



Hiramatsu
Hiramatsu Inc.

2019年3月期 株主通信
2018年4月1日～2019年3月31日

株式会社 ひらまつ

〒150-0013 東京都渋谷区恵比寿 4-17-3

Tel. 03-5793-8811 (代表)

www.hiramatsu.co.jp

「THE HIRAMATSU HOTELS & RESORTS 仙石原」

株主の皆様へ



代表取締役社長
陣内 孝也

株主の皆様におかれましては、格別のご高配を賜りまして厚く御礼申し上げます。
ここに、2019年3月期株主通信(2018年4月1日～2019年3月31日)をお届けするにあたり、改めてご挨拶申し上げます。

目次

- P2 業績及び配当について
- P3 ホテル事業推進による事業構造変革について
- P4 今後の展望
- P5 今後のホテル、レストランの出店戦略
- P7 店舗のご紹介
- P9 トピックス
- P11 株主様とのコミュニケーション
- P15 業績ハイライト

業績及び配当について

当連結会計年度におけるレストラン事業は、婚礼市場の変化・縮小などの影響による婚礼売上の大幅な減収に加え、経営資源の効率化を目的とした2店舗の閉店と2店舗の譲渡、社会的課題である「働き方改革」の取組みとして定休日導入店舗を増やしたこと等を行った結果、前年同期に比べ減収となりました。なお、当連結会計年度において取組んだ各施策の結果、来期実施予定の婚礼受注組数が前年同期を上回っていること、また、婚礼を除く既存レストランの営業状況においても、閉店(東京都中央区、名古屋市内の各1店舗)、譲渡(京都市内の2店舗)の影響を除いた下期実績が、前年同期に比べ増収となっていることから、来期に向け回復傾向にあります。

ホテル事業においては、2016年に開業した3ホテルが運営安定期となり、概ね堅調に推移しております。また、2018年7月に開業した「THE HIRAMATSU HOTELS & RESORTS 宜野座」は、料理・サービス・宿泊のすべてにおいて高い付加価値を追求した「滞在型プライベートリゾートホテル」のフラッグシップホテルとしてのブランド確立に向け、販路拡大やインバウンド強化チームの発足など、今後の出店戦略も視野に入れた取り組みを開始しました。

利益面においては、減収の影響に加え、第2四半期において決定した店舗閉鎖損失の計上及び、原材料費の高騰、ホテル事業推進に伴う設備投資、人手不足解消を目的とした人員確保に伴う非正規雇用増などが利益を圧迫し、減益となりましたが、段階的なホテル開発の推進と着実な事業構造変革の遂行により、引き続き企業価値の拡大に努めてまいります。

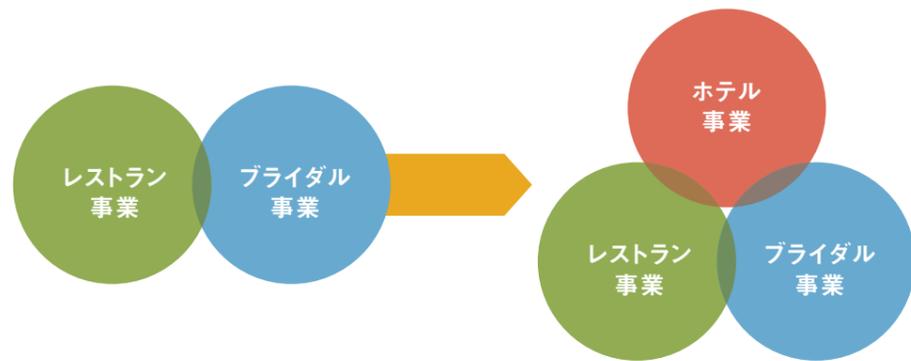
当社グループは、株主の皆様への利益還元を経営の最重要政策の一つとして位置付けております。今後のレストラン・ホテル事業推進のための設備投資、及び企業体質強化のための内部留保を勘案したキャッシュ・フロー重視の経営を目指しつつ、業績に裏付けられた成果の配分として、配当性向30%を目処とした積極的な配当を基本方針としております。2019年3月31日を基準日とする剰余金の配当につきましては、1株当たりの年間配当金を3円00銭とさせていただきます。また、次期におきましては、従来通り配当性向30%を目処とさせていただきます、1株当たりの年間配当金を4円30銭とさせていただきます。

