業に邁進してまいります所存です。

株主の皆様におかれましては、一層のご理解とご支援を賜りますようお願い申し上げます。

平成28年8月



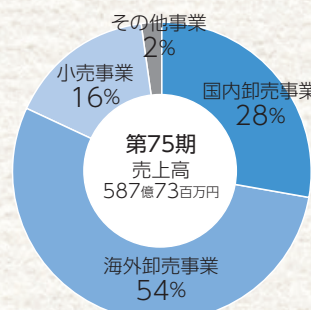
ヒマワリ
ビンセント



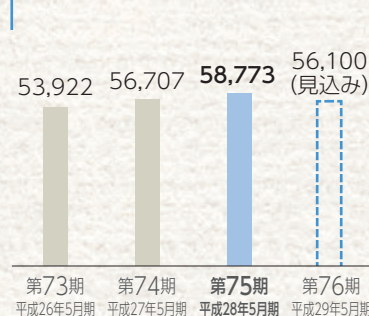
トウモロコシ
みわくのコーン ゴールドラッシュ

● 連結財務ハイライト

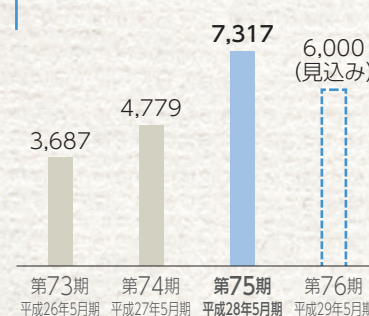
事業部別売上高構成比



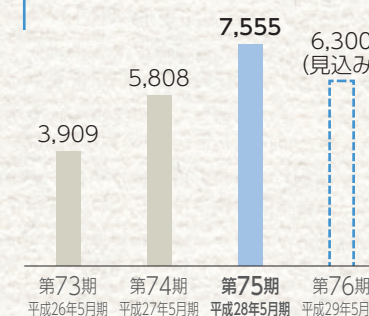
売上高 (単位: 百万円)



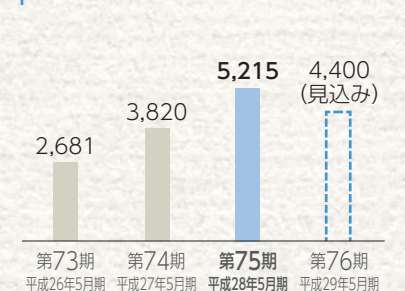
営業利益 (単位: 百万円)



経常利益 (単位: 百万円)



親会社株主に帰属する当期純利益 (単位: 百万円)



※「企業結合に関する会計基準」(企業会計基準第21号 平成25年9月13日)等の適用により、今年度から科目名称を変更しております。



連結財務諸表

連結貸借対照表(要旨)

(単位:百万円)

科目	前期 平成27年5月31日現在	当期 平成28年5月31日現在
資産の部		
流動資産	62,724	64,864
固定資産	42,589	43,995
資産合計	105,313	108,859
負債の部		
流動負債	10,262	10,970
固定負債	7,641	9,002
負債合計	17,903	19,972
純資産の部		
株主資本	82,649	86,796
その他の包括利益累計額	4,630	1,949
非支配株主持分 ※	129	141
純資産合計	87,410	88,886
負債・純資産合計	105,313	108,859

(注) 記載金額は百万円未満を切り捨てて表示しております。

連結キャッシュ・フロー計算書(要旨)

(単位:百万円)

科目	前期 平成27年6月1日から 平成27年5月31日まで	当期 平成27年6月1日から 平成28年5月31日まで
営業活動によるキャッシュ・フロー	4,136	4,384
投資活動によるキャッシュ・フロー	△1,844	△3,430
財務活動によるキャッシュ・フロー	△945	335
現金及び現金同等物に係る換算差額	129	△431
現金及び現金同等物の増減額(△は減少)	1,476	858
現金及び現金同等物の期首残高	9,162	10,639
現金及び現金同等物の期末残高	10,639	11,497

