#### **会社情報** / 株式情報 (2022年3月31日現在)

#### 会社概要

商	号	株式会社IMAGICA GROUP			
		(IMAGICA GROUP Inc.)			
創	<u>17</u>	1935年2月18日			
本店所在地		東京都港区			
事務所所在地		〒105 - 0022 東京都港区海岸一丁目14番2号			
資 本	金	33億600万2,543円			
代表	者	代表取締役会長 長瀬文男			
10 20		代表取締役社長 布施信夫			
従 業 員	数	3,976名 (1,125名)			

※ 従業員数は就業人員であり、臨時雇用者数は()内に外数で記載しております。

#### 株式の状況

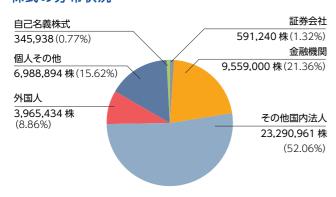
発行可能株式総数			150,000,000 株		
発行	済株式	総数	44,395,529 株		
			(自己株式345,938株を除く)		
1 単	元の株式	の数	100 株		
株	主	数	9,319 名		

#### 大株主 (上位10名)

	持株数(千株)	持株比率(%)
株式会社クレアート	19,994	45.03
株式会社日本カストディ銀行(信託口)	5,419	12.20
日本マスタートラスト信託銀行 株式会社(信託口)	2,125	4.78
NOMURA PB NOMINEES LIMITED OMNIBUS-MARGIN (CASHPB)	1,169	2.63
株式会社日本カストディ銀行(証券投資信託口)	1,108	2.49
株式会社フジ・メディア・ホールディングス	848	1.91
GOLDMAN SACHS INTERNATIONAL	688	1.55
IMAGICA GROUP従業員持株会	609	1.37
三井住友信託銀行株式会社	512	1.15
長瀬文男	402	0.90

<sup>※</sup> 持株比率は自己株式数(345,938株)を控除して算出しております。

#### 株式の分布状況









## 株式会社 IMAGICA GROUP

〒105-0022 東京都港区海岸一丁目14番2号

#### 役員 (2022年7月1日付)

代表取締役会長	長瀬	文男	
代表取締役社長 社長執行役員	布施	信夫	
取締役 専務執行役員	森田	正和	
取締役 執行役員	長瀬	俊二郎	
取締役	村上	敦子	
取締役 常勤監査等委員	安藤	潤	
取締役 監査等委員	千葉	理	
	ШЛ	丈人	
執行役員	奥野	敏聡	
	中村	昌志	
	佐野	清	
	篠原	淳	
	瀧水	隆	
	吉沢	雅治	

※ 村上 敦子氏、千葉 理氏、山川 丈人氏は会社法第2条第15号に定める社外取締役です。

#### 株主メモ

事業年度	毎年4月1日から翌年3月31日まで
定時株主総会	毎年6月開催
基準日	定時株主総会 毎年3月31日 期末配当金 毎年3月31日
単元株式数	100株
株主名簿管理人	三井住友信託銀行株式会社
同事務取扱場所	東京都千代田区丸の内一丁目4番1号 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部
(郵便物送付先)	〒168-0063 東京都杉並区和泉二丁目8番4号 0120-782-031 (フリーダイヤル) https://www.smtb.jp/personal/procedure/agency/
公告方法	電子公告により行います。 ただし、事故その他やむを得ない事由によって 電子公告による公告をすることができない場合 は、日本経済新聞に掲載して行います。
公告掲載URL	https://www.imagicagroup.co.jp/ir/announcement.html
上場証券取引所	東証プライム市場
証券コード	6879

#### 株主の皆さまの声をお聞かせください

ご意見は今後のIR活動の参考といたします。 ご回答いただいた方の中から抽選で5名さま にムビチケカード (3,000円分) を進呈します。

https://forms.gle/LgNDZUAjLwpRp6tC6









### IMAGICA GROUP

# 2022年3月期 株主通信

2021.4.1 ▶ 2022.3.31 証券コード6879

株式会社 IMAGICA GROUP



〈竹芝メディアスタジオ〉

#### ごあいさつ



高収益体質のグループへ転換するための基盤づくりを継続 プライム上場企業として更なる企業価値向上に邁進

代表取締役社長 布施 信夫

株主、投資家の皆様におかれましては、日頃より当社グループ事業への多大なるご理解と、厚いご支援を賜り心より御礼申 し上げます。

2021年は新型コロナウイルス感染症による経済活動への影響はあったものの、当社グループが軸足を置くエンタテインメント業界では、劇場映画やリアル会場での音楽ライブ、スポーツイベントなどの活動が徐々に再開へと進み出しました。中でも東京五輪を始めとして、様々なスポーツイベントは日本中に多くの驚きと感動をもたらしてくれました。

