

ぴったり技術で NICHIBAN 明日をつくる

ニチバン株式会社

Business Report

第117期 中間事業報告書 2020年4月1日 2020年9月30日

Contents

株	主	の	뱜	様	^																1
=	ュ	_	ス																		2
セ	グ	Х	ン	٢	情	報															3
サ	ス	テ	ナ	ピ	IJ	テ	1	. ,	/ ;	海	5	4	σ,) [又	糸	B	д,	ł		5
連	結	財	務	Л	1	ラ	1	•	 												6

本誌および過去の資料はニチバンホームページ 「株主様向けご報告資料」でもご覧いただけます。



https://www.nichiban.co.jp/corp/ir/library/report/





代表取締役社長 高津敏明

株主の皆様にはますますご清 栄のこととお慶び申し上げま す。平素は格別のご支援を賜 り厚く御礼申し上げます。

ここに2020年4月1日から 2020年9月30日にいたる第 117期(2021年3月期)中間事 業報告書をお届けするにあた り、謹んでご挨拶申し上げます。

確固たる企業品質の基、『「ありたい姿」の実現に向けて』 中長期ビジョン

『NICHIBAN GROUP 2030 VISION』を推進

第117期第2四半期(上半期)の業績について

当第2四半期連結累計期間における経済環境は、依然として新型コロナウイルス感染症拡大の影響により、世界的に大規模な経済・社会活動の制限が実施され、当社も大きな影響を受けました。緊急事態宣言解除後は経済活動が徐々に再開しているものの、先行きは不透明かつ、取り巻く事業環境も予断を許さない状況であります。このような状況のなか、当社グループは中期経営計画【ISHIZUE 2023 ~SHINKA・変革~】を推進し、重点テーマである「イノベーション創出」「グローバル展開・拡大」「事業推進体制の見直しと収益改革」「AI・IoT積極活用」「持続的成長を担う人財育成」を実行し、『NICHIBAN GROUP 2030 VISION』実現に向けて取り組んでおります。

売上高は、新型コロナウイルス感染症拡大の影響によるインバウンド需要の消失およびスポーツ需要の低迷、ならびに在宅勤務の増加に伴うオフィス勤務の減少によるテープ需要の低迷により、前年同期比11.7%減の196億7千8百万円となりました。営業利益は、活動制限や自粛による旅費交通費および広告宣伝費の減少等の影響もあり、販売費及び一般管理費は減少したものの、売上高の減少により、前年同期比46.2%減の8億7千7百万円となりました。経常利益は、営業利益の減少により、前年同期比43.2%減の9億5千6百万円となりました。親会社株主に帰属する四半期純利益は、これらの影響に加え、当社の旧大阪工場(藤井寺市)における建物の解体工事にかかる追加費用を特別損失として引当計上したことにより、前年同期比46.3%減の5億2千2百万円となりました。

第117期下半期の取組みについて

当期の経済環境は、新型コロナウイルス感染症拡大の影響が依然として大きく、経済・社会活動が全面的な再開に至らないなか、一部の国、地域においては感染の再拡大が見られるなど、収束の見込みも依然として不透明な状況が続いております。

このような状況のなか、当社グループは、中長期ビジョン『NICHIBAN GROUP 2030 VISION』および中期経営計画【ISHIZUE 2023 ~SHINKA・変革~】のもと、各重点施策に取り組んでおります。2021年3月期の下半期は、第2四半期後半からの業績動向を踏まえ、一部に回復基調が続くものの、インバウンド消費やオフィス向け、店舗・工場向けなどの製品については引き続き厳しい状況が続くものと想定しております。

以上により、2021年3月期の連結業績予測は売上 高415億円(前年比5.8%減)、営業利益20億円(前年 比32.8%減)、経常利益21億円(前年比32.2%減)、 親会社株主に帰属する当期純利益13億円(前年比 25.8%減)を見込んでおります。

