

# IR REPORT

2016年3月期 報告書





代表取締役社長 土方 次郎

## 共通の善を追い求めて

平素は格別のご支援、お引き立てを賜り厚く御礼申し上げます。

当社は創業以来、26年連続の黒字を達成し、過去10年の売上高営業利益率は平均して22%以上という収益性の高い安定した経営を行っております。

インターネット接続事業では、光コラボレーションモデルを活用した「AsahiNet 光」への転用促進や法人向けソリューションサービスの拡充を図っており、会員数は順調に増加しています。

そして、インターネット接続事業に続く成長分野として事業展開している教育支援サービス「manaba」も、導入数が順調に増加しています。また、パートナー企業との連携による、新たなビジネスの機会も増えてまいりました。

当社は、インフラ事業の担い手として企業が社会的な存在であることを自覚し、常に社会にとっての善とは何かを考えながら、今後も持続的な成長を目指してまいります。

株主の皆さまにおかれましては、なお一層のご支援、ご鞭撻を賜りますようよろしくお願い申し上げます。

2016年6月

### 利益配当に関する基本方針

今後も配当性向40%以上を目処に、安定的な高配当を継続し、株主の皆さまに利益を還元してまいりたいと考えております。

2017年3月期  
配当予想について

- 中間配当 9円
- 年間配当は前期と同額の18円/年
- 配当性向は 76.8%

### 配当金推移（一株あたり）



## 2015年度 決算ハイライト

- 1 「AsahiNet 光」などの拡販により、売上高は過去最高の8,091百万円
- 2 ISP会員数は、対前年15千ID純増
- 3 「manaba」の契約ID数は対前年8%増加の491千ID
- 4 NTTの光コラボレーションモデルを活用した「AsahiNet 光」への転用促進施策を推進

### ■ インターネット接続サービスの状況

#### 光コラボ事業者への ISPサービス提供が進む

2016年3月末のASAHIネットの会員数は587千ID(前年同期比15千ID増)となりました。

光コラボレーションモデルを活用したサービスとして提供を開始した「AsahiNet 光」については、当社接続会員の転用促進に注力いたしました。また、通信業界以外の業種からも光コラボ事業へ参入し、各社独自のサービスをインターネット接続と組み合わせてお客様へ提供する動きが活発化しております。当社は、これらの事業者へのISPサービス提供を新たなビジネス機会として捉えて、積極的に活動しております。

今後も、お客様のニーズを捉えた接続サービスの提供、通信品質の維持・向上に努めながら、安定成長を目指してまいります。

### ■ 教育支援サービスの状況

#### 「manaba」の全学導入校数は**62**校に

教育支援サービス「manaba」においては、2016年3月末の契約ID数は、491千ID(前年同期比35千ID増)となり順調に拡大しております。当下期には、東京経済大学などで全学へ導入し、2016年3月末の全学導入校は62校となりました。

また、大規模多人数同時参加型オンライン(MMO)アンケートアプリ「respon」(レスポン)は、2016年度から東洋大学など18校でご利用いただいております。授業やイベントでアンケートを実施し、回答結果を参加者全員でリアルタイムにシェアするなど、クラス全員の意見や考えを共有・確認しながら進める、新しい授業スタイルが生み出されております。

