株主の皆様へ

2020年4月1日から2021年3月31日まで

トップインタビュー

新中期経営計画 「Ensuring Growing Global 2(EGG2)」の 実現に向けて、さらなる挑戦を続けます。

詳しくは中面をご覧ください。

Global



日本農薬株式会社

証券コード:4997

▶ 当社に関する情報についてはWEBをご覧ください。https://www.nichino.co.jp/

日本農薬





代表取締役社長

ご挨拶

平素より格別のご高配を賜り厚く御礼申しあげます。

ここに第122期のご報告を申しあげます。

当社グループは、中期経営計画「Ensuring Growing Global 2021 (EGG2021)グローインググローバルを確実に!」に取り組み、収益性の向上とグループ力強化を目指し、これまでに実施した成長戦略の収益貢献を加速するとともに、事業基盤の強化を図ってまいりました。

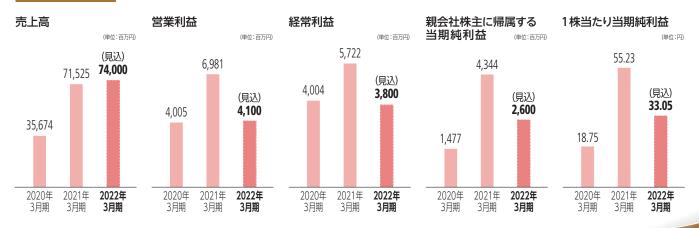
当連結会計年度における当社グループの売上高は、新型コロナウイルス感染症拡大の影響に伴う不安定な経済情勢下においても、中核事業である農薬事業が国内、海外ともに好調に推移したことから伸長しました。利益面においても、海外事業の拡大、国内農薬販売の増益や医薬品事業の拡大により当初の予想を上回りました。

なお、次期の業績見通しは、売上高は740億円、営業利益は41億円、経常利益は38億円、親会 社株主に帰属する当期純利益は26億円を計画しております。国内外の事業伸長により売上高は伸び るものの、利益は前期を下回る計画となりますが、さらなる成長のため研究開発投資等を増やし新 薬創出を促進させるものであります。株主の皆様にはご理解を賜りますようお願い申しあげます。

当社グループは、2022年3月期を初年度とする新たな3カ年の中期経営計画「Ensuring Growing Global 2(EGG2)」を策定し、グループビジョンの達成に向けた新たなコーポレートステートメント「Global Innovator for Crop & Life 食とくらしのグローバルイノベーター」を掲げ、「収益性の向上」、「技術革新・次世代事業の確立」、「持続的な企業価値の向上」を3本柱に引き続き事業基盤強化に取り組んでまいります。

株主の皆様におかれましては、引き続き一層のご支援を賜りますようお願い申しあげます。

決算ハイライト





世界的な需要に支えられ 堅調に売上・利益を伸ばした

2021年3月期の業績についてご報告申しあげます。

当期は、新型コロナウイルス感染症の拡大により厳しい経済状況が続きました。一部に持ち直しの動きも見られましたが、ここにきて変異株の広まりなどの影響もあり、依然として先行きは不透明な状況といえます。

しかしそのなかでも、世界的な人口増加や新興国の経済発展により、農業生産は引き続き伸長するものと考えられます。地域ごとに個別の事情は異なりますが、総じて見ると、コロナ禍においても世界の農薬需要は底堅く推移しました。むしろ、国境を超えた物流への影響を懸念して、海外の荷動きが早まった面もありました。我々日本農薬グループにとっては、世界の食の安定供給に貢献す

るという社会的使命を、より強く求められた1年 だったと感じています。

主力の農薬事業は、国内市場が成熟するなかで も水稲用殺菌剤チアジニル(商品名「ブイゲット」)の 拡販に努めたほか、農薬の使用時期や流通実態に 即した販売の平準化を図り、売上を伸ばしました。