詳細につきましては、2020年11月9日に公表いたしました「通期連結業績予想および配当予想に関するお知らせ」をご参照ください。

株主の皆様におかれましては、当社グループの業績 向上にご期待いただき、引き続きご指導・ご鞭撻を 賜りますよう、よろしくお願い申し上げます。

ニチバングループの サステナビリティ重要テーマ

ニチバングループでは「サステナビリティ重要テーマ」を策定し、持続可能な社会の実現に向け、さまざまな取り組みを推進しています。当社グループは世界共通の目標であるSDGsに賛同し、重要テーマにおいても関連するSDGsターゲットを明確にしています。

本業の重要テーマ

本来の里安ナーマ							
	サステナビリティ 重要テーマ	主な取り組み	関連する SDGs				
	セロテープ®が 天然素材由来の製品で あることによる 環境課題への貢献	主な原料が天然素材であり、バイオマスマークを取得した、環境にやさしい循環型のエコロジー製品であることを訴求し、プラスチックフィルムなどを利用したテープとの差別化を実現					
本業	絆創膏や止血製品、ドレッシング材による 感染予防への貢献	感染予防に向けた止血製品の啓発活動	3 PACHDAR 9 BRANCH 12 SCHOOL 13 PARKEL 13 PARKEL 13 PARKEL 14 PARK				
	貼り薬を通じた 医療への貢献	新たな貼り薬を開発し、疾病の治癒や 健康な生活の維持に貢献					
	粘着テープの 使用による家庭系 食品ロス削減に貢献	食品の袋の封止めだけでなく、食材の 購入日や調理日、消費期限などをテー プに記入し、ラベルとして使用すること で、食品ロス防止を提案					

当社ホームページ: サステナビリティレポート2020

https://www.nichiban.co.jp/corp/sustainability/report/ をご覧ください。



ESGの重要テーマ

LJC	25000重要が、 マー・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・								
	サステナビリティ 重要テーマ	主な取り組み	関連 [·] SD						
	環境配慮製品の開発	環境・社会課題の解決に貢献する 製品開発環境ラベルの取得	6 ※全な水とMイレ を世界中に	7 staf-taksii					
環境	環境負荷の低減	環境マネジメントシステムの運用環境情報の開示	のでは 8 ・ 日本	9 産業と技術事務の 基盤をつくろう					
	資源の枯渇への 配慮	原材料の有効活用による廃棄物の削減水の効率的利用および廃水処理の 管理向上	10 Aや思の不平等 をなくそう	11 deathers					
	気候変動・地球温暖化対策	12 つくる責任 つかう責任	13 RNERC RHOCHE						
	・化学物質の 適正な管理	原材料のグリーン調達の推進新技術の創出による溶剤使用量の削減	14 monerate 955	15 Nogasa					
	生物多様性保全	巻心 ECO プロジェクトの植樹活動小学校への出前授業による啓蒙活動		-					
	製品の品質向上と 安全の確保	品質マネジメントシステムの運用顧客満足の向上	 集の高い教育を あんなご 	5 ジェンダーギ等を 実現しよう					
社会	ダイバーシティー推進と 人財育成	女性活躍と障がい者雇用の推進将来の持続的成長を担う人財育成		©					
	労働安全衛生と 社員の健康への対応	次世代認定マーク取得による 行動計画の推進従業員の健康管理	8 動きがい6 服務業務も 11 信急器けられる 乗力でいる	10 2000					
	地域・社会への貢献	事業所周辺地域との コミュニケーション活動障がい者支援	åIII≡						
	コーポレート・ ガバナンス	• 内部統制システムの整備							
ガバエ	コンプライアンス	コンプライアンスの浸透 (行動ハンドブックによる教育)内部通報窓口の充実	9 産業と技術を終め 基盤をつくろう	16 ##&@E&					
ガバナンス	リスクマネジメント	緊急時対応訓練の実施BCP・BCM による安定供給体制の整備		<u> Y</u>					
	情報セキュリティー	● IT 統制の整備							

セグメント情報

EDICAL

メディカル事業



^{売上高比率} 42.8%



営業概況

スケアフィールド

ヘル

ドラッグストアを中心とした大衆薬市場におきましては、鎮痛消炎剤 "ロイヒつぼ膏」」 シリーズのインバウンド需要が新型コロナウイルス感染症拡大の影響により消失するとともに、スポーツ需要も外出自粛の影響を受け、テーピングテープの売上が低迷いたしました。このような状況のなか、高機能救急絆創膏 "ケアリーヴ」" シリーズの売上は、サンプリングやプロモーションを実施し、認知拡大を進めた結果、前年並みの売上を維持いたしましたが、フィールド全体としての売上は前年を大きく下回りました。