当社グループは「逆境にも強いバランスの取れた高収益体質のグループ」を目指すために中期経営計画「G-EST2025」を 策定、その初年度となる2022年3月期を「高収益体質のビジネスへ転換するための基盤づくり」の年と位置づけて活動してまいりました。国内映像制作サービス事業の構造改革と事業再 編、海外子会社の売却及び海外持分法適用会社の完全子会社 化を実行するなど、グループの変革を推進した結果、売上高は 海外子会社の売却等により減収となったものの、国内で実施し た構造改革の効果や海外でのE2Eサービス事業の好調などによ り、営業利益においては上場来最高益を達成することができま した。

なお、2022年4月をもって当社は東京証券取引所の新市場区分「プライム市場」に移行しました。今後はプライム上場企業として、更なる企業価値向上に邁進していく所存です。

ここに株主通信をお届けし、2022年3月期の決算概要と 2023年3月期の事業計画、及び中期経営計画「G-EST2025」 の進捗状況についてご報告申し上げます。

株主、投資家の皆様におかれましては、引き続きご支援を賜りますよう、心よりお願い申し上げます。

#### 2022年3月期決算概要/セグメント情報

#### 2022年3月期決算概要

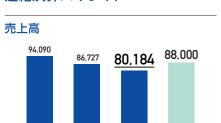
2022年3月期における当社グループの業績についてご報告い たします。

当連結会計年度における当社グループの売上高は、連結子会 社であったSDI Media Group, Inc.の全株式を前年度末に売却 したこと等により801億84百万円(前年同期比7.5%減)となりま したが、営業利益は34億17百万円(前年同期は営業損失10億

2022/3 2023/3(予想)

84百万円)、経常利益は営業外収益の計上により39億34百万円 (前年同期は経常損失13億43百万円)、と前連結会計年度と比較 して大幅な増益を達成することができました。一方、親会社株主 に帰属する当期純利益については、減損損失12億円を含む特別 損失の計上により27億29百万円(前年同期比21.0%減)となりま

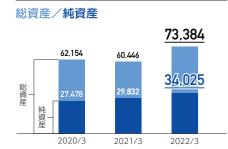
#### 連結決算ハイライト







(単位:百万円)







#### セグメント情報(2022年3月期売上高)

映像コンテンツ事業 21.674 asm

**42.080** 部用

映像システム事業 17.639 部

連結合計 80.184 部

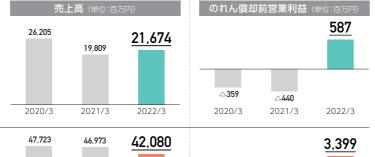
※ 連結売上高80,184百万円は、事業セグメント売上高の合計額と連結調整額を含んでおります。

#### セグメント別総括

### 映像コンテンツ事業

#### 増収増益

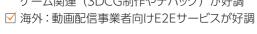
- ☑ CM制作・音楽ライブ受注の回復
- ☑ 映画・アニメ制作現場でのコスト管理徹底



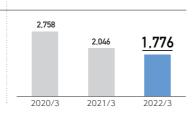
### 映像制作サービス事業

#### SDI売却により減収も大幅な増益

☑ 国内:構造改革による固定費低減と、E2Eサービス、 ゲーム関連(3DCG制作やデバッグ)が好調







2021/3

2022/3

2020/3

### 映像システム事業

#### 減収減益

☑ 放送映像システム:需要低迷や営業活動制限により苦戦

☑ ハイスピードカメラ:コロナ影響により上期苦戦も下期 以降は復調

#### 中期経営計画 進捗状況

2025年度(2026年3月期)を最終年度とする中期経営計画 [G-EST2025] の進捗状況についてご説明いたします。

#### 基本戦略1.グローバルに事業領域を拡大

PixelogicとIMAGICAエンタテインメントメディアサービスの一体経営により、グローバルに事業領域を拡大

#### 2022年度(2023年3月期)戦略

- ●引き続き需要の強い動画配信事業者向けサービスに注力
- ●成長のための先行投資を実行

2021年度は、海外を中心とした動画配信事業者の高い需要を 受け、対前年144%の増収となりました。2022年度は、LA、ロ ンドン、カイロなどの各拠点のキャパシティ増強と同時に自社ITシ ステム「pHelix」の追加開発などを行います。継続して高い需 要が見込まれるE2Eサービス\*の強化と生産性向上とコストダウン を図り、高い競争優位性の維持を目指してまいります。