## 1 インターネット接続サービス

### ■ 光接続

光ファイバーによる高速インターネット接続サービス

アクセス回線とプロバイダのセットサービス

【ASAHIネット 光】

全国展開の光接続サービス

【ASAHIネット 光 with フレッツ】

最大1Gbpsの高速光接続サービス

【ASAHIネット auひかり】

### ■ 高速モバイル接続

次世代高速データ通信規格LTE、  
WiMAX2+によるインターネット接続サービス

音声通話対応SIMサービス

【ASAHIネット LTE ANSIM】

最大220Mbpsの高速モバイル接続

【ASAHIネット WiMAX 2+】

### ■ ネットワーク運用サービス

「専用ルーター」、「接続サービス」、「各種設定・サポート」を1つのパッケージとして提供するサービス

【ASAHIネット おまかせルーター】

【ASAHIネット おまかせWi-Fi】

【ASAHIネット おまかせVPN】

### ■ 監視カメラソリューション

事業者向けにクラウド型で監視カメラソリューションを提供

【AiSTRIX (アイストリクス)】

- 固定IPアドレス
- 独自ドメイン
- メール
- ホスティング
- セキュリティ
- 映像サービス
- IP電話・ひかり電話

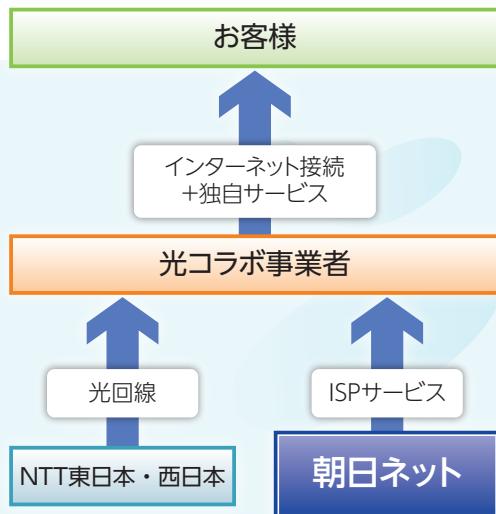
## 2015年オリコン日本顧客満足度ランキング 「プロバイダ部門（関東）」総合第1位を獲得

項目別ランキング全8項目中7項目で第1位を獲得

- |             |    |
|-------------|----|
| ●加入・開通手続き   | 1位 |
| ●通信速度・安定性   | 1位 |
| ●料金プラン      | 1位 |
| ●コストパフォーマンス | 1位 |
| ●サポートサービス   | 1位 |
| ●付帯サービス     | 1位 |
| ●セキュリティ対策   | 1位 |
| ●会社の信頼性     | 2位 |