前々期から続く事業構造変革の推進にあたり、さまざまな課題解決に向けた取り組みを進めております。中でも、当社事業の付加価値の源泉である「人」に関しては、引き続き経営の最優先課題とし、お客様に最高のおもてなしをご提供できるよう、優秀な人材の採用、人材育成について特に注力しております。当社で働く社員ひとりひとりが夢を追い続けられるような環境を整え、社員の幸せが会社の成長と連動し、株主の皆さまの幸せにつながる組織を目指してまいります。

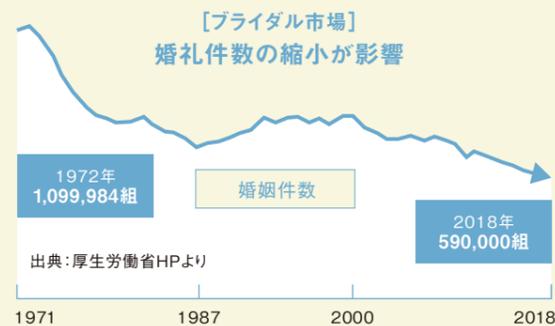
事業構造変革遂行の後には、安定的に利益を生む企業集団として持続的な成長を推進してまいります。株主の皆さまにおかれましては、今後とも一層のご支援、ご鞭撻を賜りますよう、何卒よろしくお願い申し上げます。

ホテル事業推進による事業構造変革について

1982年の創業以来当社は、新しい価値の創造に努め、食文化の普及と事業価値拡大を推進してまいりました。推進の過程で開始したブライダル事業は、当社の成長に大きく寄与しましたが、少子化の影響やブライダル市場の変化から、当社の次なる成長のステージに向けて新たな事業の確立が不可欠となり、第3の柱となるホテル事業に参入しました。2016年の本格的な事業参入以降、当社が培ってきたブランドの独自性や、付加価値の創造力を最大限に活かしたホテル事業を当社の主軸事業へと成長させることを主眼に、引き続き事業構造変革に取り組んでおります。



事業を取り巻く主な外的要因



少子化の影響や婚礼に対する価値観の変化などにより、ピーク時には100万組を超えていた婚姻組数は約59万組まで減少。今後も減少傾向が継続すると予想される。



国内旅行需要に加え、日本政府によるインバウンド誘致策の効果でオリンピック等イベントに向けた訪日外国人客数は引き続き増加することが予想される。宿泊需要の増加はホテル事業には好影響であり、かつ、多様化する宿泊ニーズは、競合の多い宿泊市場において独自性の高い当社ホテル事業に優位な状況ととらえられる。

今後の展望

最上位ブランドを頂点としたブランド・ヒエラルキーを確立

「THE HIRAMATSU HOTELS & RESORTS」、「THE HIRAMATSU」を最上位ブランドとし、新たなターゲット層を取り込む新規ホテル・ブランドを開発し、出店戦略の多様化を図ります。



ブランド	1ホテル当り 客室数	付帯する料飲設備 (レストラン分類)	出店地	平均 客室面積	1泊2名利用時 の料金
THE HIRAMATSU HOTELS & RESORTS、 THE HIRAMATSU	～50室	グラン・メゾン	国内外リゾート地・主要都市	60㎡超	約14万円(夕朝食込) 約8万円(朝食のみ込)
ホテル ぶれざんす (仮称)	51室～	ブラスリー、トラットリア	国内外リゾート地・主要都市	40㎡	約5万円(朝食のみ込)
(開発検討中)	51室～	カフェ、ブラスリー	主要都市	25㎡	約3万円(朝食のみ込)

今後のホテル開発は、レストランとの複合一体開発型を推進

ホテル事業とレストラン事業を同じ施設内で行うメリットを追求し、両事業の相乗効果を狙います。

	ホテル	レストラン
施設の活用	館内施設の充実	出店地の確保
集客・送客	◎	◎
ブランド力相互補完	◎	◎
営業機会創出	◎(料飲売上がホテル売上を補完)	◎(朝食営業)
初期投資の効率化	○	◎◎
運営現場の効率化	◎	◎
運営費用の圧縮化	◎	◎

- ✓ ホテル事業は当社の強みであるレストラン事業を活かす事業であり、ホテルとレストラン相互の訴求力、付加価値を高める
- ✓ レストラン事業を活かすことにより、競合ホテルとの差別化を図ることが可能
- ✓ ホテルとレストランの一体開発・開業は、新たな事業創出の機会となる可能性を秘める