また、今年5月には韓国のダビングスタジオ(Juice Media) の買収を決定しました。アジア市場でのグローバルE2Eサービス 事業の展開も更に加速してまいります。

売上高 2022年3月期(実績) **241**億円 ▶ 2023年3月期 **276**億円

買収を決定した韓国のJuice Media

※ 2021年3月期(実績)167億円 2026年3月期も今期計画を超える水準を目指す

※ E2Eサービス: End to End。映画・ドラマ・アニメーション等の映像コンテンツを制作するポストプロダクションから、それらを劇場、テレビ、インターネットを介し た動画配信などあらゆるメディアで流通させるために必要なローカライズ(吹替、字幕制作)、ディストリビューション(流通)のためのメディアサービスまでをワンス トップで提供するサービスの総称

#### 基本戦略2.新たなライブエンタテインメントビジネスの確立

グループ各社が連携して新たなビジネスモデルを確立、事業拡大を目指す

#### 2022年度(2023年3月期)戦略

- ハイブリッドライブ、高精細ライブビューイングにおける 重点企業とのアライアンス強化
- ●映像体験型テーマパークにおける新規案件の事業展開

リアルイベント市場の復調とオンラインライブ市場の拡大を受 け、対前年155%の増収となりました。

当社グループが長年培ってきた映像の可視化技術・制作能力 を、リアルな空間だけでなく、VR空間でのイベントなどメタバー ス領域にも活用することで、新たな映像体験をご提供していま す。様々なパートナー企業との協業関係を構築し、当社グループ が誇るクリエイティブとテクノロジーを最大限に活かすことによ り、新しいライブエンタテインメント体験を創造し、事業の拡大 を目指してまいります。

**売上**高 2022年3月期(実績) **45**億円 ▶ 2023年3月期 **46**億円

※2021年3月期 (実績): 29億円 2026年3月期は100億円を目指す



株式会社NTTドコモとの協業によるオンラインライブ



ぴあ株式会社提供のバーチャルライブプラットフォーム 「NeoMe (ネオミー)」に開発協力

#### 基本戦略3. 映像システム事業において新たな価値を創造

サブスクリプションやSaaS、ソリューション提案による「コト売り」ビジネスに転換

#### 2022年度(2023年3月期)戦略

- ニッチトップ事業での収益拡大・確保
- 放送局向けシステムでの収益改善
- 光学計測事業の拡大

ハイスピードカメラやCMオンライン送稿といったニッチな市場 において、当社グループのシェア・収益性が高い事業群での新 製品開発力・営業力を高め、更なる収益拡大を図ります。

放送局向けの映像編集機器等を扱う放送映像システム事業に おいては、映像制作現場での機材や編集室の設計や納品に留ま らず、リモートプロダクション環境を支援するサブスクリプション 方式でのサービス提供を開始するなど、「モノ売り」から「コト売り」 へのビジネス転換を推進してまいります。

また、フォトニック結晶を用いた光学素子や、この素子をハイス ピードカメラに取り付けた独自の光学計測装置等の販売を強化し、 他社に真似できない事業を展開、成長を目指してまいります。

#### 光学計測装置 高速偏光カメラCRYSTA



スマートフォン等のガラスフィルムの歪み検出試 験など (研究開発)



#### 光学計測装置 **複屈折測定装置KAMAKIRI**

液晶テレビ等の高機能保護フィルムのムラなど の検出 (生産ライン)

