

第23期 Business Report

2023.6.1~2024.5.31



証券コード：3645

ラ・マンチャの白い風車 撮影：平川裕司

ご挨拶

生活者にとってより良い歯科医療環境を構築し、 口腔から全身の健康を導きます

株主・投資家の皆様におかれましては、平素より格別のご高配を賜り、厚く御礼を申し上げます。

2024年5月期の売上高は、メディア・プラットフォーム事業 1,125百万円（前年比6.0%増）、医療機関経営支援事業 3,865百万円（前年比18.8%増）、医療BtoB事業 184百万円（前年比1.8%増）、グループ全体では5,252百万円（前年比16.7%増）と過去最高となりました。

株式会社ミルテルを通じて受託臨床検査事業、AVision Co., Ltd.を通じてクラウドインテグレーション事業がスタートし、メディカルネットグループの新たな展開が始まっております。

2020年10月16日に公表した中期経営計画につきましては、2025年5月期の売上高が未達予想となり、今回新たな中期経営計画を策定しました。

ご期待に応えることができず、深くお詫びいたします。

この新しい計画を早期に実現するため、グループ一丸となって事業に取り組み、口腔周りから全身の健康を導き人々が健康で豊かな人生を歩める社会を創ることに寄与してまいります。

株主・投資家の皆様におかれましては、今後とも変わらぬご支援を賜りますよう、心よりお願い申し上げます。

代表取締役会長CEO
平川 大



代表取締役社長COO
平川 裕司



会社概要／株式の状況

会社概要（2024年5月31日現在）

| | |
|--------|---|
| 商号 | 株式会社メディカルネット |
| 設立年月日 | 2001年6月1日 |
| 資本金 | 286百万円 |
| 本社 | 東京都渋谷区幡ヶ谷1-34-14 宝ビル3F |
| 大阪支社 | 大阪府大阪市西区西本町1-7-2 ウエストスクエアビル4F |
| 福岡出張所 | 福岡県福岡市中央区大手門2-1-32 フェニックス大手門ビルディング5F |
| 従業員数 | 275名（アルバイト含む） |
| 業務内容 | メディア・プラットフォーム事業、医療機関経営支援事業、 医療BtoB事業、クラウドインテグレーション事業 |
| 連結子会社 | 株式会社オカムラ ノーエチ薬品株式会社 株式会社ミルテル Medical Net Thailand Co., Ltd. Pacific Dental Care Co., Ltd. Fukumori Dental Clinic Co., Ltd. NU-DENT Co., Ltd. D.D.DENT Co., Ltd. AVision Co., Ltd. |
| グループ会社 | 株式会社ガイドデント |

役員（2024年8月30日現在）

| | |
|---------------|-------|
| 代表取締役会長 C E O | 平川 大 |
| 代表取締役社長 C O O | 平川 裕司 |
| 取締役 | 早川 竜介 |
| 取締役 | 石井 貴久 |
| 社外取締役 | 加藤 浩晃 |
| 社外取締役 | 菅原 草子 |
| 常勤監査役 | 糞輪 圭一 |
| 社外監査役 | 中村 泰正 |
| 社外監査役 | 高 敏晴 |
| 社外監査役 | 桑田 悠子 |

会計監査人（2024年8月30日現在）

Mooreみらい監査法人

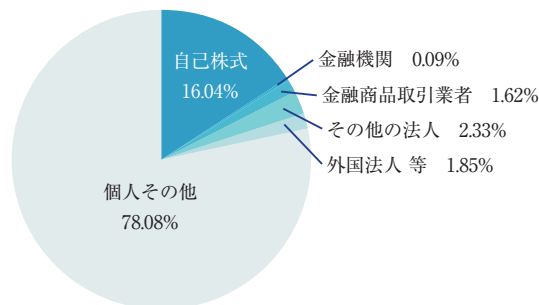
株式の状況（2024年5月31日現在）

| | |
|----------|-------------|
| 発行可能株式総数 | 43,000,000株 |
| 発行済株式総数 | 10,773,000株 |
| 株主数 | 12,767名 |

大株主（2024年5月31日現在）

| 株主名 | 持株数 | 議決権比率 |
|------------------------|----------|-------|
| 平川 大 | 883,260株 | 9.77% |
| 平川 裕司 | 783,460株 | 8.66% |
| 早川 竜介 | 594,760株 | 6.57% |
| 内藤 征吾 | 309,900株 | 3.42% |
| MSIP CLIENT SECURITIES | 180,000株 | 1.99% |
| 多賀 大輔 | 117,500株 | 1.29% |
| 吉田 知広 | 108,000株 | 1.19% |
| 株式会社ライトアップ | 107,800株 | 1.19% |
| 平川 優佳 | 103,820株 | 1.14% |
| 穂谷野 智 | 100,000株 | 1.10% |