## 光コラボレーション事業者へのISPサービス提供が進む



2015年2月から開始した、NTT東西の光コラボレーションモデルにより、通信業界以外の業種からも光コラボ事業への参入が続いています。

光コラボ事業者は、各種独自のサービスとインターネット接続サービスを組み合わせて、お客様に提供しています。

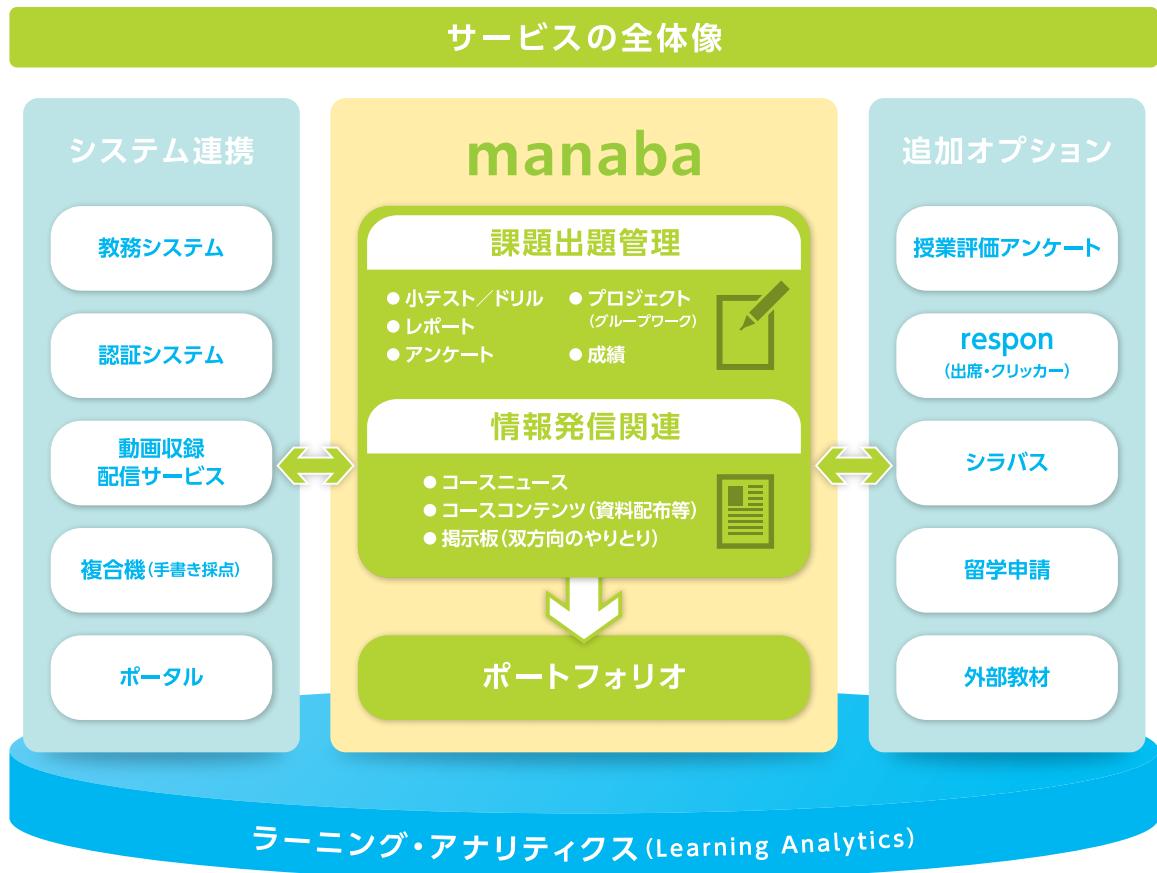
当社は、光コラボ事業者に対して、積極的にISPサービスの提供を行っていきます。

### 光コラボ事業者の独自サービスの例

- |            |                |
|------------|----------------|
| ■ 携帯電話サービス | ■ ネットワーク構築     |
| ■ 複合機販売    | ■ ソフトウェア開発     |
| ■ 物流システム   | ■ 法人向け一括請求サービス |

## 2 教育支援サービス

「manaba」は、当社が開発・販売・サポートを行っている教育支援サービスです。様々な学内システムや外部教材と連携し「LMS（ラーニング・マネジメント・システム）」としての役割に加えて、トータルソリューションを提案します。



## 「manaba」の主な全学導入校

- ・立命館大学
  - ・筑波大学
  - ・聖路加国際大学
  - ・都留文科大学
  - ・佛教大学
- ・東洋大学
  - ・一橋大学
  - ・白百合女子大学
  - ・大妻女子大学
  - ・帝京平成大学
- ・中央大学
  - ・亜細亜大学
  - ・同志社大学
  - ・国士舘大学
  - ・四国大学

など

## 全学導入校は62校に

(2016年3月末時点)