医療機関向け医療材料市場におきましては、新型コロナウイルス感染症拡大の影響により、来院患者数および手術件数の減少に伴い、医療機関向けの消耗品使用量が減少し、厳しい販売環境でありました。また、医療機関への訪問や学会等の対面活動は依然として制限され、従来の営業スタイルを変えての活動となりました。このような状況のなか、術後ケアをトータルサポートする"アスカブリック™"シリーズの売上は、前年を下回り、フィールド全体としての売上も前年を下回りました。

新製品情報

ロイヒつぼ膏_{TM}クールの 大判サイズを発売

鎮痛消炎剤ロイヒTMシリーズの新製品として、 人気の冷感タイプ「ロイヒつぼ膏TMクール」の 大判サイズを発売しました。

ロイヒつぼ膏™クールは、丸形ではがれにくく、狙った部位にピンポイントで貼ることができる冷感タイプの鎮痛消炎剤です。有効成分のサリチル酸メチルやd Q-カンフル、冷感刺激を増す Q-メントールの高い鎮痛消炎効果により、肩こり・腰痛・筋肉痛などを緩和します。新たにラインアップされた大判サイズは、レギュラータ

イプに比べて約2倍 の面積(直径3.9㎝) があり、腰や背中な ど、より広い部位への 使用に便利です。



新製品情報

指専用テーピング「バトルウィンTM 指プロテクターTM | 新登場

テーピングのトップブランド 「バトルウィン $\frac{1}{1}$ から、指専用の関節サポートテープ 「バトルウィン $\frac{1}{1}$ を新たに発売しました。

本製品は、つき指などの曲げると痛い指関節の周辺に貼り付け、可動域を制限してサポートする指専用のテーピングテープです。手指のテーピングテープに関しては、これまで当社お客様相談室に「難しい」「上手に貼れない」というお悩みが寄せられていました。そのため本製品は、「はく離紙をはがす、貼り付ける」の2ステップで、誰でも簡

単きれいに貼ることが できる特殊 形状を採用 しています。





TOPICS

手術後の傷あとケアテープ 「アトファインTM」にSSサイズが新登場

手術後の傷あとを保護する専用ケアテープ「アトファイン™ (Atofine™)」から、1.5cm以下の傷あとに対応するSSサイズを発売しました。近年、傷あとが小さい内視鏡手術などが増え、既存のSサイズ (1~3cm用)を切って使用する患者さんも多いことから、より小さいSSサイズを追加しました。



TOPICS

「バトルウィン_{TM}でバルサを感じろ! 2019~2020シーズンキャンペーン!」を実施

本年3月~6月にかけて、サッカー・スペインリーグの名門クラブ [FCバルセロナ] に所属する選手のサイン入りグッズなどが当たる [バトルウィンTMでバルサを感じろ! 2019~2020シーズンキャンペーン!] を実施しました。



テープ事業



売上高比率 57.2%



オフィスホームフィー=

文具事務用品市場におきましては、新型コロナウイルス感染症拡大の影響による在宅勤務の増加により、オフィス向け需要が減少を続けており、厳しい販売環境でありました。このような状況のなか、一般ユーザーや商店での感染注意喚起のための掲示物増加に加え、SDGsをキーワードに、「セロテープ®」が天然素材を使用した環境配慮製品であることを官公庁等ユーザーに理解していただく活動を実施した結果、「セロテープ®」の売上は前年を上回りましたが、フィールド全体としての売上は前年を下回りました。

産業用テープ市場におきましては、新型コロナウイルス感染症拡大の影響により、自動車業界の停滞による塗装用マスキングテープの需要低迷をはじめ、全体として厳しい販売環境でありました。このような状況のなか、食品スーパー向けの売上は外出自粛要請により、中食・内食化需要が高まり、お弁当・お惣菜の蓋固定に使用する「フードパックテープ™」は好調に推移いたしました。また、7月からのレジ袋有料化に伴うお買い上げシール需要増加により、「セロテープ®別注印刷品」の売上は、前年を上回りましたが、フィールド全体としての売上は前年を下回りました。