(注) 記載金額は百万円未満を切り捨てて表示しております。

連結損益計算書(要旨)

(単位:百万円)

科目	前期 平成26年6月1日から 平成27年5月31日まで	当期 平成27年6月1日から 平成28年5月31日まで
売上高	56,707	58,773
売上原価	27,969	27,539
売上総利益	28,738	31,234
販売費及び一般管理費	23,959	23,916
営業利益	4,779	7,317
営業外収益	1,193	731
営業外費用	164	493
経常利益	5,808	7,555
特別利益	388	13
特別損失	692	64
税金等調整前当期純利益	5,504	7,503
法人税等合計	1,677	2,260
当期純利益 ※	3,826	5,243
非支配株主に帰属する 当期純利益 ※	5	27
親会社株主に帰属する 当期純利益 ※	3,820	5,215

(注) 記載金額は百万円未満を切り捨てて表示しております。

※「企業結合に関する会計基準」(企業会計基準第21号 平成25年9月13日)等の適用により、今年度から科目名称を変更しております。



会社概要／株式の状況

●● 会社の概要 (平成28年5月31日現在)

商号	株式会社 サカタのタネ
英文社名	SAKATA SEED CORPORATION
創業年月	大正2年(1913年)7月
設立年月	昭和17年(1942年)12月
資本金	135億円
本社	横浜市都筑区仲町台二丁目7番1号
従業員数	657名

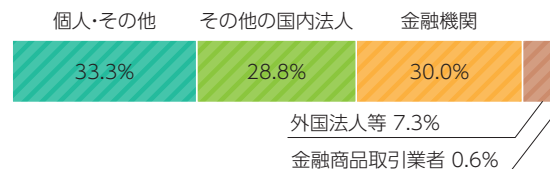
●● 株式の状況 (平成28年5月31日現在)

発行可能株式総数	104,000,000株
発行済株式の総数	48,410,750株
株主数	28,579名
大株主	

株主名	持株数(株)	持株比率(%)
有限会社ティールーム興産	7,607,996	15.71
株式会社みずほ銀行	2,245,500	4.63
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社信託口	2,132,900	4.40
株式会社三井住友銀行	1,990,760	4.11
日本スタートラスト信託銀行株式会社信託口	1,288,100	2.66
佐々木嘉樹	910,000	1.87
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社信託口9	763,200	1.57
株式会社横浜銀行	744,047	1.53
キッコーマン株式会社	678,000	1.40
丸一鋼管株式会社	600,200	1.23

(注) 当社は、自己株式3,407,881株を保有しておりますが、上記10位からは除外して記載しております。

所有者別株式分布状況



●● 役員 (平成28年8月23日現在)

代表取締役社長 社長執行役員	坂田 宏
常務取締役 常務執行役員	内山 理勝
常務取締役 常務執行役員	加々美 勉
取締役執行役員	金子 英人
取締役執行役員	本田 秀逸
取締役執行役員	宇治田 明史
取締役執行役員	黒岩 和郎
取締役執行役員	古木 利彦
取締役(社外)	菅原 邦彦
取締役(社外)	井原 芳隆
常勤監査役	遠田 光雄
監査役(社外)	長谷川 上
監査役(社外)	沼田 安功
執行役員	黒木 達司
執行役員	三浦 高明
執行役員	中井 智二
執行役員	米本 丈夫
執行役員	齋藤 弘佳
執行役員	高宮 全
執行役員	土門 賢一
執行役員	榎本 真也
執行役員	川村 学



Sakata Vegetables Europe S.A.S. (サカタ・ベジタブルズ・ヨーロッパ)

海外SAKATAブランド



サカタのタネは、現在も全地球的規模で積極的な営業展開を行っています。

種苗ビジネスに、国境はありません。当社は前回ご紹介のアメリカからスタートし、全世界に現地法人を展開しています。

その中から今回は、ヨーロッパ・中東・アフリカ全域における野菜部門の中核子会社Sakata Vegetables Europe S.A.S.(サカタ・ベジタブルズ・ヨーロッパ)を紹介いたしましょう。