株式分布状況（2024年5月31日現在）



私たちの強み

生活者／医療機関／関連企業を結ぶ、 唯一のビジネスモデル

私たちは、特定の専門領域で、生活者/医療機関/関連企業を結んだプラットフォームを提供しています。

こうしたビジネスモデルを持つこと自体も、私たちの強み。

医療機関の中でも、特に歯科医療の領域では、このようなビジネスを展開している企業は、他に例を見ません。

その上で、私たちは生活者/医療機関/関連企業、それぞれに向けたビジネスにおいて競合優位性を持ちます。



強い思いから生まれたビジネス



私たちのビジネスの原点は
「情報格差をなくしたい」「公平・中立な情報を提供したい」
という強い思い

創業者は、家族の病気を機に、医療を受ける患者と医師との間にある情報格差を感じ、それをなくしたいと強く思いました。現会長は、健康に気を遣う生活を送る中で、公平・中立に患者と接する医師と出会い、その存在を広く世に知らしめたいと考えました。

こうした強い思いを持つメンバーが集まり、ビジネスをスタート。

歯科医療に関心のある生活者向けメディアを皮切りに、事業者である歯科医向けWebサイトの制作・構築などを手掛けながら、美容領域、メーカー・サプライヤー向けサービス、そして、リアルサービスへと、ビジネスを拡大してきました。

メディカルネットグループの 歯科医療プラットフォームビジネス



medicalnet グループ

医療機関経営支援事業

- ・SEMサービス
- ・HP制作、メンテナンスサービス
- ・歯科医院運営
- ・歯科商社事業
- ・医薬品、医薬部外品製造販売
- ・歯科医院の事務代行、開業支援
- ・経営支援、不動産販売

メディア・プラットフォーム事業

- ・矯正歯科ネット
- ・インプラントネット
- ・審美歯科ネット
- ・矯正歯科ネットプラス
- ・インプラントネットプラス
- ・審美歯科ネットプラス

全 63サイトを運営

医療BtoB事業

DentWave.com

歯科医療従事者登録数

52,453人

その他

MiRTel

- 受託臨床検査サービス
- ・テロメアテスト
 - ・スキャンテスト乳がん

クラウドインテグレーション事業

AVision
Integrating Business Satisfaction

POSシステムの開発・導入

メディカルネットグループの社員紹介

■ 国内のメディカルネットグループ社員



加藤 俊也

ミルテルで代表取締役として会社運営と研究開発・営業を担当。未病・予防検査サービスの研究・開発・提供、ビジネスの創出をリードしています。

弊社は、健康・病気を「見える化」するサイエンスソリューションプロバイダとして生活や社会の基盤として寄り添い、世界中の方々が抱える健康や病気の不安や希望をサイエンスの力で見えるようにすることで、一人でも多くの方々を救いたいという想いから創業した会社です。

その一つの事例として、新型コロナウイルスが蔓延する以前は、検査は病院で行うものでした。それが新型コロナウイルス蔓延後は、PCR検査など街や自宅での検査が当たり前の世界に変わりました。私たちは課題を解決するサイエンスソリューションプロバイダである続けるために、さまざまな方々の声をお聞きして、今の時代にマッチしさまざまな社会課題を解決できる新しい検査「唾液によるがんリスク検査」を開発しました。

これからもメディカルネットグループの一員として「口腔から全身の健康を導く世界オンリーワン企業」を目指し、笑顔あふれる社会に貢献します。



小路 聡

メディカルネットの経営企画本部に所属しており、事業開発アジェンダの一つとしてミルテルの業績創出基盤の構築を担当させていただいています。

「未病ソリューションにより病気を未然に防ぎ、世の中を人々の笑顔で満たしていく。」これが、唾液から乳がんを発見する検査をはじめ、未病ソリューションを有するミルテルの目指す世界であり、今携わっている業績創出基盤の設計は、より多くミルテルのソリューションを普及させることであり、人々の笑顔を生み出す基盤を設計させていただいている、と思っています。

前職ではリクルートにて20年、メディア設計や新規事業開発を行ってきましたが、培ってきた事業設計経験を、より人の笑顔を生み出す仕事に活かしたく、2023年にメディカルネットにジョインさせていただきました。

自身の経験を活用しつつ、周囲の方々やマーケットから学びをいただきつつ、メディカルネット、ミルテルの業績＝人々から生まれる笑顔の最大化を実現します。

メディカルネットグループの社員紹介

■ タイのメディカルネットグループ社員

Mr.Pongsathorn

ゆたかデンタルクリニックに日本語通訳として入社して今年で3年目を迎えます。現在はゆたかデンタルクリニックとPacific Dental Careをマネージャーとして兼任しています。現場ではタイ語・日本語・英語の3か国語通訳とスタッフの管理、ドクターとのコミュニケーション、患者様対応(電話、メール、通訳)を行っています。少しでも皆様にとって働きやすい環境を整えて、共に成長して、患者様の笑顔を増やすことを実現できるまで努力を続けます。