今後のホテル、レストランの出店戦略

段階的なホテル開発とホテル・レストランブランドの創出・確立に向けた取り組み



段階的なホテル開発と並行してホテル・レストランブランドの創出、強化を推進し、ラグジュアリーブランドとして確立させ、都市型ホテル事業の新領域に臨む。

ホテル・レストランとの複合一体開発を推進

2020年以降の新規ホテル出店概要 (現時点での予定を記載)

出店時期	場所	タイプ	客室数	付帯施設
2020年夏	長野県北佐久郡御代田町	滞在型リゾートホテル	40室	レストラン、温泉、テニスコート、ギャラリー他
2021年秋	関西地方	都市型ホテル	60室超	レストラン、カフェ他
2022年夏以降	栃木県那須郡那須	滞在型リゾートホテル	30室超	レストラン、温泉他

店舗のご紹介

東京



[西麻布・フランス料理]
レストランひらまつ レゼルヴ
TEL. 03-5766-6880



[六本木・フランス料理]
オーベルジュ・ド・リル
トーキョー
TEL. 03-5785-8880



[広尾・カフェ、トラットリア]
カフェ&トラットリア ミケランジェロ
TEL. 03-3448-0039



[六本木・フランス料理]
ブラスリー ポール・ボキューズ
ミュゼ (国立新美術館カフェ併設)
TEL. 03-5770-8161



[六本木・フランス料理]
フィリップ・ミル 東京
TEL. 03-5413-3282



[銀座・フランス料理]
アルジェント
TEL. 03-5524-1270



[銀座・フランス料理]
ブラスリー ポール・ボキューズ
銀座
TEL. 03-5159-0321



[代官山・イタリア料理]
レストランASO
TEL. 03-3770-3690



[代官山・カフェ]
カフェ・ミケランジェロ
TEL. 03-3770-9517



[代官山・フランス料理]
メゾン ポール・ボキューズ
TEL. 03-5458-6324



[二子玉川・イタリア料理]
代官山ASO チェレステ
二子玉川店
TEL. 03-5797-3380



[丸の内・フランス料理]
サンス・エ・サヴール
TEL. 03-5220-2701



[丸の内・フランス料理]
ブラスリー ポール・ボキューズ
大丸東京
TEL. 03-5218-2211



[日本橋・イタリア料理]
代官山ASO チェレステ
日本橋店
TEL. 03-3243-1820

北海道



[札幌・フランス料理]
オーベルジュ・ド・リル
サッポロ
TEL. 011-632-7810



[札幌・フランス料理]
レストランMINAMI
TEL. 011-252-3471

神奈川



[仙石原・ホテル]
ザ・ひらまつ ホテルズ&リゾート
仙石原
TEL. 0460-83-8981

静岡



[熱海・ホテル]
ザ・ひらまつ ホテルズ&リゾート
熱海
TEL. 0557-52-3301

石川



[金沢・フランス料理]
ジャルダン
ポール・ボキューズ
TEL. 076-261-1161



[金沢・フランス料理]
カフェ&ブラスリー
ポール・ボキューズ
TEL. 076-261-1162

愛知



[名古屋・フランス料理]
オーベルジュ・ド・リル
ナゴヤ
TEL. 052-527-8880

三重



[賢島・ホテル]
ザ・ひらまつ ホテルズ&リゾート
賢島
TEL. 0599-65-7001

奈良



[桜井・ホテル]
オーベルジュ・ド・ぶれざんす
桜井
TEL. 0744-49-0880



[春日野・イタリア料理]
レストランテ
オルケストラータ
TEL. 0742-20-7321

大阪



[中之島・フランス料理]
ラ・フェット ひらまつ
TEL. 06-6233-1139



[西梅田・イタリア料理]
レストランテ ル・ミディ
ひらまつ
TEL. 06-4797-7681

福岡



[博多・フランス料理]
レストランひらまつ 博多
TEL. 092-263-6231



[天神・イタリア料理]
レストランテKubotsu
TEL. 092-724-0600



[博多・フランス料理]
ブラスリーポール・ボキューズ
博多
TEL. 092-413-5110

沖縄



[宜野座・ホテル]
ザ・ひらまつ ホテルズ&リゾート
宜野座
TEL. 098-968-5600

フランス・パリ