海外については、世界最大の農薬市場であるブラジルでは、競争激化により販売が伸び悩みましたが、その他の地域では好調に推移しました。北米では綿花用、落花生用薬剤のニーズが高まり、売上を牽引。インドでは例年以上に良好なモンスーンの降雨に恵まれ、売上の後押しとなりました。ヨーロッパでは、特にばれいしょ枯凋剤ピラフルフェンエチルが、競合剤から市場シェアを獲得し、大きく売上を伸ばしました。

農薬以外の化学品事業では、住宅着工戸数の減少 などからシロアリ薬剤の販売が伸び悩みましたが、

中期経営計画EGG2021の主な成果

目標	主な内容		成果	
収益性の向上	探索研究	パイプライン充実	新規殺虫剤プレ開発移行 新規系統の進捗	
	製品開発	登録進捗	日本:パレード(潅注分野登録) オーケストラ (20年9月登録) インド:オーケストラ (登録申請中) ブラジル: フルベンジアミド (20年登録) 米国:ピラジフルミド (登録申請中)	
	新規展開	スマート農業対応	AI画像診断アプリのリリース	
		事業提携	KUREi社出資/フロストバス ター試験販売開始	
	機能強化	組織改編	生産技術研究所・外販事業本 部の設置	

目標	主な内容		成果
グループ力強化	海外	拠点整備・拡充	ニチノーインディア製販体制整備(設備投資) 欧州伸長によるニチノーヨーロッパ連結化 ニチノーベトナム本格稼働
	国内	ビジネスフレーム変更	ニチノー緑化・アグリマート の機能強化
企業風土の改革	体制整備	CSR·SDGs経営推進	日農グループCSR推進体制の 整備と稼働
	改革活動	業務改革・働き方改革	改革案件約680件への取組 柔軟な働き方の導入 在宅勤務制度、エリア正社員 制度、短時間勤務制度、フレ ックスタイム制度
		人事制度改革	新賃金制度導入(年齢給廃止) 多様な雇用形態の導入 エリア正社員・シニア社員等

とらえ 着実に固める

医薬品では足白癬分野の売上が伸長しました。

これらの結果、当期の売上高は715億25百万円、年度末にかけて為替が円安に触れたことも追い風となり、営業利益は69億81百万円となりました。決算期の変更に伴い前連結会計年度が6カ月間となったため、当期実績の前年度との比較は行っておりませんが、営業利益につきましては近年で最高益となっております。

当期の期末配当につきましては、安定配当の継続を基本とする利益還元の方針に基づき、1株あたり7円50銭、年間で15円とさせていただきました。

中計最終年度を迎え 確かな手応えを感じている

当期は、2018年10月にスタートした中期経営計画「Ensuring Growing Global 2021 (EGG2021) グローインググローバルを確実に!」の最終年度になります。EGG2021では、「収益性の向上」、「グループ力強化」を2本柱に、グローインググローバルを確固たるものにするための基盤強化に取り組んできました。

収益性の向上に関しては、研究開発の推進により、新規剤の候補となるパイプライン化合物が充実してきています。製品の発売も進んでおり、特に2020年9月に日本で登録を取得した新規殺虫剤ベンズピリモキサン(商品名「オーケストラ」)は、現在インドでも登録申請中です。本剤は水稲栽培に大きな被害をもたらすウンカ類に高い殺虫効果を示し、新規作用性を有し、既存剤に抵抗性が発達した個体にも有効で、天敵・有用昆虫に対する影響が小さいという特長があります。また、期待のブラジル市場では園芸用殺虫剤フルベンジアミドの登録も取得することができました。

さらに新規事業として、最先端技術を活用したスマート農業への取り組みも進んでいます。その大きな一歩として、2020年4月にスマートフォン用アプリケーション[レイミーのAI病害虫雑草診断]をリリースしました。

このほか、持続可能な循環型社会の実現に向けて、関西大学発のベンチャー企業であるKUREi社に資本参加。コーヒー粕エキスの開発、事業化を展開する同社の技術を活用し、凍霜害防除剤「フロストバスター」の試験販売を開始しています。