Mr.Anant



NU-DENTの営業セールスのトップとして、日々のコミュニケーションを大切に、個人・会社の売上目標を達成できるように日々取り組んでおります。またセールス活動だけでなく、タイ歯科イベントセミナーのサポート、歯科資材販売、開業支援サービスのサポートなど多岐にわたり仕事を行っております。メディカルネットにジョインして日本のデンタルショーに参加させていただいたことも学ぶ、良い経験となり、今後もNU-DENTを通して日本の良いプロダクトをタイにて販売、貢献したいと考えております。

Ms.Sasiploy

AVisionのゼネラルマネージャーとして各部門の仕事を統括しています。各部門の責任者が効率的に仕事をこなし、割り当てられたプロジェクトを円滑に推進して目標達成できるようにしてまいります。AVisionのシステムサービスは他社と違いワンストップでのサービスが強みとなるので、タイ国内での販売網を広げ、将来的には、日本に1年、イギリスに2年留学した経験を活かし、日本とのシナジーを生み出せるよう企画を推進していきたいと考えております。



メディア・プラットフォーム事業

医療と生活に関する情報の流通と発見に寄与

ポータルサイトを通して、生活者に有益な医療情報を提供

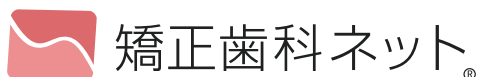
歯科治療の「理解」と「普及」をテーマに、自分に最適な歯科治療についての情報や、歯の基礎知識、インプラントなどの専門治療の説明など、生活者にとって有益な情報を提供しています。



矯正歯科ネット／インプラントネット／審美歯科ネット

「矯正歯科ネット」「インプラントネット」「審美歯科ネット」は、自費の歯科治療に関する専門のポータルサイトです。

上記3サイトは、全国の自費の歯科治療を行う歯科医院をお探しいただけるほか、各種治療の理解と普及を目的として、豊富な治療ページやQ&A、口コミのほか、歯科医師に相談できる相談室など、多様なコンテンツがあります。



<https://www.kyousei-shika.net/>



<https://www.implant.ac/>

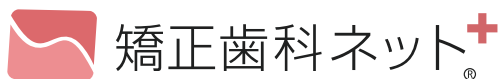


<https://www.shinbi-shika.net/>

矯正歯科ネット+ / インプラントネット+ / 審美歯科ネット+

「矯正歯科ネットplus」「インプラントネットplus」「審美歯科ネットplus」を、第23期に新たにリリースいたしました。

上記3サイトは、生活する地域に沿った、生活者が知りたい自費の歯科治療に関する情報をよりコンパクトにまとめ、第三者目線での記事形式で医院様の魅力をよりスピーディーに、より魅力的に伝えるためのメディア（キュレーションサイト）であります。



<https://plus.kyousei-shika.net/>



<https://plus.implant.ac/>



<https://plus.shinbi-shika.net/>



歯医者さんネット/Ask Dentist



<https://www.haishasan.net/>

歯医者さんネットは、虫歯治療、歯周病治療などの保険診療や歯科治療全般に関する専門ポータルサイトです。

全国約67,000施設の歯科医院をお探しいただけるほか、歯に関する基礎知識から虫歯治療、歯周病、かみ合わせなど、豊富な治療説明があります。



<https://www.ask-dentist.org/>

Ask Dentistは、歯の悩みや知りたいことなど、ユーザーからの相談に歯科医師が回答する歯科Q&Aサイトです。

サイト上での歯科医師への相談のほか、他のユーザーの相談と歯科医師からのその回答も閲覧することができます。また、「歯について知ろう!」や「歯の用語集」などの歯科の基本知識に関するコンテンツがあります。



エステ・人気ランキング 気になる！美容整形・総合ランキング



エステ・人気ランキング®



<https://www.esthetic.cc/>

エステ・人気ランキングは、女性だけではなく男性でも希望のサロンを探ることができるポータルサイトです。

全国のエステサロンを地域やコース、メニューでお探しいただけるほか、総合ランキングやコースランキング、体験レポート、メニュー説明、Q&Aなど豊富なコンテンツがあります。