## 「manaba」の追加オプション 「授業評価アンケート」の導入が広がっています。



スマホやタブレットで回答したり、結果の確認ができます

近年、大学ではFD活動（大学教員の教育能力を高めるための実践的方法）の一環として、「学生による授業評価」が実施されています。

「manaba」の追加オプション「授業評価アンケート」では、操作に慣れ親しんだ「manaba」を通して、学生がアンケートを提出することができます。

回答内容や分析結果を教職員がタイムリーに確認することができ、印刷や回収のためのコスト削減にも役立っています。

# 業績推移

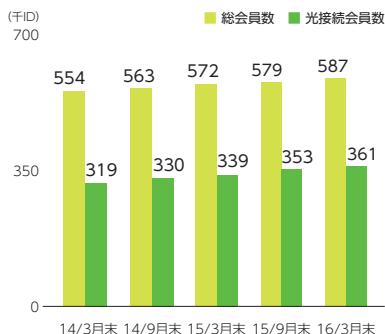
## ■ 主な経営指標の推移

2015年度

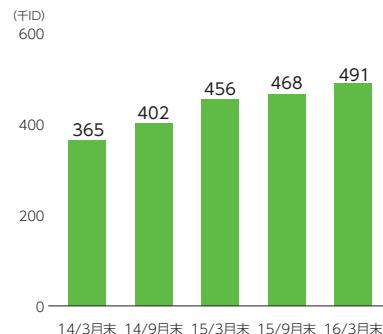
● 高い営業利益率  
 ( 営業利益率 )  
**17%**

● 安定した財務基盤  
 ( 自己資本比率 )  
**92%**

インターネット接続サービス  
 総会員数 / 光接続会員数



教育支援サービス  
 「manaba」会員数



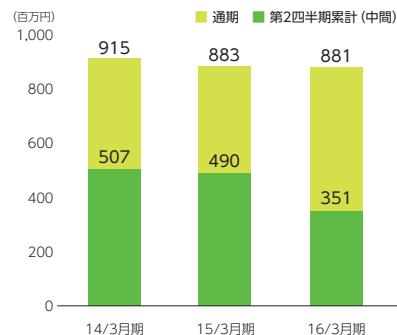
売上高



営業利益



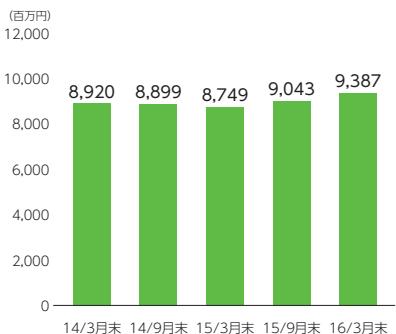
当期純利益



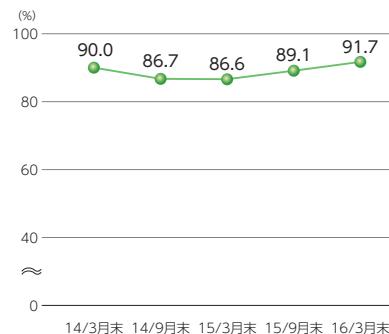
総資産



純資産



自己資本比率



# 株式情報 / 会社概要 (2016年3月31日現在)

## 株式の状況

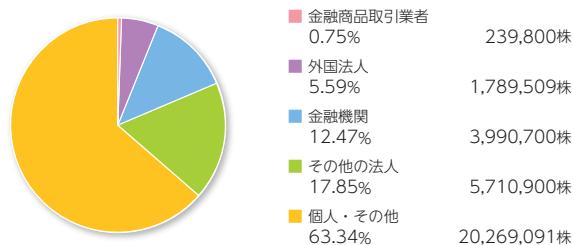
発行済株式の総数 32,000,000株  
株主数 6,252名 (うち議決権あり5,887名)

## 大株主 (上位10名)

株主名	持株数(株)	持株比率(%)
滝口 彰	2,646,000	8.86
杉山 裕一	2,646,000	8.86
(株)朝日新聞社	2,217,000	7.42
(株)IWASAKI	1,690,000	5.66
日本マスタートラスト信託銀行(株)(信託口)	1,578,700	5.28
日本トラスティ・サービス信託銀行(株)(信託口)	1,057,800	3.54
島戸 一臣	959,000	3.21
岩崎 慎一	956,000	3.20
東日本電信電話株式会社	950,000	3.18
梅村 守	947,000	3.17

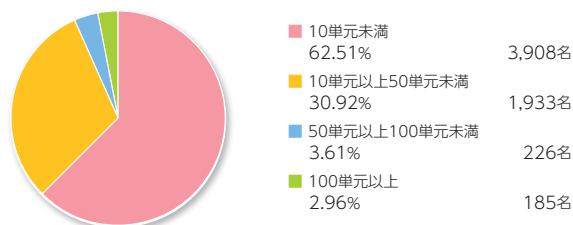
(注) 当社は、自己株式2,118,579株を保有しております。また、持株比率は自己株式を控除して計算しております。

## 株主別分布状況



※「個人・その他」に自己株式2,118,579株含む

## 所有株式数別分布状況



(1単元の株式数：100株)

## 会社概要

社名 株式会社朝日ネット  
資本金 6億3,048万円  
設立 1990年4月2日  
所在地 〒104-0061  
東京都中央区銀座4丁目12番15号  
歌舞伎座タワー21階  
TEL: 03-3541-1900  
FAX: 03-3541-5631  
事業内容 ・インターネット接続サービス「ASAHIネット」を主催・運営  
・教育支援サービス「manaba」の企画・開発・販売

## 取締役 (2016年6月24日付)

代表取締役社長 土方 次郎  
取締役 滝口 彰  
取締役 溝上 聡司  
取締役 中野 功一  
社外取締役 長谷川 聡子(旧姓及び職務上の氏名 二井矢 聡子)  
社外取締役 古賀 哲夫