グループ力強化の取り組みも大きく前進しました。海外では、インドにおける原体の生産体制を整備し、ベトナムの子会社も本格稼働しています。 ヨーロッパでも順調に売上を伸ばし、現地法人を連結化したほか、北米の子会社においても増収増益を続けています。

日農グループビジョン

Nichino Group - Growing Global

- ●新規農薬、医・動物薬など、顧客ニーズに適う先進技術を提供し 農業生産や健康的な生活を支える
- ●低環境負荷製品、省力化技術など、SDGsに資する製品・サービス を拡大し持続可能な社会に貢献する

新コーポレートステートメント

「Global Innovator for Crop & Life」 食とくらしのグローバルイノベーター



Ensuring Growing Global 2

グループKPI 営業利益 売上高 64億円 890億円 配当性向 30%以上

更なる 成長戦略の遂行 **目標売上高** 1.000億円

今までの グローバル 展開

基盤強化

- ■収益性の向上
- ■技術革新・次世代事業の確立
- ■持続的な企業価値の向上

国内では、2018年に資本業務提携したADEKA 社と連携し、共同購入によるコスト削減や、ライ フサイエンス分野の共同研究に取り組むなど両社 のシナジーを発揮しつつあります。

なお、こうした取り組みと並行して、働き方改革も推進してきました。コロナ禍以前から、在宅勤務や短時間勤務、フレックスタイム制度など、多様で柔軟な働き方の環境整備をいち早く進めてきたおかげで、緊急事態宣言下でも円滑に事業継続を図ることができました。

また、経営の根幹としてCSRに取り組むために 2020年に経営会議と同格のCSR会議を立ち上げ、 CSR経営の推進、SDGsへの取組加速化を図ってき ました。

さらなる飛躍に向けて新たな一歩を踏み出す

EGG2021で、世界で戦うための地歩を確実に 固めてきました。その方向性は間違いではなかっ たと自負しております。

一方で、課題も残りました。ひとつには収益性のさらなる向上です。コロナ禍で売上を伸ばしたといっても、目標の763億円には届かず、特に海外子会社についてはまだまだ改善の余地が大きく残されています。もうひとつは、新規事業の創出です。農薬・医薬以外の分野で、次世代に向けた成長事業を育てていく必要があります。

2022年3月期から始動する新中期経営計画

「Ensuring Growing Global 2(EGG2)」は、EGG2021の成果をさらに大きく花開かせるための第二幕と位置付けております。策定にあたっては中長期的な視点で自分たちのありたい姿を描き、「Global Innovator for Crop & Life 食とくらしのグローバルイノベーター」を新たなコーポレートステートメントに掲げました。



その実現のために、「収益性の向上」、「技術革新・ 次世代事業の確立」、「持続的な企業価値の向上」の3 つを基本方針に据えています。

収益性の向上では、集中的に重点品目の拡大を図るほか、コルテバ社との販売契約締結による国内農薬販売の強化、スマート工場化やグローバル生産体制の最適化によるコスト削減、グループシナジーの拡大に取り組みます。技術革新・次世代事業の確立では、売上高の約10%を投資する方針を継続し、年々創薬難度が高まるなかでも戦略的な研究開発を加速するほか、非化学農薬分野への拡大や、スマート農業などDX(デジタルトランスフォーメーション)の取り組みを進めていきます。持続的な企業価値の向上では、CSR活動、ESG経営の強化により、新しい時代においても社会に貢献していくとともに、業務改革・働き方改革の推進で、多様な人材の活躍を支援していきます。