気になる！美容整形👑総合ランキング



<https://www.biyou-seikei.cc/>

気になる！美容整形・総合ランキングは、美容整形の専門ポータルサイトです。

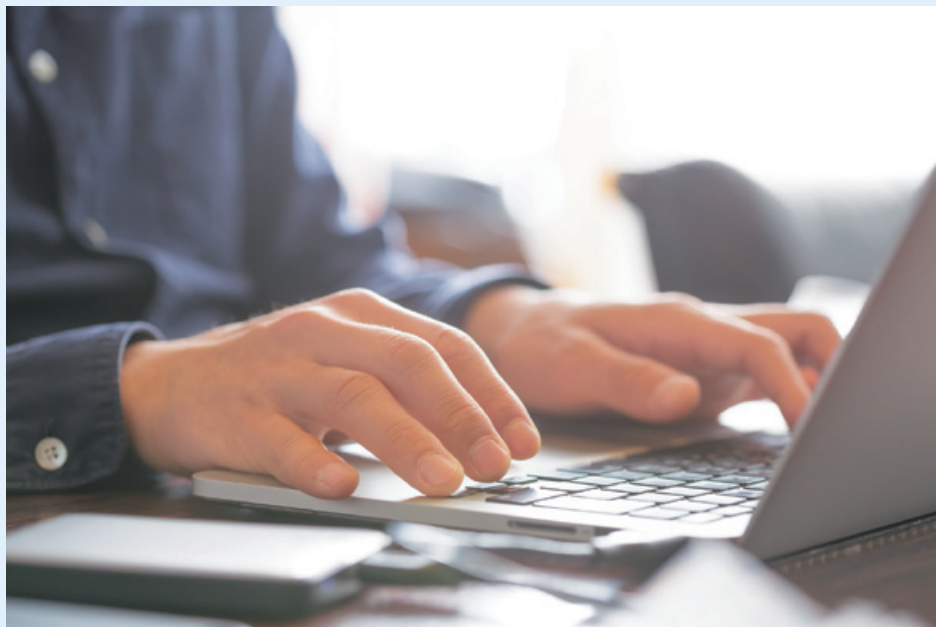
専門性の高い治療から一般的な美容整形までわかりやすく紹介しております。全国的美容整形クリニックを地域や診療項目でお探しいただけるほか、ランキング、最新キャンペーン情報、特集、体験レポート、ドクター紹介など豊富なコンテンツがあります。



医療機関経営支援事業

医療業界に関わる人たちの
サービス・プロダクトでつなぐ

- ◇ SEMサービス
- ◇ HP制作・メンテナンスサービス
- ◇ 歯科医院運営
- ◇ 歯科商社事業
- ◇ 医薬品・医薬部外品の企画・販売
- ◇ 歯科医院の事務代行・開業支援・
経営支援・不動産販売



SEMサービス

■ Webマーケティング（SEM）

「リスティング広告」「SNS広告」「SEO対策」で
ホームページの集客やアクセスアップをサポートいたします。

◇ リスティング広告・SNS広告

Google・Yahoo!の検索結果ページやSNS（Facebook・Instagram・LINE・TikTokなど）に表示される広告の運用代行サービスです。

◇ SEO

Google・Yahoo!の検索エンジンで、特定キーワードで検索された際に対象サイトを上位表示させるサービスです。



HP制作・メンテナンスサービス

■ HP制作

医療・美容系専門サイトで培った
独自のノウハウを活用しブランド価値を高め、
ユーザーに優しいHPを制作いたします。

ユーザーニーズに応じた、各種HP制作プランをご提案いたします。簡単に始めることができる月額制サービスをはじめ、ブランディングやクリニックの強みをPRしていくプレミアムなプランをご用意。その他ランディングページ制作など、皆様にとって最適なサービスでご支援いたします。



歯科医院運営

■ タイでの歯科クリニック経営

日本の先進歯科医療技術を普及させ、
タイの口腔内環境を向上させ健康な社会にすることに
貢献してまいります。

ゆたかデンタルクリニック



診療科目

- ・ 歯科
- ・ 歯科矯正
- ・ 歯科口腔外科
- ・ 小児外科

Pacific Dental Care



診療科目

- ・ 歯科
- ・ 歯科矯正
- ・ 歯科口腔外科
- ・ 小児外科

Fukumori Dental Clinic



診療科目

- ・ 歯科
- ・ 歯科矯正
- ・ 歯科口腔外科
- ・ 小児外科

歯科商社事業



信頼を届けるパートナーである

歯科器械材料・医薬品

株式会社オカムラ

創業35年の歯科商社。歯科医院に対して歯科機材のほか器具・医薬品を販売しております。

2023年11月に、株式会社オカムラOsakaを吸収合併し、関東・関西を中心に事業を展開。



NU-DENT Co., Ltd.



D.D.DENT Co., Ltd.



当社グループは、タイにおいても歯科プラットフォームの構築を推進するため、NU-DENT社及びD.D.DENT社が持つ歯科商社事業のDX化の構想を推進し、タイ国内でNo.1の歯科商社を目指します。

医薬品・医薬部外品の企画・販売



【脳恵智】

N-Ichi 薬品株式会社

創業63年の大衆医薬品のファブレスメーカー・医薬品卸として、大手ドラッグストアや調剤薬局に対して、医療用医薬品から一般医薬品に転用したスイッチOTC医薬品を中心に、ドラッグストア専売品やプライベートブランド商品を提供しております。

同社は「健康をテーマとして“楽しい生活”を創ります」をミッションに掲げ、製造部門を持たず製品のアイデアを考案・企画し、連携の深いメーカーにアイデアを提案し製品化を実現しています。