※ 光学計測装置: 偏光素子とハイスピードセンサを組み合わせた独自の撮像シ ステムにより、人の目には見えないひずみやムラを検出。透明フィルムなどの

売上高 2022年3月期(実績) **161**億円 ▶ 2023年3月期 **185**億円

※2021年3月期 (実績):144億円 2026年3月期は250億円を目指す

### 基本戦略4.事業変革の完遂

制作サービス(映像の撮影・編集、ゲーム制作・人材サービス等)、アニメ・映画・ドラマ・CM制作の事業において 成長分野での事業拡大と生産性向上による収益改善と安定した利益創出を目指す

#### 2022年度(2023年3月期) 戦略

- ●独自IP(Intellectual Property)による事業展開の推進
- ●動画配信事業者向けコンテンツ制作の拡大
- ●劇場映画・TVアニメ・ドラマ制作における更なるコスト管理徹底 映像コンテンツ事業においては、独自IP(原作)の創出、また制 作時のコスト管理を徹底することなどにより、収益性の改善・向 上を図っております。2021年度は営業利益率をマイナス数値か ら3%まで回復、今年度は4%台を目指してまいります。



© PICS/映画小戸川交通パートナース

売上高 2022年3月期(実績) **385**億円 ▶ 2023年3月期 **396**億円

※2021年3月期 (実績):346億円 2026年3月期は400億円を目指す

#### 中期経営計画を支える戦略的施策

#### ■DXによる経営改革

事業・経営基盤(管理)の両面において、DXを推進しています。 事業のDXにおいては、リモート・クラウドでの映像制作やアニメ 制作のオールデジタル化などに取り組んでまいりました。経営基 盤(管理)のDXにおいては、AIやクラウドツールを用いた事務 工数の削減、効率化や経営、人員のデータを一元管理し可視化 するツールの導入を行いました。今後も両面においてDXを加速 させ、進めてまいります。

#### ●技術開発力強化と人材の確保・活性化

グループ各社に存在していた技術開発部門をフォトロンに統 合。各人が有する技術開発スキルを可視化することで、開発の 効率化、スピードアップを目指しています。また、クリエイター、 エンジニアの働きやすい環境を整備するために柔軟な雇用形態を 準備すると共に、採用活動を強化することで、人材の確保、活性 化に努めてまいります。

#### 「逆境にも強いバランスの取れた高収益体質のグループ」へ

2026年3月期 売上高 1.000億円

(のれん償却前) 80億円



新中期経営計画「G-EST2025」の詳細はこちらからご確 認いただけます。





2022年3月期決算説明および「G-EST2025」の進捗報告資料はこちらからご 確認いただけます。

https://www.imagicagroup.co.jp/file/ir/library/presentation/2022/ presentation\_fullyear\_2022.pdf

#### ▮ 社会課題の解決と事業の持続的成長の実現(SDGsへの取り組み)

### IMAGICA GROUPは"映像"を軸に、3つのテーマを設定し、 豊かで持続可能な社会の実現を目指します

#### テーマ 1 "映像"を活用した社会貢献への取り組み

● ROBOT、規格外野菜を活用した野菜パウダーで、廃棄野菜ゼロを目指す 「野菜パウダーで楽しく健康に」

九州ベジパウダー株式会社と共同でD2C新ブランド『アメージングファーマー』を開発しました。 映像コンテンツ事業で培ってきたROBOTのストーリーテリングとコンテンツ開発のノウハウを活か し、ブランド体験全体を設計・プロデュースする新たな取り組みです。

「野菜に驚きを」をコンセプトに、野菜が持つ健康成分を簡単に楽しく食べてもらうこと、そして 規格外野菜として捨てられる野菜を活用しフードロス削減への一助になることを目指しています。



ご購入はこちらから https://amazingfarmer.com/

商品製造・販売: 九州ベジパウダー 製作: 九州ベジパウダー/ROBOT



『アメージングファーマー』活用レシピ









## ● ROBOT エンターテインメントを地方創生のソリューションに「地方創生プロジェクト」

ROBOTでは地域のストーリーを映像技術とデジタル技術でエンターテインメントに磨き上げ地 方創生の取り組みに貢献しています。

- ・地方自治体と共同でクリエイター塾のプロデュース
- ・地域の魅力を最大化するためのコンセプト設計とデザイン開発
- ・映画祭をはじめとした地域に密着したイベント企画・実施・運営 など、多様な取り組みを通して新たな産業や人材の育成支援を推進しています。