もう一段階、さらなる高みを目指すために、 我々の強みである技術力の高さと独自性を活かし ながら、よりアグレッシブに活躍のフィールドを 広げてまいります。

株主の皆様におかれましては、我々の新しい挑 戦に倍旧のご支援を賜りますよう、よろしくお願 い申しあげます。

新中期経営計画3年間の基本方針

収益性の向上

- ●重点品目の拡大
- ●国内農薬販売の強化
- ●原体の最適生産体制による原価低減
- グループシナジーの拡大

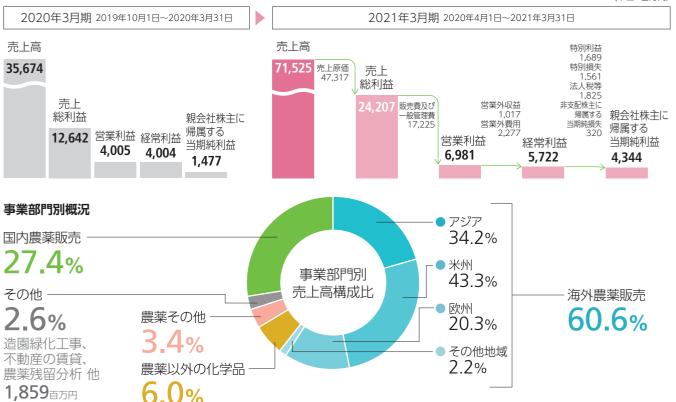
技術革新・次世代事業の確立

- ●研究開発の推進とグローバル展開
- ●非化学農薬分野への拡大
- ●DX取組

持続的な企業価値の向上

- ●CSR活動、ESG経営の強化
- ●業務改革・働き方改革の推進

連結損益計算書 (単位:百万円)





海外農薬販売

(単位:百万円) 19,764 12,971 12,971 2019年9月期 2020年3月期 **2021年3月期**

売上高 19,581百万円

主力自社開発品目の普及拡販により増収

国内農薬販売では、水稲用殺菌剤チアジニル(商品名「ブイゲット」)や園芸用殺菌剤ピラジフルミド(商品名「パレード」)などの主力自社開発品目の普及拡販に努めました。また、前期より商慣習改善による農薬の使用時期および流通実態に即した販売の平準化を図ったことなどから売上高が伸長しました。





売上高 43,344百万円

アジアと欧州の売上高が伸長

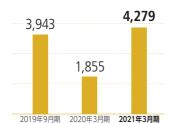
(単位:百万円)
43,344
35,506
17,989
2019年9月期 2020年3月期 2021年3月期

海外農薬販売では、世界最大の農薬市場であるブラジルは需要が回復基調にあるものの競争激化などからSipcam Nichino Brasil S.A. の販売が伸び悩みました。一方、北米ではNichino America,Inc.において技術普及活動が奏功した殺虫剤ブプロフェジンと落花生の作付面積拡大により需要が増加した殺菌剤フルトラニルの販売が牽引し売上高が伸長しました。また、インドのNichino India Pvt.Ltd.では良好なモンスーンの降雨に加え今期より販売を開始した園芸用殺虫剤トルフェンピラドと殺虫剤フルベンジアミドの寄与もあり売上高が伸長しました。さらに、欧州では競合剤から市場シェアを獲得したばれいしょ枯凋剤ピラフルフェンエチルの販売が増加したことなどからNichino Europe Co.,Ltd.の売上高が伸長しました。



農薬以外の化学品

(単位:百万円)



売上高 4,279百万円

医薬品事業が好調に推移

化学品事業では、住宅着工戸数の減少などから株式会社アグリマートのシロア リ薬剤の販売が伸び悩みました。一方、医薬品事業では、外用抗真菌剤ルリコ ナゾールおよびラノコナゾールの足白癬分野の売上高が伸長しました。



会社の概要 (2021年3月31日現在)

号 日本農薬株式会社

(NIHON NOHYAKU CO., LTD.)