[16区・フランス料理]
レストランひらまつ パリ
TEL. 01 56 81 08 80

www.hiramatsu.co.jp

ホテルの開業着々と、新たな業態への挑戦で次なるステージへ。

沖縄・宜野座ホテルは7月で一周年、 今秋には箱根・仙石原に 新たにレジデンス棟を開業

昨夏、沖縄に開業したTHE HIRAMATSU HOTELS & RESORTS 宜野座は、皆様にご愛顧いただき、来る7月14日に一周年を迎えます。日頃の感謝を込めて、魅力的な特典付きの一周年記念プランをご用意し、皆様をお迎えします。



THE HIRAMATSU HOTELS & RESORTS 仙石原 レジデンス



THE HIRAMATSU HOTELS & RESORTS 宜野座

また今秋9月14日には、仙石原のホテルの隣接地に新たにレジデンス棟を開業いたします。このレジデンス棟では、1泊朝食付きの滞在プランの販売を基本とし、滞在の選択肢の幅を広げ、連泊や中長期滞在など、別荘に住まう感覚でのホテル利用をご提案。部屋ごとに間取りやインテリアが異なる全9室からお好きな客室をお選びいただけるのも魅力です。さらに2020年3月には、京都の中心部に初の都市型ラグジュアリーホテルを開業予定。ひらまつのホテル事業は新たなステージへと踏み出します。



レストラン事業強化のための店舗改装・リブランドを実施。

代官山「カフェ ミケランジェロ」が広尾にも誕生 ひらまつ初のトラットリアを併設しメニュー充実

代官山・旧山手通りのシンボルとして20年以上ご愛顧いただいている「カフェ ミケランジェロ」を広尾駅前にオープン。開放感あふれるテラスも備えたカフェでは朝7時から朝食メニューをご提供しています。地下1階には、ひらまつ初のトラットリアを併設。イタリア各地の郷土料理をベースにしたシンプルで上質なイタリア料理をアラカルトで気軽にお楽しみいただけます。



カフェ&トラットリア ミケランジェロ 広尾

東京都港区南麻布5-1-27
TEL. 03-3448-0643 (トラットリア)

最新の情報を メールマガジンにてご案内

ひらまつ各店のプロモーションやイベントの情報が満載のメールマガジンを配信しております。各店で開催するプロモーションやイベントのお知らせはもちろんのこと、季節ごとに変わる新メニューなどの情報をいち早くお届けしております。ぜひご登録ください。

※一部、株主様のご優待対象外となる特別イベントやプランがございます。

<https://www.hiramatsu.co.jp/mailmember/>



必要事項を入力の上「次へ」を押してください。
確認画面で「登録」を押していただく登録完了です。

株主様に向けた 取り組み

当社は、株主の皆様からのご支援にお応えするとともに、株主の皆様と共に成長し歩んでいきたいと考えております。「株主様 = お客様」ととらえ、より多くの株主の皆様を特別なお客様としてお迎えし、当社の魅力をお伝えすると共に、事業内容へのご理解を

一層深めていただくため、株主の皆様に対して特別なご優待をご用意させていただいております。ぜひレストランやホテルのご利用を通じ、心豊かなひとときをお過ごしください。



1 レストラン、ホテルにおける ご飲食代、ご宿泊代の割引



10%割引

1単元(100株)～
5単元(500株)未満保有

20%割引

5単元(500株)以上保有

一皿に自らを表現し続ける料理人たち。その一人ひとりが、レストランやホテルといった様々なステージで個性を磨きながら、お互いを支え、共鳴し、成長を続けています。株主様におかれましては、この料理人たちの飛躍する姿を見守っていただくとともに、ぜひ彼らが

作る最高の一皿を、ひらまつのおもてなしとともにご堪能ください。当社にとって最重要顧客であります株主様には、最大のご優待をもってお迎えのうえ、株主様である喜びを感じていただき、さらには実りあるひとときをお約束いたします。

・保有株数に応じたご優待カードを発行いたします。・対象期間中であれば、何度でもご利用いただけます。・他の特典・サービス等との併用はできません。・株主様ご本人がご同伴の上、ご優待カードをご提示いただいた場合に限り割引いたします。・パーティ(20名様以上でのご利用)ではご利用いただけません。・一部対象外の店舗がございます。・詳細につきましては、「株主様ご優待制度ガイドブック」をご覧ください。