#### テーマ2 環境と人に優しい映像制作プロセスの実現

● P.I.C.S.・IMAGICA EEX 東京国際プロジェクションマッピングアワードを開催

国内外の若手空間映像クリエイターの発掘と育成、新しいテクノロジーの普及、有明地域の活 性化を目的とし、毎年東京ビッグサイトを舞台に開催されている日本最大級のプロジェクションマ ッピングのアワード。昨年度は環境にも配慮し、上映会イベントにおいて排出されるCO₂をオフセ ット (実質100%再工ネ化) して開催しました。

2022年は上映会・最終審査会を11月に、東京ビッグサイトで、オンライン配信と3年ぶりの有 観客での開催を予定しています。









テーマ 3 人材育成とダイバーシティの推進

● イマジカデジタルスケープ クリエイター向け専門のキャリア自律支援サービスの充実

「就活」の年間プロセスにおいて具体的なHow Toを教える講座をオンラインでシリーズ化し、 人生初の就職活動をバックアップします。



・クリエイター志望の学生に向け、就職活動をバックアップ クリ博ナビ: https://www.kurihaku.jp/2023/

キャリアを主体的にマネジメントする「キャリアデザイン」を15回の動画シリーズとして配信し、 自分らしく働くための自律型クリエイターをサポートしています。



・クリエイターのためのキャリアデザイン講座をYouTubeで無料配信 https://www.youtube.com/playlist?list=PL-2caXvnbX38H6bjzIxHDqpM-kYNFCgdC







その他にも映像を活用し、様々な社会課題の解決に取り組んでおります。詳細はサステナビリティサイトをご覧ください。 https://www.imagicagroup.co.ip/sustainability/

### IMAGICA GROUPおよび

IMAGICAエンタテインメントメディアサービスの本社・映像技術サービス事業拠点移転が完了 グローバルE2Eサービスの拡大に向けて、竹芝を新たな映像の発信拠点に

株式会社IMAGICA GROUPおよび株式会社IMAGICA エンタテインメントメディアサービスは昨秋、港区竹芝に 本社を移転いたしました。この新事業拠点「竹芝メディア スタジオーでは世界中の映像コンテンツの制作者である "作り手"と、完成した映像コンテンツを流通・配信する "送り手"のために必要な映像技術サービスを1つの建物 に集約しています。施設の詳細は「竹芝メディアスタジオ 紹介映像 | をご覧ください。

欧米を中心にアジア、中東地域でも成長を続けている 動画配信市場の拡大に伴って、コンテンツ制作および 翻訳・字幕吹替等ローカライズや、配信・流通といった ディストリビューション向けのサービスの需要は今後も 増加傾向にあります。この竹芝メディアスタジオをグロー バルクライアントに向けた映像の新たな発信拠点として 展開してまいります。



◆「竹芝メディアスタジオ紹介映像」をご覧ください。 https://www.youtube.com/watch?v= chkKvmEsPCQ

#### 竹芝メディアスタジオのご紹介



3室ある試写室は"どの部屋でも可能な限り同じ条件での見え方を確保 する"ことを重視。国内唯一のDolby Cinema™、Dolby ATMOS®、 DTS:X™の試写環境を構築。世界基準の上映体制を整備しています。



「音」の環境にもこだわり、"音のIMAGICA"を目指してまいります。

### eスポーツテーマパーク事業へ進出

リアルとXR配信を行う日本初のハイブリッド型アリーナをプロデュース 新しい映像体験をお届けします





◀ RED° TOKYO TOWER 公式サイト https://tokyotower.red-brand.jp/

IMAGICA GROUPは東京eスポーツゲート株式会社へ出資 をし、同社が開発・運営する東京タワーを舞台にした日本最大 規模のesportsパーク「RED° TOKYO TOWER」が今年の4 月にグランドオープンいたしました。5階フロアにある最先端 のスタジオ、『RED°TOKYO TOWER SKY STADIUM』を IMAGICA EEXがプロデュース。大型4面LEDパネルと本格 XR映像システム「Vizrt」を常設した、リアルイベントとXR映 像配信を行う日本初のハイブリッド型アリーナです。eスポー ツイベントはもちろん、XRを駆使した音楽ライブ、ファッショ ンショー、メタバースと連動した配信等での利用を想定してお ります。