TOPICS

営

一業概況

両面テープ・ナイスタック_{TM} 3タイプに細幅が登場

両面テープ「ナイスタック™」シリーズの「しっかり貼れてはがしやすいタイプ」「強力タイプ」「超強力タイプ」に、新たに細幅タイプを追加しました。

「ナイスタック™」シリーズは、紙、木材、布、プラスチックなど、様々な素材に対応した製品を展開する両面テープブランドです。細幅は細かな作業での利便性が高く、当社の調査では一定の需要があることが分かりました。そのため、これまで一般タイプのみで販売していた細幅タイプを、シリーズの中でも人気の高い3タイプでも新たに発売し、ラインアップを拡充しました。







新製品情報

フィルムクロステープ養生用の半透明タイプを新発売

フィルムクロステープ養生用の半透明タイプを 新たに発売しました。従来の緑色に半透明タイプ が加わり、シーンに合わせた色分け、使い分けがよ り便利にできるようになりました。

フィルムクロステープ養生用は、網目入りポリエチレンクロス基材とアクリル系粘着材を使うことで、手でまっすぐ切れてきれいに剥がせるテープです。引っ越しの際の養生など糊残りさせたくない場所への一時固定のほか、昨年の大型台風をきっかけに、窓ガラスの飛散防止など防災面にも用途が広がっ

ています。



新製品情報

片手で使えるテープカッター 「プッシュカット」 誕生

テープの送り出しからカットまで片手で簡単にできるテープカッター「両面テープ ナイスタック™プッシュカット」と、「マスキングテープ プッシュカット」を新発売しました。

プッシュカットは、2011年に販売を終了した前モデル「ハンドカッター」を、お客様の声にお応えして復刻させ、より使いやすく改良した製品です。両面テープナイスタック™は、手芸や衣装製作時の縫いずれの防止、ディスプレイ装飾などに便利です。マスキングテープは、プラモデル製作時の塗装用マスキング、接着材硬化までの仮固定など幅広い場面で活躍します。



サステナビリティ



第11回 ニチバン巻心 ECOプロジェクト

巻心受付期間 2020年9月1日から12月25日まで実施

使用済み粘着テープの巻心を回収し、資源として再利用する環境活動「第11回ニチバン巻心ECOプロジェクト」を、本年12月25日まで実施しています。毎年多くの皆様にご賛同いただき、昨年は全国から416,659個の巻心を回収し、累計回収個数は371万個を超えました。リサイクルによる利益金と当社からの支援金は、フィリピンでのマングローブの植樹(本年度は30,741本を予定)や島根県江の川の「森のしずく」保全活動に役立てます。





応募等の詳細は、特設WEBサイトをご覧ください。 https://www.nichiban.co.jp/project/makisin-eco/

海外の取組み

ドイツに販売子会社を設立

当社製品のヨーロッパ全域での販売拡大を図る ため、今年10月、ドイツのデュッセルドルフに販

売子会社「NICHIBAN EUROPE GmbH」を設立しました。さらに現地に密着した営業活動を行い、重要市場であるヨーロッパでの事業展開を強化します。



セロテープ®がソーシャルプロダクツ・ アワード2020大賞を受賞

一般社団法人ソーシャルプロダクツ普及推進協会が主催する「ソーシャルプロダクツ・アワード2020」において、当社の「セロテープ®」が大賞を受賞しました。

ソーシャルプロダクツ・アワードは、人や地球にやさしい商品やサービスの普及・推進を通じ、持続可能な社会の実現を目指す日本で唯一の表彰制度です。セロテープ®は、発売当初から原料のほとんどを植物由来の天然素材で製造していること、プラスチック製粘着テープに比べて焼却時のCO₂発生量が7分の1程度であることなどが評価されました。