2 株主様限定のご優待フェア開催

「株主様フェア」は、株主様のみがご参加いただける特別なお食事会です。1単元(100株)以上保有の株主様および同僚のお客様を、特別価格にてご招待しております。

「株主様フェア」では、株主様との貴重なコミュニケーションの場として当社グループの役員が参加し、最新のトピックスを直接お伝えしております。また、株主様同士の懇親の場としてもお役立ていただければ幸いです。1日限りのイベント形式に加え、プレミアムワイン会の新設やレストランだけでなくホテルにおいても同様にフェアを実施し、株主の皆様へ心豊かなひとときを提供してまいります。開催日程・内容につきましては、株主様ご優待カードと共にお送りいたしました「株主様ご優待制度ガイドブック」をご覧ください。

3 ご婚礼におけるご飲食代の割引

1単元(100株)以上保有の株主様を対象として、当社レストランにて株主様ご本人がご披露宴を行う場合、ご婚礼ご飲食代の10%を割引いたします。

今では、レストランでの結婚式は当たり前になりましたが、まだレストランウエディングという言葉さえなかった時代にスタートしたひらまつウエディングは、2万組以上の実績を誇ります。心からのおめでどうの気持ちを料理にのせて、専任のコンシェルジュが一組一組に寄り添ったご結婚式をご提案いたします。当社では、人生の大切な節目の日までの道のりを一緒に過ごし、ご結婚後も永遠のお付き合いをもって、幸せへの架け橋のお手伝いをしたいと考えております。

ひらまつウエディング公式ホームページ

<http://www.hiramatsuwedding.jp>



4 通信販売「ひらまつオンライン」におけるワイン代の割引

当社グループ独自のルートにより買い付けを行っている蔵出しのワインを販売しております。1単元(100株)以上保有の株主様を対象として、保有株数に関わりなくワイン代の20%を割引いたします。

フランス各地のワイナリーを訪れ、生産者との対話を大切に、当社が直輸入したワインの数々をお楽しみください。ヨーロッパ食文化の重要な担い手であるワイン。ヨーロッパ文化をより一層身近なものとしてお楽しみいただければと考えております。レストランで楽しむワイン、ご自宅で味わうワイン、大切な方への贈り物にも、ソムリエが選び抜いた高品質のワインを、自信を持ってお届けいたします。

詳しいご購入方法は、ひらまつオンラインの公式ホームページをご参照ください。

<http://www.hiramatsu-online.jp>

5 お食事券の割引販売

全国の当社レストランでご利用いただける共通食事券をはじめ、各店オリジナルのお食事券をご用意しております。レストランにおけるご飲食の割引同様、保有株式数に応じてご優待価格にて販売しております。

母の日や父の日、クリスマスや新年のギフト、ご結婚やお誕生日のお祝いなど、安心かつ美味しい時間の贈り物として、ご好評をいただいております。全国共通券では、ランチ券、ディナー券、ワイン券を販売しており、ご予算等に合わせお選びいただけます。受け取った方が「お店を選ぶ楽しさ」も兼ね備えた共通食事券は、遠く離れているご両親やご友人など大切な方へ「モノを贈る」だけでなく、「美味しい料理に出会う」嬉しさも一緒にお届けいたします。



詳しいご購入方法は、ひらまつの公式ホームページをご参照ください。

<https://www.hiramatsu.co.jp/ticket/>

業績ハイライト

連結財務諸表等

連結貸借対照表(要旨)

(単位:千円)

科目	2018年3月期 (前期)	2019年3月期 (当期)
資産の部		
流動資産	11,717,757	9,544,263
現金及び預金	9,408,642	7,115,954
固定資産	11,157,351	12,329,234
有形固定資産	9,160,867	9,436,269
無形固定資産	36,768	34,711
投資その他の資産	1,959,714	2,858,253
資産合計	22,875,108	21,873,498
負債の部		
流動負債	5,538,880	5,066,999
固定負債	6,669,263	7,151,247
負債合計	12,208,143	12,218,247
純資産の部		
株主資本	10,543,128	9,483,510
資本金	1,213,540	1,213,540
資本剰余金	2,408,920	2,408,920
利益剰余金	8,711,828	8,652,178
自己株式	△1,791,161	△2,791,128
為替換算調整勘定	83,354	82,501
新株予約権	40,482	89,238
純資産合計	10,666,965	9,655,251
負債純資産合計	22,875,108	21,873,498
ROA	7.1%	3.0%
ROE	10.0%	0.8%