温の高い夏収穫の作型でも高い品質の花蕾の収穫が可能です。SVEでは東欧をはじめ、まだブロッコリーが消費されていない国々へのブロッコリーの紹介も行い、新たな需要を開発しようとしています。

販売品種の付加価値を高めながら、イノベーションを起こし続けるサカタ・ベジタブルズ・ヨーロッパ。市場の新たな基準を確立するその力は、すでにEMEA全域で認められつつあります。



■ヨーロッパ・中東・アフリカ域内で揺るぎない地位を確立 Sakata Vegetables Europe S.A.S.(サカタ・ベジタブルズ・ヨーロッパ)

昭和50年代に北米と中米への進出を果たした当社は、平成2(1990)年にオランダ・アムステルダムでサカタ・シード・ヨーロッパ(略称SEB)を設立し、ヨーロッパでの事業を開始します。その後のフランスやスペインなどでの現地法人の設立に続き、平成15(2003)年にSEBの野菜部門を継承するかたちで設立されたのが、サカタ・ベジタブルズ・ヨーロッパ(SVE)です。

イギリス、東アフリカとアフリカ南部、スペイン、ポルトガル、トルコを除くヨーロッパ・中東・アフリカ(EMEA)全域を商圏としてカバーするSVEは、EMEA域内最大の子会社。同地域内の野菜に関わる組織の中核として、物流から種子生産、マーケティング、種子加工などを担いながら、イギリスのサカタ・ユーカー(SUL)や南アフリカのサカタ・シード・サザンアフリカ(SAF)、スペインのサカタ・シード・イベリカ(SPA)、

トルコのサカタ・ターキー(STR)などの営業活動をサポートしています。

SVEのあるフランス南部のウショールはEMEA全域へのアクセスに優れているため、域内のすべての顧客に質の高いサポートを速やかに提供することが可能です。また、多くの企業や流通業者、生産者との関係づくりのために、SVEではヨーロッパ諸国で大規模なビジネスネットワークを構築。域内で急速に増大する当社商品へのニーズに対応すべく、営業チームやマーケティング、サプライチェーンの強化のほか、各種サポート機能の拡大にも注力してきました。こうした取り組みの結果、現在ではEMEA域内の約90カ国に商品を販売するに至っています。

SVEの取り扱うブロッコリーの品種で特に高い評価を得ている品種がブロッコリーの「ナクソス」です。気

III 従業員インタビュー

あなたの職種について教えてください

ブロッコリー、キャベツ、ハクサイ、パクチョイのプロダクトマネージャーをしています。プロダクトマネージャーは研究と営業の橋渡し役です。私の担当する作物はサカタにとって重要な作物でマーケットシェア拡大のため研究と営業の間に立って多くのコミュニケーションを取っています。新品种の開発や新品种商品化の決断、市場調査も私の仕事です。

仕事の好きな所を教えてください

国際的であることにやりがいを感じます。多くの国や地域で新しいことを聞き、見て、調べて、理解する必要があります。また、ブリーダーとコミュニケーションを取り、彼らの考えを理解することも重要で、そのことが生産者の方々が抱える問題を解決できる品種の開発と提供につながります。イノベーションがサカタの大事なエンジンです。

あなたにとってのチャレンジは？

ブロッコリーにおいて、サカタは南ヨーロッパでは高いマーケットシェアがあります。南ヨーロッパのシェアを維持しつつ、北ヨーロッパの産地に適した品種を開発してシェアを伸ばしていくことが私の目標です。キャベツも同様に温かい地域での品種開発が進んだ一方で、北部で栽培される長期保存用、加工用キャベツの品種開発はまだ時間がかかり、苦労もありますが、引き続き努力していきます(Never give up!)。ハクサイでは将来につながる晩生品種を商品化することができていますので更に一歩、一歩

