

株主の皆様へ  
第25期 上半期

## 株主通信

2021年12月1日～  
2022年5月31日

## トップメッセージ

売上高、営業利益、経常利益、  
四半期純利益のいずれも  
過去最高を達成いたしました。

代表取締役社長執行役員

石川 敏彦



平素は格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。

第25期(2022年11月期、以下25期)第2四半期決算の概況  
についてご報告申し上げます。

## ■ 当第2四半期累計期間の業績概況について

当社は持続的な成長に向けて新たにコーポレートミッションとして「まだ世界にない、感動をつくる。」を掲げ、ビジョンである「バイクライフの生涯パートナー」の実現に向けて、25期から27期までの中期経営計画を策定いたしました。

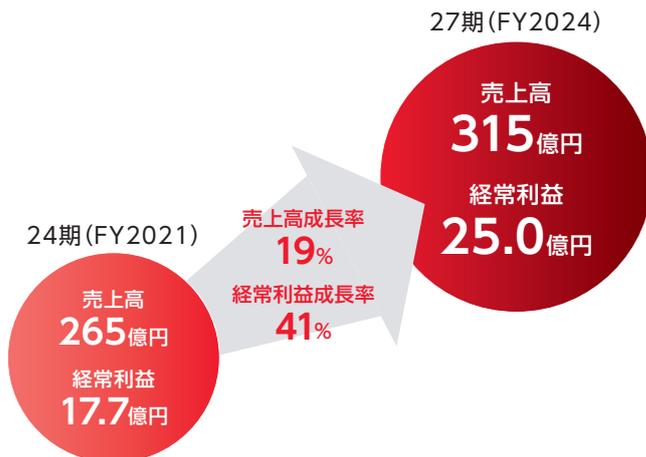
本計画では、最終年度売上高315億円達成のため戦略の三本の柱となるCRM推進、整備インフラ、システムプラットフォームを軸として、設備投資、人的投資、IT投資を推進いたします。そして、営業戦略、オペレーション戦略、情報戦略、人事戦略、財務戦略によって一層の企業価値の向上と事業規模の拡大に取り組んでまいります。

## 中期経営計画 (2022年1月発表)

## バイクライフの生涯パートナーの実現

中長期的な企業価値の向上と積極投資により  
事業規模を拡大することで、

「時価総額」向上を図り、最上位「プライム市場」を目指す!



前述を踏まえ、中期経営計画初年度にあたる当第2四半期累計期間は、バイクの仕入において、効果的な広告展開、人員や体制の強化に努め、高市場価値車輻の中でもより需要が高い車輻を確保いたしました。また、高市場価値車輻の仕入台数最大化を目的にWEB広告を強化いたしました。

リテールにおいては、マーチャンダイジング施策として商品ラインアップの適正化、店舗の新規出店(2店舗)、移転・増床(2店舗)、接客力向上、売り場改善による既存店の販売力強化および通信販売の強化を推進いたしました。また、自動車学校や専門学校と連携し、お客様との接点の拡大や整備インフラの確保に加え、6月には新たに店舗の新規出店(2店舗)を実施いたしました。ホールセールにおいては、販売価格水準を維持するよう販売方法の工夫に努めました。

4月には当社のビジネスモデルを発展させ、中長期的な企業価値向上を図ることを目的に、フランチャイズ契約および業務提携を軸にした新規事業の開発と運営を担う子会社・株式会社ライフ&カンパニーを設立いたしました。

これらの取り組みの結果、リテール台数は、既存店ならびに前期に開発した店舗が好調に推移し、前年同期より大幅に増加いたしました。また、ホールセール台数は、4月以降のオンシーズンに向けて確保した在庫を販売し、仕入も堅調であったため、前年同期より大幅に増加いたしました。車輻売上単価(一台当たりの売上高)は高市場価値車輻の中でもより需要が高い車輻を販売したことにより、前年同期より大幅

に上昇し売上高は増収となり、平均粗利額(一台当たりの粗利額)はやや上昇したため、売上総利益も増益となりました。

営業利益は、リテール、ホールセールいずれも好調により増益、経常利益以降の各段階利益は、第1四半期における関連会社からの臨時的な受取配当金により、前年同期より大幅な増益となりました。