連結損益計算書(要旨)

(単位:千円)

科目	2018年3月期 (前期)	2019年3月期 (当期)
売上高	11,642,461	10,948,899
売上原価	4,672,910	4,574,583
売上総利益	6,969,550	6,374,315
販売費及び一般管理費	5,449,714	5,633,355
営業利益	1,519,835	740,959
営業外収益	51,639	70,456
営業外費用	50,190	147,926
経常利益	1,521,284	663,490
特別利益	9,777	27,434
特別損失(店舗閉鎖損失)	—	423,249
税金等調整前当期純利益	1,531,062	267,675
法人税等合計	464,996	192,282
親会社株主に帰属する 当期純利益	1,066,066	75,393

POINT

経営成績のポイント

婚礼市場の変化・縮小などの影響による婚礼売上の大幅な減収や、経営資源の効率化を目的とした2店舗の閉店及び2店舗の譲渡の実施、定休日導入店舗を増やしたことなどにより前年同期と比べ減益となりましたが、下期からは、各種施策が奏功し、回復傾向にあります。また、既存ホテルは概ね好調に推移しており、今後もホテル事業への積極投資を継続し、ブランド確立を目指します。

財政状態のポイント

総資産は前期末比1,001百万円減少し21,873百万円となりました。減益の影響及び、特別損失の発生、自己株式取得などにより、ROA、ROEとも低下しておりますが、事業構造変革の推進により将来的には適正水準を目指します。

連結キャッシュ・フロー計算書(要旨)

(単位:千円)

科目	2018年3月期 (前期)	2019年3月期 (当期)
営業活動によるキャッシュ・フロー	1,774,614	754,014
投資活動によるキャッシュ・フロー	△995,684	△2,202,538
財務活動によるキャッシュ・フロー	1,383,683	△843,512
現金及び現金同等物の当期末残高	9,408,642	7,115,954

POINT

キャッシュ・フロー状況のポイント

営業活動によるキャッシュ・フローは店舗閉鎖損失417百万円の計上や減価償却などにより754百万円となりました。新規出店のため有形固定資産を取得する一方、有形固定資産を売却したことや、長期借入金返済の実行、自己株式取得の結果、期末現金残高は7,115百万円となりました。今後も戦略的キャッシュ・フローを意識する経営を継続してまいります。

配当金について

(単位:円)

	2019年3月期 (37期) 配当金額	2020年3月期 (38期) 配当予想
中間配当金	0.00	1.30
期末配当金	3.00	3.00
一株当たり配当金	3.00	4.30
配当性向	※	30%

配当方針について

当社グループは、株主の皆様への利益還元を経営課題の一つとして位置付けており、今後のレストラン・ホテル事業推進の為の設備投資、及び企業体質強化のための内部留保を勘案したキャッシュ・フロー重視の経営を目指しつつ、業績に裏付けられた成果の配分として、配当性向30%を目処とした積極的な配当を基本方針としております。

※当期配当について

第2四半期決算においては2店舗の閉鎖損失計上により配当を見送らせていただきました。期末配当につきましては、特別損失などの特殊要因を除いた1株あたり3円の配当とさせていただきます。これにより37期通期の当期利益に対する配当性向は173.0%となります。株主の皆様におかれましては、何卒ご理解賜りますようお願い申し上げます。

業績ハイライト

株式の状況

発行可能株式総数 180,000,000株
 発行済株式の総数 48,604,200株
 株主数 24,736名

大株主

株主名	所有株数 (株)	議決権比率 (%)
平松 博利	5,250,100	12.16
日本マスタートラスト信託銀行株式会社(信託口)	1,699,400	3.94
エヌ・ティ・ティ都市開発株式会社	1,500,000	3.47
ひらまつ社員持株会	1,385,300	3.21
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社(信託口)	946,100	2.19
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社(信託口5)	761,100	1.76
平松 慶子	742,600	1.72
中川 一	724,700	1.68
株式会社三井住友銀行	600,000	1.39
株式会社ヨックモックホールディングス	600,000	1.39