独自性のある医薬品を考案・企画することが使命と考え、常にお客様のニーズに沿った新しいアイデアを模索し、それを実らせ、価値ある情報を伴ったオリジナル製品として結晶することに努めております。



歯科医院の事務代行・開業支援・経営支援・不動産販売

SERVICE MAP



運営支援

個人

開業支援

人事/
労務

総務

経理

相続

資産
設計
(個人/法人)

ライフ
プラン
ニング

設計施工/
医療機器の
選定及び
調達

事業計画/
資金調達

各種
行政手続き
サポート

Web
プロモ
ーション
集患支援

M&A/
事業承継

戦略策定

財務分析

売上(予実)
管理

経営支援

歯科医院の事務代行・開業支援・経営支援・不動産販売

■ 経営支援

・ 歯科医院経営における現状分析から経営戦略策定、事務代行・SNS運用代行、財務コンサルティング・組織開発コンサルティング・Webコンサルティングまで、経営に関わるトータルサポート。

■ 開業支援、内装・外装・デザイン・施工

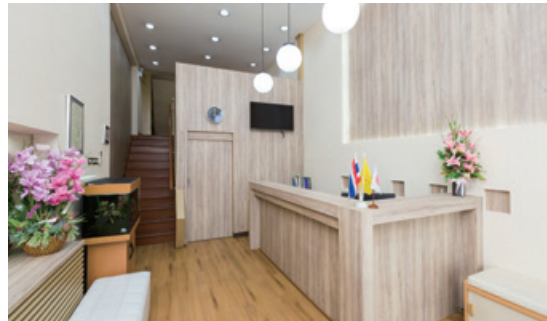
・ パートナー企業と連携し、歯科医院の開業をワンストップでサポート。事業計画の策定から器材調達・集患、人材採用まで質の高いサービスを提供。

■ 事業承継・M&A

・ 医院価値算定をはじめとする歯科医院のM&A、親族間・第三者間の事業承継サポート。

■ 歯科医師個人の資産形成

・ 投資用不動産、保険商品を活用した歯科医師のライフプランニング、相続・節税対策。



医療BtoB事業

グローバル展開を視野に、歯科医療従事者の支援と
メディカルネットグループのバリューチェーンを構築

広告

- ・製品/サービスプロモーション
- ・学会、セミナー集客
- ・見込顧客の獲得
- ・DDSオンラインデンタルショー
- ・歯科衛生士フェスタ

コンベンション

- ・事務局業務
- ・企画マネジメント
- ・講師のアサイン・講演内容の企画
- ・運営・進行

DentWave.com

歯科医療従事者登録数
52,453人

2024年5月末時点

リサーチ

- ・Webアンケート調査
- ・個別インタビュー
- ・グループインタビュー
- ・サンプリング調査

ソリューション

- ・企業、学会などのWebサイト制作、
運営、保守
- ・動画制作
- ・マーケティング戦略策定
コンサルティング

Dentwave.com/ 歯科衛生士のcoe




<https://www.dentwave.com/>

歯科医療従事者のための 総合情報サイトを運営

業界ニュースや臨床・医院経営情報、セミナー・動画、求人情報など、最新の歯科医療情報を発信する「Dentwave.com」を運営。

歯科医療従事者の知識向上と、歯科医院の情報効率化を図り、歯科医療全般の活性化を促進しています。



歯科衛生士の coe



<https://www.dentwave.com/coe/>

歯科衛生士のための コミュニティサイトを運営

歯科衛生士によるコラムや臨床に関する知識・ノウハウ、アンケート結果等を配信。

歯科衛生士同士の知識・学びの共有の場や悩みの相談機会を創出し、一人でも多くの歯科衛生士が自分らしく、生き生きと働くことができる環境づくりに取り組んでいます。



COE CAREER (コエキャリ)



<https://coe-career.dentwave.com/>

「COE CAREER」は、縦型ショート動画を活用した「働くが分かる」新しい形の求人メディアです。

求職者である歯科衛生士は、自分にマッチする職場をより簡単に見つけることができ、求人掲載医院は、自院にマッチする求職者により効果的にアプローチすることができます。

近年は縦型ショート動画がSNSプラットフォームで大きな人気を博しており、その市場規模は急速に拡大しております。特に若年層を中心に、短時間で情報を得られる手軽さが支持されております。

「COE CAREER」は、縦型ショート動画を活用し、歯科衛生士の求人市場に新風を吹き込みます。

クラウドインテグレーション事業（AVision）

■ タイにおける歯科クリニックのIT化を促進

2024年3月にAVision Co., Ltd.（以下AVision）を連結子会社化したことに伴い、本事業を開始いたしました。



AVisionは、タイ国内において、小売業、製造業や病院向けにPOSシステムの開発、導入、メンテナンス事業を展開しており、タイのIT化を推進する企業であります。

キャッシュレス決済やクラウド化、ECとの統合などのノウハウを保有しており、当社の持つ歯科業界プラットフォームとのシナジーを創出し、タイの歯科医療業界のIT化を促進してまいります。