	24期 上半期	25期 上半期	増減額	増減率
売上高	12,869	16,057	3,187	24.8%
営業利益	853	922	69	8.1%
経常利益	939	1,366	426	45.4%
四半期純利益	621	968	346	55.8%

また、通期業績予想につきましては、当第2四半期累計期間までの業績に加えて、業績動向や今後の見通しを踏まえて、前回予想を6月29日に下記の通り修正しております。

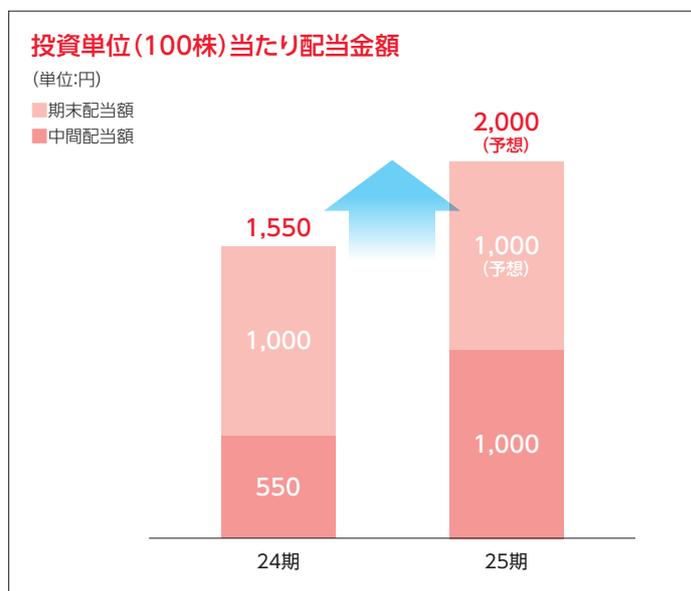
	前回発表 予想(A) (2022年 3月30日)	今回発表 予想(B) (2022年 6月29日)	増減額 (B-A)	増減率
売上高	28,600	30,057	1,457	5.1%
営業利益	1,770	1,772	2	0.1%
経常利益	2,310	2,336	26	1.1%
当期純利益	1,610	1,618	8	0.5%
1株当たり当期純利益(円)	115.28	115.87	—	—

## ■ 配当について

当社は配当を株主還元における重要施策と考えており、安定的な配当を行うことを念頭に置きつつ、業績等を勘案したうえで配当金額を決定しております。

この方針に則り、通期業績予想も踏まえ、配当につきましては、期初予想どおり、中間10円を確定するとともに、期末10円の年間20円を予定し、前期実績から年間4.5円増配予想としております。

最後になりますが、今後においても持続的な成長と安定した収益構造の構築を目指してまいります。引き続きご支援ご鞭撻のほど賜りますようどうぞよろしくお願い申し上げます。





# オープン&リニューアル情報

広島店



第2四半期

移転増床

3月19日 在庫台数170台

広島第2ショールーム



第2四半期

リニューアルオープン

4月2日 在庫台数70台

京都松井山手店



第2四半期

新規オープン

4月8日 在庫台数120台

金沢店



第2四半期

移転増床

4月15日 在庫台数140台

コンセプトショップ「Beat & C 世田谷店」



第2四半期

新規オープン

5月28日 在庫台数70台

山口店



第3四半期

新規オープン

6月10日 在庫台数30台

東松山店



第3四半期

新規オープン

6月17日 在庫台数100台

初!!

ハーレーダビッドソン  
だけを集めた専門店

株式会社ラビット・  
カーネットワークとのFC  
1号店!!