(注) 1. 当社は自己株式5,430,239株を保有しておりますが、上記大株主からは除外しております。
 2. 議決権比率は自己株式を控除して計算しております。

会社概要 (2019年3月31日現在)

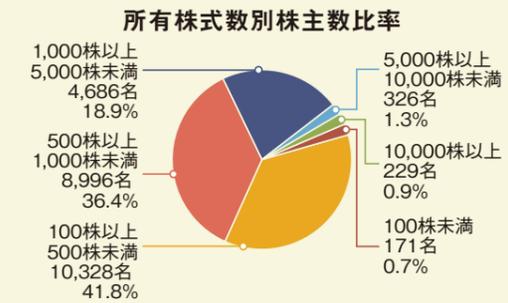
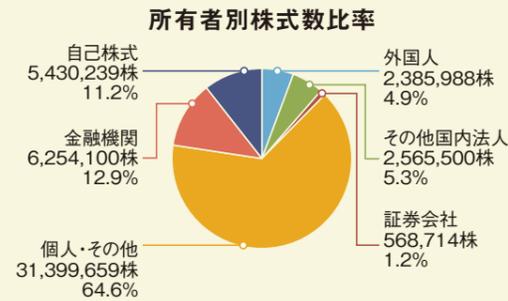
商号 株式会社ひらまつ(Hiramatsu Inc.)
 (証券コード 2764 東証1部)
 本社所在地 〒150-0013 東京都渋谷区恵比寿4-17-3
 創業年月日 1982年4月8日
 資本金 1,213,540,054円

従業員数 602名
 店舗数 東京都 17 大阪府 2
 福岡県 3 奈良県 2
 北海道 2 三重県 1
 愛知県 1 静岡県 1
 石川県 2 神奈川県 1
 沖縄県 1 パリ 1

役員 (2019年3月31日現在)

代表取締役社長 陣内 孝也	取締役 熊谷 信太郎	執行役員 植杉 かおり	執行役員 砂山 さおり
代表取締役副社長 服部 亮人	取締役 永露 英郎	執行役員 大沢 祐子	執行役員 田栗 諭
取締役 中谷 一則	取締役 額賀 古太郎	執行役員 大嶋 浩一	執行役員 平松 慶子
	監査役 鈴木 保夫	執行役員 重川 龍子	執行役員 吉越 謙二郎
	監査役(非常勤) 江頭 啓輔	執行役員 楠 優	
	監査役(非常勤) 唐澤 洋		

所有者・所有株式数別株式分布状況



株主メモ

決算期日 毎年3月31日
 定時株主総会 毎年6月
 上記基準日 毎年3月31日
 配当金支払株主確定日 期末配当金 3月31日
 中間配当金 9月30日
 公告掲載場所 <https://www.hiramatsu.co.jp/ir/>
 株主名簿管理人 〒100-8233 東京都千代田区丸の内1-4-1
 三井住友信託銀行株式会社
 郵便物送付先 〒168-0063 東京都杉並区和泉2-8-4
 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部
 (電話照会先) 電話 0120-782-031(フリーダイヤル)
 取次事務は三井住友信託銀行株式会社の本店及び全国各支店にて行っております。
 (お知らせ) 各種手続用紙のご請求は、下記株主名簿管理人三井住友信託銀行のホームページをご利用下さい。
 ホームページ <https://www.smtb.jp/personal/agency/index.html>

株式に関する「マイナンバー制度」のご案内

市区町村から通知されたマイナンバーは、株式の税務関係のお手続きが必要となります。
 このため、株主様から、お取引の証券会社等へマイナンバーをお届出いただく必要がございます。

株式関係業務におけるマイナンバーの利用

法令に定められたとおり、支払調書には株主様のマイナンバーを記載し、税務署へ提出いたします。

主な支払調書

※ 配当金に関する支払調書
 ※ 単元未満株式の買取請求など株式の譲渡取引に関する支払調書

マイナンバーのお届出に関するお問合せ先

証券口座にて株式を管理されている株主様
 お取引の証券会社までお問合せください。

証券会社とのお取引がない株主様

下記フリーダイヤルまでお問合せください。
 三井住友信託銀行 証券代行部
 フリーダイヤル 0120-782-031

マイナンバーの利用範囲には株式の税務関係手続きも含まれます。株主様はお取引の証券会社等へマイナンバーをお届出ください。