なお、システム設計および技術提供はフォトロン、映像制作 はROBOTが協力いたしました。ぜひ、足をお運びください。



#### 映画公開情報 ROROT制作

#### **『ゴーストブック おばけずかん』** 2022年7月22日(金)公開予定

『ALWAYS 三丁目の夕日』『DESTINY 鎌 倉ものがたり』のチームが贈る、あなたの 想像を超えた摩訶不思議な「ゴーストブッ クの世界」へようこそ――。



#### ROBOT制作『線は、僕を描く』 2022年10月21日(金)公開予定

"命が芽吹く物語"全国の書店員 大絶賛の青春芸術小説『線は、僕 を描く』、横浜流星主演で映画化 『ちはやふる』製作チーム再集 結!白と黒のみの【水墨画】の世 界を色鮮やかに描いた王道の青 春映画に!



©砥上裕將/講談社 ©2022映画「線は、僕を描く」製作委員会

#### 映像制作現場でもDX推進が加速

リモートやクラウドなど最適なソリューションをご提供し続けます

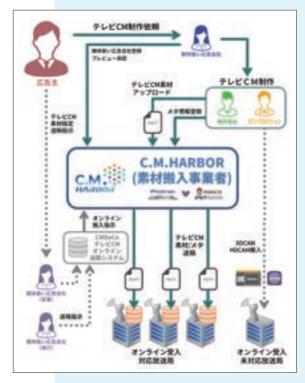
#### テレビCMオンライン搬入サービスC.M.HARBORが 引き続き好調

テレビCMの現場では、近年CM素材の搬入ルールが 変更され、従来のテープメディアではなく、テレビ局へオ ンラインで運用されるようになりました。CMポストプロダ クションとして業界をリードする「IMAGICA Lab.」と、 放送局向けに多くのシステム納入実績を持つ「フォトロン」 との両社ノウハウで作り上げたC.M.HARBORは好調な販 売を継続、業界シェアの約3割を担っています。

#### リモートプロダクションにも活用できる映像伝送/ 共有クラウドサービス「Photron Live Cloud Service」 の提供も開始

映像制作の現場では、社内にある制作・編集機材に異 なる場所 (別のスタジオや自宅など) からリモートで接続 し、ネットワーク越しで制作を行うリモートプロダクション やリモートオペレーションという制作手法が市場とともに 今後も拡大していくと予想されています。

フォトロンはパブリックインターネットだけで高品質・低 遅延で映像を伝送/共有し、リモートプロダクションにも活 用できる映像伝送/共有クラウドサービス「Photron Live Cloud Service」の提供を、今年の1月より開始しました。 フォトロンでは今後も、高い開発力と技術力で映像制



作現場の様々なニーズにお応えするワークフローをご提 供してまいります。

# Netflixオリジナルシリーズ『今際の国のアリス』

動画配信事業者向けコンテンツ制作

ROBOT企画・制作 Netflixオリジナルシリーズ 『今際の国の アリス』が、アジアコンテンツアワードにて最優秀Creative Beyond Border賞を受賞。待望のシーズン2は、今年の12月 より配信予定です。

#### 独自IPの創出

#### ① 映画・舞台化も実現、アニメ「オッドタクシー」

P.I.C.S.企画・原作、P.I.C.S.XOLM制作によるアニメ『オッド タクシー』が、今年の4月より「映画 オッドタクシーイン・ザ・ ウッズ」として全国公開。公開初日3日間の興行収入は同週公開 作品で館アベレージ1位を記録するなど大ヒットとなっています。 さらにアニメ版は前年のベストアニメを表彰するアワード 「Crunchyroll Anime Awards 2022」にて11部門にノミネート。 「Best Director部門」、「Best Protagonist部門」で最優秀賞に 選ばれています。なお、舞台化も決定しこの7月に上演を控えて おります。

#### ② TVアニメ第2期も大好評『異世界食堂』

主婦の友インフォスのライトノベルレーベル「ヒーロー文庫」 でシリーズ累計100万部を超える大人気作品『異世界食堂』。 TVアニメシリーズ待望の第2期のアニメーション制作をOLMが担 当しました。2021年10月~12月にテレビ東京、テレビ大阪、 AT-Xにて、『異世界食堂2』として放送され好評を得ました。



© 麻生羽呂·小学館/ROBOT

これからも皆様に驚きと感動を与えるコンテンツ制作をおこなってまいります



発行: 主婦の友インフォス ライトノベル1~6巻絶替発売中!