前進していきます。パクチョイは市場が拡大するなかでサカタの晩抽品種の需要が更に増えるかとみえています。

あなたにとってサカタとは？

入社して、世界中の素晴らしい同僚に出会う機会を与えてくれました。同僚たち誰もが新しい品種を創り出そうという強い気持ちをもってしています。この気持ちが困難を乗り越え、他社に競り勝つことにつながります。私はサカタという大きな家族の一員である気がします。

仕事以外での活動について教えてください

妻と子供たちとの時間を楽しんでいます。今はすっかり大きくなった4人の子供とはサッカー場で多くの時間を過ごしました。野菜の種子に関する仕事をしているのでその「最終結果」を知ることができる料理も好きです。旅行先で知る新しい料理のレシピを考えたり、友人達と料理とワインを楽しむこともします。色々なジャンルの音楽を聴きますし、読書もします。最近では中東の国々に関する旅行の本を読んでいます。あとは家にいるときは小さな庭で庭いじりもしますよ。



Johannes Pfeifer (ヨハネス・フェイファー)さん

Sakata Vegetables Europe S.A.S.社の概要

所在地 フランス ウショール
資本金 EUR 5,630,000
主な事業 欧州における野菜種子の卸売、生産、研究開発



サカタキッチン

サカタの野菜を使った料理のレシピを紹介していきます。今回は厳しい残暑に備えて、涼を取りながらしっかり栄養も取る料理二品をご紹介します。ぜひお試しください！

王様トマトスムージー

材料(2杯分)

王様トマト…………… 1個
牛乳(トマトと同量が目安)
…………… 100~120cc
A ヨーグルト …………… 大さじ2
練乳 …………… 大さじ2

作り方

- 1 王様トマトはヘタを取り、冷凍しておきます。
- 2 凍った①を水にくぐらせ、皮をむき、ひと口大に切ります。
- 3 ②とAをミキサーにかけて、グラスに注いで出来あがりです。

ワンポイント!

トマトを凍らせることで皮を簡単にむくことができ、より冷たいスムージーに仕上がります。



夏バテに負けない！
おいしいトマトスムージー



キュウリでさっぱり！
夏におすすめの簡単ちらし寿司

「フリーダム」キュウリのちらし寿司

材料(2人分)

「フリーダム」キュウリ…… 1/2本
寿司飯…………… 1合
卵…………… 1個
ハム…………… 2枚
いくら…………… 適量

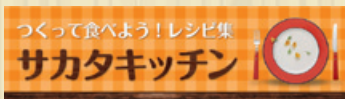
作り方

- 1 「フリーダム」キュウリを輪切りにします。
- 2 卵は溶いて薄く焼き、せん切りにして、錦糸卵を作ります。ハムはせん切りにするかまたは型抜きでお好みの形に抜くと楽しいです。
- 3 ご飯に寿司酢を混ぜ寿司飯を作ります。
- 4 寿司飯の上に「フリーダム」キュウリ、錦糸卵、ハム、いくらを飾り付けます。

ワンポイント!

星型やハート型のキュウリを使うとますますかわいい！
お子様と一緒に盛り付けると楽しいです。

まだまだあります！おいしいレシピ



当社の商品をつかったレシピをWEBサイトで公開中!!
<http://sakata-tsushin.com/oyakudachi/recipe/>

サカタキッチン

検索

温故知新

サカタのタネ ルーツを探る！ (物語 2 -前編)

草創期 創業の苦難を克服し、 世界初のF₁オール・ダブル・ペチュニア品種を開発

世界初のF₁オール・ダブル・ペチュニアでAAS銀賞を受賞

当時、武雄は世界屈指の海外の種苗会社から種子生産の委託を受け、日本で種子を増殖して販売するとともに、自らも選抜しながらよりよい品種に仕上げていくことを繰り返していた。その中には南米原産の「ペチュニア」も含まれていた。武雄は国立農事試験場の寺尾博博士から部下の研究のため、八重のペチュニア種子の入手を要請され、海外の会社から取り寄せた。



禹長春氏

この研究員が禹長春(うながはる)氏で、彼は八重咲きは一重咲きに対して遺伝的に完全に優性だということを見つけた。武雄は「まいた種子がすべて八重咲きになるペチュニアができれば成功は間違いない」と確信、オール・ダブル・ペチュニアの育種と種子の生産に取りかかった。