本社所在地 **T104-8386**

東京都中央区京橋一丁目19番8号

設 立 1926年(大正15年)3月9日 創 立 1928年(昭和3年)11月17日

資 本 金 14,939,725,750円

従業員数 1,484名(連結)

上場取引所 東京証券取引所 市場第1部

要 な農薬、医薬品、動物用医薬品、工業薬品、 木材用薬品、農業資材などの製造業、

輸出入業、販売業

取締役 (2021年6月23日現在)

代表取締役社長	友	井	洋	介
代表取締役 兼 専務執行役員	宍	戸	康	司
取締役 兼 常務執行役員	矢	野	博	久
取締役 兼 常務執行役員	町	谷	幸	Ξ
取締役 兼 上席執行役員	山里	野井		博
取締役 兼 上席執行役員	Ш	本	秀	夫
取締役 兼 上席執行役員	岩	\blacksquare	浩	幸
取締役	郡		昭	夫
社外取締役	松	井	泰	則
社外取締役	17	花	和	義
取締役 常勤監査等委員	東	野	純	明
取締役 監査等委員	冨	安	治	彦
社外取締役 監査等委員	戸‡	‡	岩	夫
社外取締役 監査等委員	中	\blacksquare	ちす	『子
社外取締役 監査等委員	大	島	良	子

執行役員 (2021年6月23日現在)*

常務執行役員 上席執行役員 上席執行役員 上席執行役員 上席執行役員 執行役員 執行役員 執行役員 執行役員 執行役員	Jeffrey R. Johnson R. Johnson R. 順史 一哲吉浩 場 松 山田元村 中 大 大 長 大 の 二 大 村 大 の に 大 も 場 と 一 哲 吉 浩 、 も り に り も り も り も り も り も り も り も り も り
執行役員	Manfred Hilweg

※取締役兼務者を除く

株式の概要 (2021年3月31日現在)

発行可能株式総数	199,529,000株
発行済株式の総数	81,967,082株
株主数	11,500名

所有者別株式分布状況

個人・その他17.2% 外国人 6.9%

その他国内法人 52.8%

17.7%

証券会社 1.5%

自己名義株式 3.9%

株主メモ

事業年度毎年4月1日から翌年3月31日まで

定時株主総会 毎年6月中

基準日 定時株主総会・期末配当 毎年3月31日

中間配当 毎年9月30日

公告の方法 電子公告

> (ただし、事故その他やむを得ない事由によって電子公告をすることができない) 場合は、東京都において発刊される日本経済新聞に掲載して行います。)

单元株式数 100株

株主名簿 東京都千代田区丸の内一丁目4番1号 管 理 人 三井住友信託銀行株式会社

東京都千代田区丸の内一丁目4番1号 特別口座の □座管理機関 三井住友信託銀行株式会社

〒168-0063 東京都杉並区和泉二丁目8番4号 送 先 付 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部

[電話照会先] 0120-782-031 (フリーダイヤル)

(取次事務は、三井住友信託銀行株式会社の本店および 全国各支店で行っております。)

証券コード 4997



レイミーからのお知らせ

「レイミー」とは… フクロウの「レイミー」は、日本農薬が取り 組む情報提供サービスの総合マスコットキャラクターです。

スマートフォン用アプリケーション

「レイミーのAI病害虫雑草診断」の診断対象作物拡大

スマートフォン用アプリケーション「レイミーのAI病害虫雑草診断」の診断対象作物を拡大 いたしました。また、ログイン機能の追加や診断履歴の保存機能強化でより便利に使い やすくなりました。今後とも、本アプリの改善を行い、スマート農業を通じて生産者の 利便性を向上させるソリューションの開発に取り組んでまいります。



今すぐアプリをダウンロード!無料

iPhone・iPadの方 Androidの方









新規殺虫剤

「オーケストラ®フロアブル」

昨年、日本で農薬登録を取得した新規 水稲用殺虫剤「オーケストラ®フロアブ ル」の販売を本年5月25日に開始いたし ました。海外市場においても順次、開 発を進めており、インドをはじめとした アジア広域での水稲の安定栽培に貢献 することで世界の農業生産に貢献してま いります。





日本農薬株式会社

〒104-8386 東京都中央区京橋一丁目19番8号 TEL 03-6361-1400 (代) FAX 03-6361-1450