SOCIAL PRODUCTS AWARD 2021



リモート工場見学会を開催

8月7日、ウェブ会議システムを利用した「ニチバンのセロテープ®リモート工場見学会」を開催しました。コロ

ナ禍においても、小学生の夏休みの自由研究や思い出づくりに役立てていただこうと企画したもので、テープ安城工場(愛知県安城市)での生産の様子を生中継でご覧いただきました。参加した方からは「勉強になりました」などの声が寄せられました。



→ オープンイノベーションプログラム 「ニチバンアクセラレーター2020」を開始

斬新なアイデアやノウハウを持つスタートアップ企業と連携し、新ビジネスを創出する「ニチバンアクセラレーター2020」を開始しました。オープンイノベーションを支援するCreww株式会社とともにスタートアップ企業を募集。人や社会に寄り添う製品やサービスの共創を目指します。

連結財務ハイライト

加坐期連結貸供対昭表

四千期建枯貝怕刈鴨衣		(単位:百万円
	前期 2020年3月31日現在	当第2四半期 2020年9月30日現在
資産の部		
流動資産	33,421	32,120
現金及び預金	11,879	12,310
受取手形及び売掛金	9,886	8,990
電子記録債権	2,922	2,537
たな卸資産	8,430	7,888
その他	302	392
固定資産	26,331	26,325
有形固定資産	20,808	20,317
無形固定資産	473	733
投資その他の資産	5,049	5,275
資産合計	59,752	58,446
負債の部		
流動負債	14,175	12,939
支払手形及び買掛金	4,070	3,463
電子記録債務	5,631	4,772
その他	4,472	4,703
固定負債	8,358	8,461
長期借入金	2,000	2,000
退職給付に係る負債	2,997	3,125
その他	3,361	3,336
負債合計	22,533	21,401
純資産の部		
株主資本	36,158	35,996
その他の包括利益累計額	1,060	1,048
純資産合計	37,218	37,045
負債純資産合計	59,752	58,446

四半期連結キャッシュ・フロー計算	書	(単位:百万円)
	前第2四半期 2019年4月1日~ 2019年9月30日	当第2四半期 2020年4月1日~ 2020年9月30日
1 対 営業活動によるキャッシュ・フロー	3,466	2,037
投資活動によるキャッシュ・フロー	△1,092	△882
財務活動によるキャッシュ・フロー	△844	△722
現金及び現金同等物に係る換算差額	△0	△0
現金及び現金同等物の増減額	1,529	431
現金及び現金同等物の期首残高	7,822	11,273
現金及び現金同等物の四半期末残高	9,352	11,704

四半期連結損益計算書		(単位:百万円)
	前第2四半期 2019年4月1日~ 2019年9月30日	当第2四半期 2020年4月1日~ 2020年9月30日
	22,285	19,678
売上原価	14,609	13,508
売上総利益	7,675	6,169
販売費及び一般管理費	6,045	5,292
2 営業利益	1,630	877
営業外収益	115	114
営業外費用	62	34
2 経常利益	1,683	956
特別利益	0	0
特別損失	218	163
税金等調整前四半期純利益	1,465	793
法人税等	493	270
四半期純利益	972	522
親会社株主に帰属する四半期純利益	972	522

Point 1 四半期連結貸借対照表および 四半期連結キャッシュ・フロー計算書

四半期連結貸借対照表は、受取手形及び売掛金、電子記録債権が減少したことにより、資産合計が減少しております。またキャッシュ・フロー計算書は、税金等調整前四半期純利益と仕入債務の減少により営業活動によるキャッシュ・フローが減少しております。

Point 2 四半期連結損益計算書

売上高は新型コロナウイルスの影響によるインバウンド需要の消失、スポーツ需要の低迷、在宅勤務によるオフィス需要の低迷により前年同期比11.7%減収となっております。また、営業利益及び経常利益は、活動制限や自粛による旅費交通費および広告宣伝費の減少等の影響もあり、販売費及び一般管理費は減少したものの、売上高の減少の影響により、前年同期比営業利益46.2%、経常利益43.2%の減益となっております。

財務に関する詳しい情報は、当社ホームページ https://www.nichiban.co.jp/ir/をご覧ください。









株主メモ

(2020年9月30日現在)