## 監査役 (2016年6月24日付)

監査役 吉田 望  
監査役 今西 浩之  
監査役 井原 智生

## 執行役員 (2016年6月24日付)

執行役員 土方 次郎  
執行役員 滝口 彰  
執行役員 溝上 聡司  
執行役員 中野 功一  
執行役員 河野 靖彦  
執行役員 小松 大

## ■ 株主メモ (株式のご案内)

証券コード	3834
証券取引所	東京証券取引所 市場第一部
事業年度	4月1日から翌年3月31日
定時株主総会	毎事業年度終了後3ヵ月以内
基準日	3月31日
単元株式数	100株
中間配当基準日	9月30日
公告方法	電子公告 ただし、電子公告によることができない事故その他のやむをえない事由が生じたときは、日本経済新聞に掲載します。 なお、電子公告は当社ホームページに掲載しており、そのアドレスは以下のとおりです。 <a href="http://asahi-net.co.jp/jp/publicinfo/">http://asahi-net.co.jp/jp/publicinfo/</a>
株主名簿管理人 特別口座の口座 管理機関	三菱UFJ信託銀行株式会社
同連絡先	〒137-8081 東京都江東区東砂7-10-11 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部 TEL.0120-232-711

### ご注意

株主様の住所変更、買取請求その他各種お手続きにつきましては、原則、口座を開設されている口座管理機関（証券会社等）で承ることとなっております。口座を開設されている証券会社等にお問合せください。株主名簿管理人（三菱UFJ信託銀行）ではお取り扱いできませんのでご注意ください。

## ■ IR情報サイトのご案内

当社のIR情報などに関する詳しい情報につきましては、当社ウェブサイトをご覧ください。

<http://asahi-net.co.jp/jp/release/>

### 沿革

- |       |     |   |
|-------|-----|---|
| 1990年 | 4月  | 株式会社アトソン（現在の株式会社朝日ネット）設立。<br>パソコン通信を中心に事業を展開。   |
| 1994年 | 6月  | インターネット接続サービスを開始。   |
| 1998年 | 12月 | 株式10株に対して9株の割合で有償減資を実施。   |
| 2000年 | 3月  | 全株式を役員・社員が取得、独立系通信事業者となる。   |
| 2001年 | 8月  | 光接続サービスを開始。   |
| 2006年 | 8月  | NTT東日本へ第三者割当増資を実施。  |
| 2007年 | 2月  | 教育支援サービス「manaba」を開発。  |
|       | 12月 | 東京証券取引所市場第一部銘柄に指定。  |
| 2008年 | 7月  | 日経ビジネス「2008年アフターサービス満足度ランキング」の<br>インターネットサービスプロバイダ部門で第1位となる。                                |
| 2010年 | 7月  | 日経BPコンサルティング社「プロバイダ満足度調査2010」に<br>おいて総合1位を獲得。   |
| 2011年 | 9月  | ASAHIネット会員数50万人達成。  |
|       | 12月 | オリコン「顧客満足度の高いプロバイダランキング」第1位を受賞。   |
| 2012年 | 3月  | 教育支援サービス「manaba」、導入校が100校に拡大。   |
| 2013年 | 1月  | RBB TODAY「ブロードバンドアワード2012」において、<br>インターネット・サービス・プロバイダ顧客満足度 第1位を受賞。<br>これにより10年連続顧客満足度1位となる。 |
|       | 12月 | 朝日新聞社と資本・業務提携契約を締結。   |
| 2014年 | 3月  | ASAHIネット会員数55万人達成。  |
|       | 9月  | 「ASAHIネットおまかせルーター」を開始。  |
| 2015年 | 2月  | 「AsahiNet 光」を開始。  |
| 2015年 | 12月 | オリコン「2015年 オリコン日本顧客満足度ランキング「プロ<br>バイダ部門（関東）」において、総合第1位を獲得。                                  |

## 株式会社 朝日ネット

〒104-0061 東京都中央区銀座4丁目12番15号 歌舞伎座タワー21階  
TEL：03-3541-1900 FAX：03-3541-5631 <http://asahi-net.jp/>