それから数年試作を続けて採種したペチュニアのF₁種子はすべて八重咲きでただでなく、手鞠のようにみごとな波状弁の八重咲きが8割、カーネーション咲きが2割という驚くべき成果を生み出した。数年後、オール・ダブル・ペチュニアは「サカタマジック」と称賛され、世界中の種苗会社から注文が殺到した。

独占商品だったので驚くべき高値で取り引きされ、シカゴの地元紙「シカゴ・ヘラルド・エグザミネー」は、「サカタのオール・ダブル・ペチュニアの種子は1ポンド(約454g)が1万656ドルもする」と伝えた(昭和10(1935)年6月20日付)。これは同じ重さの金の約20倍に当たり、ケシ粒よりも小さいペチュニアの種子がいかに珍重されたかを物語っている。

昭和9(1934)年には、世界で最も権威のあるオール アメリカ セレクションズ(AAS)の審査で、オール・ダブル・ペチュニア「ビクトリアス ミックス」が銀賞を獲得。その後、ペチュニアの新品種は昭和16(1941)年の太平洋戦争開戦まで8個の銀賞や銅賞を受賞する榮譽に浴した。



社長室での坂田武雄
(昭和19(1944)年)

「シカゴ・ヘラルド・エグザミネー」に掲載されたオール・ダブル・ペチュニアの価格(昭和10(1935)年6月20日)



オール・ダブル・ペチュニア
「ビクトリアス ミックス」
銀賞賞状



オール・ダブル・ペチュニア「ビクトリアス ミックス」

(物語 2 -後編)は、第76期中間株主通信に掲載いたします。

三菱地所との包括提携で ランドマークタワー緑化

平成28年6月、当社は三菱地所(株)と横浜ランドマークタワーの緑化に係る包括提携に合意しました。この提携を通じて、当社は同タワー低層部にある5層吹き抜けのイベントスペース「ガーデンスクエア」の命名権を取得。花や木の植栽を施し、同年6月25日に「サカタのタネ ガーデンスクエア」としてリニューアルオープンさせました。

◆たくさんの人々が行き交う商業施設 「ランドマークプラザ」の中に誕生した 季節感あふれる花と緑の癒しの空間

「サカタのタネ ガーデンスクエア」では、観葉植物のほか、シーズンごとに当社が開発したオリジナルの花を植えて季節感を演出。花と緑の癒しの空間を創出します。今後も年間を通じて農業や園芸に関するイベント

を開催していく予定です。お近くにお立ち寄りの際にはぜひ足をお運びください。



株式会社 **サカタのタネ**

〒224-0041 横浜市都筑区仲町台2-7-1
TEL 045-945-8800(代)

当社では、株主の皆様はもとより、顧客の皆様方の満足度向上を目指し、「お客様相談室」を設けております。

お客様相談室

TEL 045-949-8137

(受付時間：平日 午前9時～午後5時)

株 主 × モ

事業年度	6月1日～翌年5月31日
配当金受領	期末 5月31日
株主確定日	中間 11月30日
定時株主総会	毎年8月下旬
株主名簿管理人	三菱UFJ信託銀行株式会社
特別口座の 口座管理機関	三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部
同 連 絡 先	〒137-8081 東京都江東区東砂七丁目10番11号 電話 0120-232-711 (通話料無料)
上場証券取引所	東京証券取引所 (証券コード 1377)
公告の方法	日本経済新聞

(ご注意)

株主様の住所変更、単元未満株式の買取請求その他各種お手続きにつきましては、口座を開設されている証券会社等にお問い合わせください。株主名簿管理人(三菱UFJ信託銀行)ではお取り扱いできませんのでご注意ください。なお、未受領の配当金につきましては、三菱UFJ信託銀行の本支店でお支払いいたします。

UD FONT
by MORISAWA

見やすく読みまちがえにくい
ユニバーサルデザインフォント
を採用しています。