受託臨床検査サービス（ミルテル）

■ 未病予防プラットフォーム事業の本格開始



MiRTEL

ミルテルは、世界のすべての人々が健康で豊かな生活を送るために、さまざまな視点から健康・病気を「見える化」するサイエンスソリューションプロバイダとして、医療機関への受託臨床検査サービス等を提供しております。

ミルテルのメディカルネットグループ化により、歯科医院＝虫歯の治療という概念を変え、歯科医院、そして口腔から病気を未然に防ぎ、笑顔を増やしてまいります。

ミルテルの未病・予防「見える化」検査ソリューション

- ・唾液で簡単採取
- ・痛くない・恥ずかしくない
- ・自宅・医療機関でも受けることができる

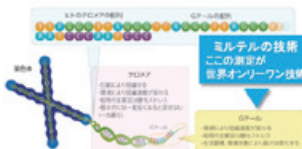
スキャンテスト乳がん

唾液を採取して送るだけ
乳がんのリスク検査



- ・Gテールの測定世界オンリーワンの技術
- ・テロメアの長さから遺伝子年齢を算出
- ・医療機関で受けることができる

テロメアテスト



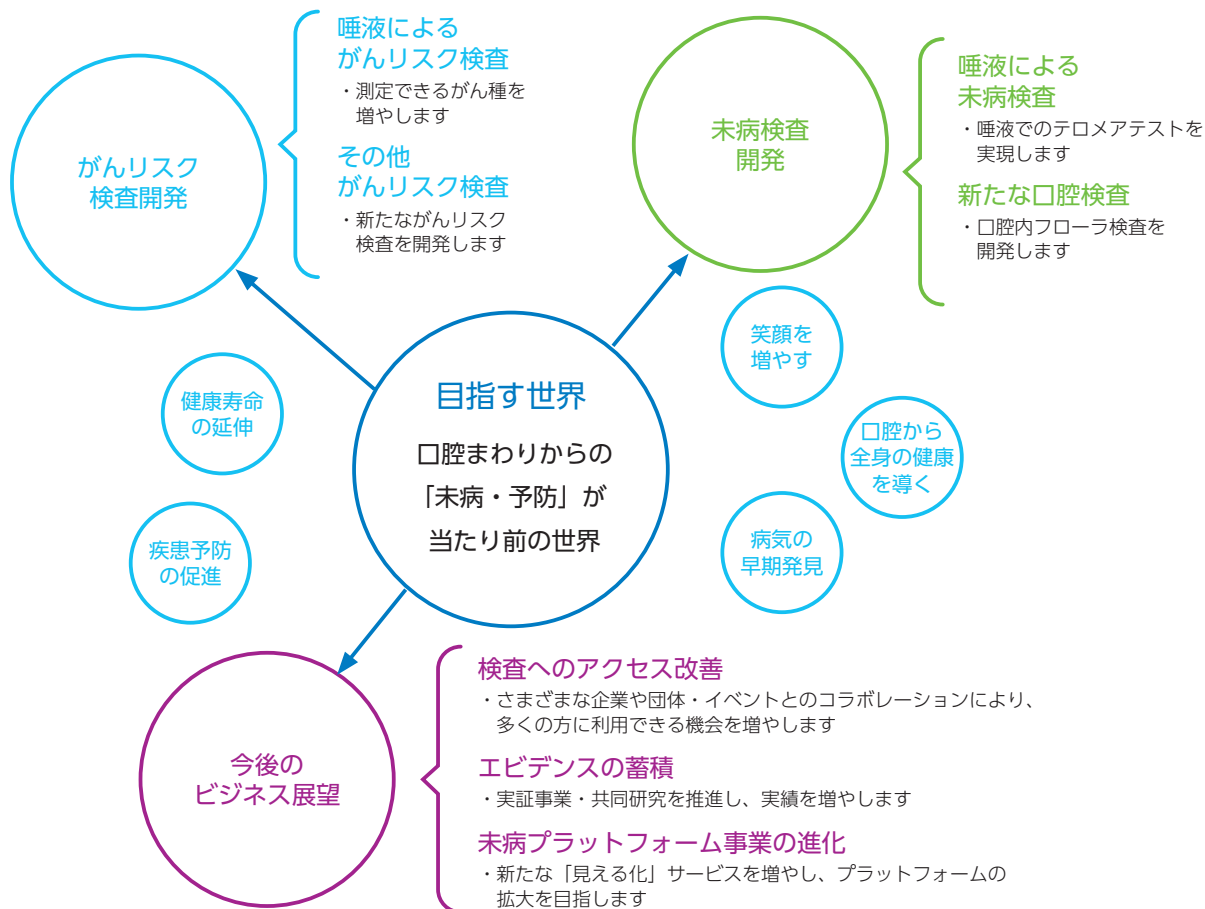
- ・腸内細菌分類の詳細/腸内年齢がわかる
- ・健康ビッグデータとの比較
- ・自宅・医療機関でも受けることができる