TOPICS 2



## 2月2日、自動車総合大学校を 運営する学校法人小山庄園と 包括提携協定を締結しました

双方の交流・連携を通じて整備士や営業職を中心とした人材育成の活性化を図り、今後のバイク業界を支える整備士を育成しバイク業界のさらなる発展に努めてまいります。



整備インフラの  
確保に向けて  
本格始動

TOPICS 3



## 3月4日、子会社「バイク王ダイレクト」 から新たに電動モビリティ専門の ECショップ「e-bike」が3月4日に オープンしました

ユニークなデザインで、アクティブに走行する電動アシスト付き自転車をラインナップ。全国の店舗ではアフターサービスにも対応します。



運転免許不要で、  
時速24kmまで  
アシスト可能

TOPICS 4



## 4月2日、3日、「2022MFJ全日本 ロードレース選手権シリーズ第1戦 スーパーバイクレース in もてぎ」に、 絶版車試乗会として出展しました

当社の整備力と絶版車の魅力を伝えることができるイベントとなりました。



全国から  
約80名の学生を  
招待しました

TOPICS 5



## 4月1日、三田交通安全協会主催の 「春の交通安全キャンペーン」に 参加・協力しました

当社のCM・イメージキャラクター・つるの剛士さんが三田署よりバイクスペシャルアドバイザーに任命され、自転車を含む二輪車の交通事故防止や歩行者等への交通安全を呼びかけました。



当社の  
辻村祐也執行役員も  
参加しました

TOPICS 6



## 4月12日、 子会社「ライフ&カンパニー」を設立 5月16日、 「株式会社ラビット・カーネットワーク」と 中古四輪自動車の買取、販売事業を行う フランチャイズ契約を締結しました

フランチャイズおよび業務提携を軸にした新規事業の開発や機動的な運営を確保するとともに、投資回収判断の厳格化を図ることを目的に、子会社「ライフ&カンパニー」を設立し、株式会社ラビット・カーネットワークと中古四輪自動車の買取、販売事業を行うフランチャイズ契約を締結しました。

当社のビジネスモデルやノウハウ、インフラなどを活かせる事業であり、商材の親和性も高いと考えております。



TOPICS 7



## 5月31日、バイク事業(買取・販売)を 通じた廃棄物削減への貢献などが SDGsに関する取り組みとして評価

三井住友銀行と日本総合研究所の両社より、バイク買取・販売事業を通じた廃棄物削減や交通事故の削減、健康経営・働き方改革の推進などの点でSDGsの目標達成に向けた貢献が期待できると評価されました。

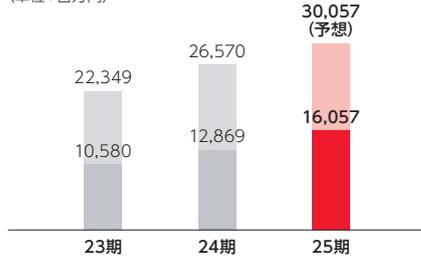


詳しくはこちらから  
<https://www.8190.co.jp/news/2022/220531.html>

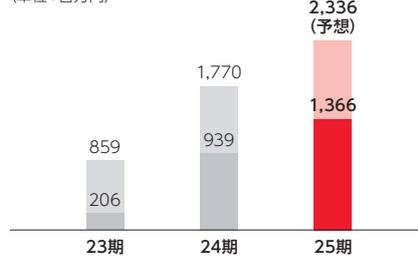


# 決算ハイライト

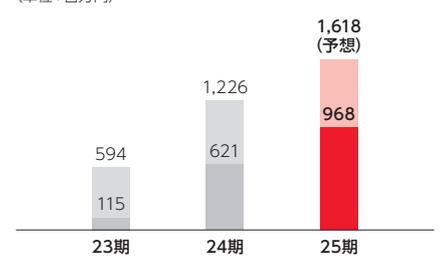
**売上高** ■上半期 ■通期 ■通期予想  
(単位:百万円)



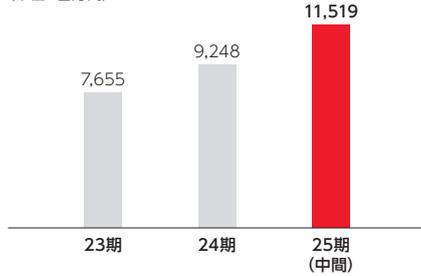
**経常利益** ■上半期 ■通期 ■通期予想  
(単位:百万円)