石原 達夫

佐藤 彰紘

会社概要

業 1918 (大正7) 年1月

本社所在地 〒112-8663 東京都文京区関口二丁月3番3号

資 本 金 54.51億円 **従業員数** 763名

役員

(代	表取	締	役社	長	高津	敏明
0	専	務	取	締	役	酒井	寛規

● 取締役常務執行役員 原 秀昭 ●取締役執行役員 伊藤

③取締役執行役員 舘野 英雄

● 常勤監査役 富岡 和彦 役 横井 直人 ●監査役児玉安司

(注)取締役のうち清水與二、石原達夫、佐藤彰紘の3氏は社外取締役、監 査役のうち横井直人、児玉安司の両氏は社外監査役であります。

株式の状況

発行可能株式総数 70.000.000株 発行済株式の総数 20,738,006株 株主数 15,228名

大株主の状況

株主名	持株数	持株比率
大鵬薬品工業株式会社	6,758千株	32.61%
ニチバン取引先持株会	1,162	5.61
株式会社三菱UFJ銀行	1,034	4.99
株式会社みずほ銀行	1,034	4.99
あいおいニッセイ同和損害保険株式会社	540	2.61
日本マスタートラスト信託銀行株式会社(信託口)	435	2.10
ノーザン トラスト カンパニー(エイブイエフシー) アカウント ユーエスエル ノントリーテイ	350	1.69
株式会社りそな銀行	288	1.39
第一生命保険株式会社	277	1.34
エムエルアイフォークライアントジェネラル オムニノンコラテラルノントリーティーピービー	268	1.29

(注) 持株比率は自己株式 (16.784株) を控除して計算しております。



IRに関する 詳しい情報は、 当社ホームページ https://www.nichiban.co.jp/ir/ をご覧ください。

株主優待制度について

目的

株主の皆様のご支援に感謝 するとともに、当社製品に対 する一層のご理解とご愛顧 をいただき当社株式への投 資魅力を高め、中長期的に当 社株式を保有していただける 株主様の増加促進を図るこ とを目的としております。

内容

- ①対象となる株主様/毎年9月末の当社株主名簿 に記載された株主様のうち、1単元 (100株)以上 を保有する株主様を対象といたします。
- ②贈呈内容/年1回、対象株主様お1人につき 3.000円相当の当社新製品を中心とした「製品 詰め合わせ」を贈呈させていただきます。
- ③贈呈時期/毎年11月中旬頃を予定しております。



贈呈内容の例

事 業 年 度 毎年4月1日~翌年3月31日

SHAREHOLDER INFORMATION

剰 余 金 の 3月31日

配 当 基 準 日 (中間配当を行う場合は9月30日)

定時株主総会 毎年6月下旬

単元株式数 100株

株主名簿管理人 東京都中央区八重洲一丁目2番1号 みずほ信託銀行株式会社

公告方法 電子公告

(https://www.nichiban.co.jp) ただし、やむを得ない事由によって、電子公告 による公告をすることができない場合には、日 本経済新聞に掲載して行います。

	証券会社等に 口座をお持ちの場合	特別口座の場合			
お問合せ先		みずほ信託銀行株式会社 証券代行部 フリーダイヤル 0120-288-324			
	お取引の証券会社になります。	みずほ信託銀行株式会社 本店及び全国各支店			
お取扱店		みずほ証券株式会社 本店及び全国各支店			
	未払配当金のみ、株式会 お取扱いいたします。	会社みずほ銀行 全国本支店でも			
	未払配当金の支払、支 払明細発行について	単元未満株式の買取以外の株 式売買はできません。			
ご注意	は、右の 「特別口座の場合」のお問合せ先までご連絡ください。	電子化前に名義書換を失念しお手元に他人名義の株券があ場合は至急ご連絡ください。			

IRニュース メール配信のご案内



適時開示、決算報告などのIR情報や新製品などの最新情報 を、電子メールでタイムリーにお知らせいたします。配信を ご希望の方は、当社ホームページ「株主・投資家情報」の「IR ニュースメール配信登録」よりご登録ください。

https://www.nichiban.co.jp/ir/ir_news/



〒112-8663 東京都文京区関口二丁目3番3号

電話:(03)5978-5601 https://www.nichiban.co.jp/