腸内フローラ検査



受託臨床検査サービス（ミルテル）

ミルテルの未病・予防「見える化」 検査ソリューションの今後の展開



領域の更なる拡大、そして、世界へ

私たちは、こうした強い想いを持って、これからも生活者のライフスタイルの質を高めるため、さまざまな領域にチャレンジしていきます。

我が国の国家戦略における医療の項目に「口腔の健康は全身の健康につながることから、生涯を通じた歯科検診の充実、入院患者や要介護者に対する口腔機能管理の推進など 歯科保健医療の充実に取り組む。」と明記されました。

私たちは、このような環境の変化に対応して、生活者が健康寿命を延ばし豊かな人生を全うできるようにするため、そして、私たちの「歯から健康で長生きな社会を創りたい」という想いを実現するため、予防医療領域、未病領域へと事業を拡大していきます。

具体的には、歯科医療を単なる虫歯治療から、動脈硬化、脳梗塞、心筋梗塞、糖尿病、誤嚥性肺炎、アルツハイマー等を予防するための医療と捉え、遺伝子検査やセンサーを活用したヘルスケアウェアラブルの研究開発をはじめとするさまざまなサービスを展開していきます。

加えて、医療・子育て・介護・教育・地方自治体など、さまざまな事業者、メーカー・サプライヤーを結ぶプラットフォームを提供していきます。

歯科医療や美容の分野において、私たちが取り組んでいる課題は、日本だけにとどまる問題ではありません。そのため、私たちは、これまでに確立したビジネスモデルやノウハウを駆使して、世界へと事業を展開していきます。そして、あらゆる課題を解決し、世界中に笑顔を増やすことに全力で取り組んでいきます。

2024年5月期業績概況

売上高

5,252百万円

(前年比 +16.7%)

営業利益

298百万円

(前年比 △21.4%)

経常利益

322百万円

(前年比 △25.3%)

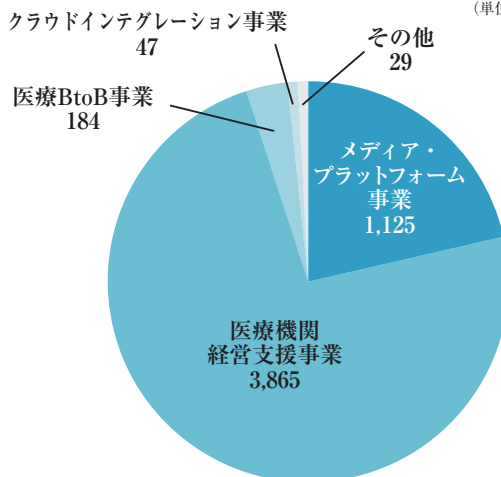
親会社株主に帰属する
当期純利益

5百万円

(前年比 △94.9%)

セグメント別売上高

(単位：百万円)



・売上高

事業が堅調に推移したことに加え、株式会社ミルテルを連結子会社化、AVision Co., Ltd.を連結子会社（孫会社）化したことにより、前年比16.7%増の5,252百万円となりました。