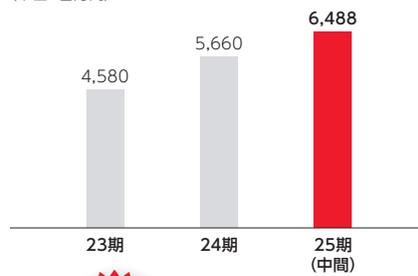
**四半期(当期)純利益** ■上半期 ■通期 ■通期予想  
(単位:百万円)



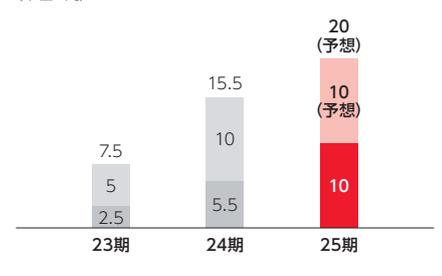
**総資産** ■通期 ■上半期  
(単位:百万円)



**純資産** ■通期 ■上半期  
(単位:百万円)



**1株当たり配当金** ■中間 ■期末 ■期末予想  
(単位:円)



## 株主優待制度のお知らせ

当社は、株主の皆様の日頃のご支援に感謝するとともに、当社株式への投資の魅力を高め長期的な視点で当社株式の保有をしていただくこと、また株主の皆様とともにバイクの魅力を共有することを目的に株主優待を実施しております。



NEW!!

株主ご本人様限定  
バイク王ダイレクトで  
使用できるポイント  
「1000pt」付与

詳細は以下よりご確認ください。

<https://www.8190.co.jp/ir/stock/dividend.html>



ご利用可能な店舗や車種は、こちらから検索いただけます。



パートナーズパックの詳細は、こちらから確認いただけます。

## バイクの「未来」を切り拓くことを目的に「バイク未来総研」を発足しました

「バイク未来総研」では、バイクライフの楽しさやバイクに関してバイク王が持つ独自データ分析などの情報発信に加え、ライダーやバイク業界がこれから描く「未来」に切り込んだコンテンツなどを順次発信してまいります。



所長に宮城光さんが就任

コンテンツはこちらからご覧いただけます。

<https://www.8190.jp/bikelifelab/notes/bikefuture/>



## ウェブサイトのご案内



### コーポレートサイト

<https://www.8190.co.jp/>

企業情報や事業内容、IR情報など、ステークホルダーの皆様へ積極的に情報開示しています。



### ブランドサイト

<https://www.8190.jp/>

バイクのことならバイク王へ。バイクを探したい時や売りたい時など、まずはブランドサイトへアクセスください。



### Bike Life Lab supported by バイク王

<https://www.8190.jp/bikelifelab/>

全てのライダーにおくるバイク情報サイト。最新&専門情報はもちろん、耳よりコラムやロード情報まで厳選ピックアップしています。

## 株主メモ

事業年度 12月1日から翌年11月30日まで

定時株主総会 事業年度末の翌日から3ヶ月以内

定時株主総会の基準日 11月30日

剰余金の配当基準日

・期末配当 11月30日

・中間配当 5月31日

株主名簿管理人および特別口座の口座管理機関 三菱UFJ信託銀行株式会社

同 連 絡 先 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部  
0120-232-711 (フリーダイヤル)  
受付時間: 午前9時から午後5時まで (土日祝祭日を除く)  
<https://www.tr.mufj.jp/daikou>  
郵送先 〒137-8081 新東京郵便局私書箱第29号  
三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部

公 告 方 法 電子公告により行う  
(当社コーポレートサイト: <https://www.8190.co.jp/>)  
ただし、事故その他やむを得ない事情により電子公告によることができない場合は、日本経済新聞に掲載して行う

バイクのことなら

**BIKE 王**

〒108-0022

東京都港区海岸三丁目9番15号 LOOP-X(ループエックス)13階

TEL 03-6803-8855(土日祝祭日を除く) 時間 午前10時から午後5時まで

FAX 03-6803-8814