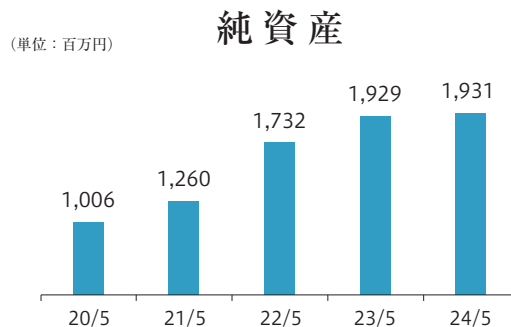
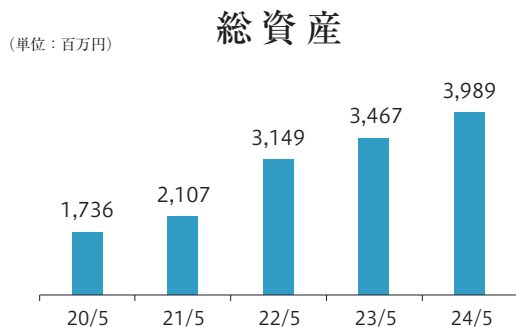
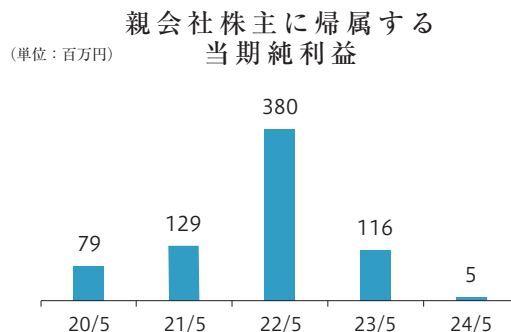
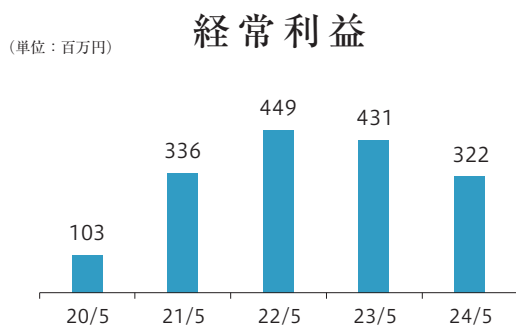
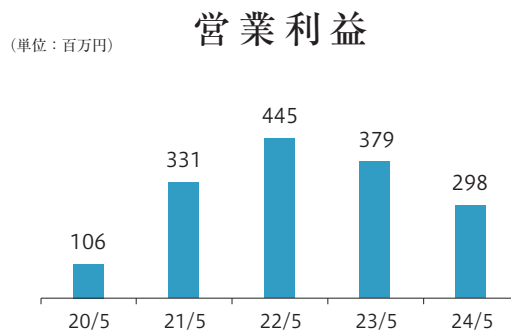
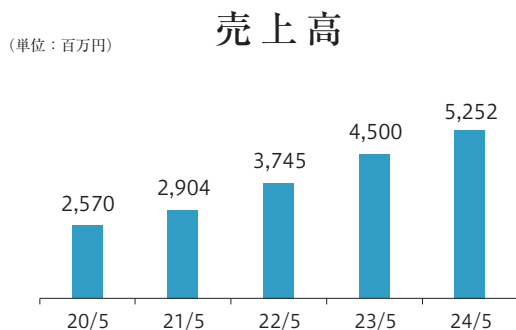
・営業利益

売上高は昨年を上回ったものの、株式会社ミルテルが成長過程にあり事業の収益化が実現できていないことや、昨年に引き続き積極的な人的投資とグループ拡大により、人件費と販管費が増加したことにより前年比21.4%減の298百万円となりました。

・親会社株主に帰属する当期純利益

特別損失の計上により、前年比94.9%減の5百万円となりました。

財務ハイライト



※ 2023/5月期連結会計年度において、企業統合に係る暫定的な処理の確定を行っており、2022/5月期連結会計年度に係る各数値については、暫定的な会計処理の確定の内容を反映させております。

メモ

株主メモ／その他ご案内

株主メモ

| | |
|--------------------------|---|
| 事業年度 | 毎年6月1日から翌年5月31日 |
| 定時株主総会 | 毎年8月 |
| 基準日 | 定時株主総会及び期末配当金 5月31日 |
| 単元株式数 | 100株 |
| 上場証券取引所 | 東京証券取引所グロース市場 |
| 証券コード | 3645 |
| 株主名簿管理人及び 特別口座の口座管理機関 | 三井住友信託銀行株式会社 |
| 同連絡先 | 〒168-0063 東京都杉並区和泉2丁目8番4号 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部 TEL 0120-782-031（通話料無料） |
| 公告の方法 | 電子公告 公告掲載URL https://www.medical-net.com/ (ただし、止むを得ない事由により電子公告をすることができない場合は、日本経済新聞に掲載いたします。) |

(ご注意)

1. 株主様の住所変更、買取請求その他各種お手続きにつきましては、原則、口座を開設されている口座管理機関（証券会社等）で承ることとなっております。口座を開設されている証券会社等にお問合せください。
2. 未受領の配当金につきましては、株主名簿管理人である三井住友信託銀行本店までお支払いいたします。

株主優待のご案内

当社では、株主様への日頃のご愛顧に感謝を込めて、株主優待制度を設けております。5月31日時点で、株主名簿に記載又は記録された当社株式1単元（100株）以上かつ1年以上保有の株主様に、オリジナルQUOカード1,000円分を、6単元（600株）以上かつ1年以上保有の株主様に、オリジナルQUOカード1,500円分を、6単元（600株）以上かつ3年以上保有の株主様に、オリジナルQUOカード2,000円を、10単元（1,000株）以上かつ1年以上保有の株主様に、オリジナルQUOカード2,000円を、10単元（1,000株）以上かつ3年以上保有の株主様に、オリジナルQUOカード5,000円を進呈いたします。詳細につきましては、当社ホームページに掲載しておりますのでぜひご覧ください。

<https://www.medical-net.com/ir/benefit/>

ホームページのご案内

当社ホームページの「株主・投資家情報」でも当社の財務情報、IR情報、株式関連情報、ニュースリリース等の各種情報を掲載しておりますので、ぜひご覧ください。

<https://www.medical-net.com/ir/>



株主・投資家情報ページ

株式会社メディカルネット

〒151-0072 東京都渋谷区幡ヶ谷1-34-14 宝ビル3F TEL：03-5790-5261