





Global Life Style

国を越えた豊かで多様なライフスタイル の提案とその進化・創造の支援

■ 株主の皆様へ	1
■ 事業紹介	2
■ セグメント別概況	3-5
■ 連結業績ハイライト	6
■ 連結業績予想	7
■ 2024年度の取り組み	8
■ 環境への取り組み	9
■ 株主優待情報	10
■ 会社·株主情報	11

LEOX

LUO Yiwen



代表取締役会長CEO

羅 怡文

平素より格別のご支援を賜り、心より厚く御礼申し上げます。 昨年に続き、今年も楽観視はできない一年でございますが、 ラオックスグループは、新たな経営体制のもと再起を図り、将 来の成長に向けて着実な歩みを進めてまいります。

皆様もご存知の通り、かつて当グループの柱となっていたのはインバウンド事業でした。昨年からインバウンド需要が少しずつ回復してきておりますが、まだまだ遅れを取っている状況です。

しかし、グローバルライフスタイルをミッションに掲げるラオックスグループは、これを契機に再び成長を遂げるための取り組みを進めております。各社の事業を新たな軌道に乗せ、更なる発展を遂げるために、インバウンド事業に頼らなくても利益を上げることができる会社であることを、改めて世の中に証明してまいります。

また、我々は未来を創り、発展させていく組織でありたいと考えております。そのためには、人材の確保と育成が不可欠であり、各社とも人を大切にし、それぞれのポテンシャルを最大限に引き出す取り組みを徹底してまいります。

今後とも、皆様のご支援とご協力を賜りますよう、心よりお願い 申し上げます。

YANO Teruji



代表取締役社長COO

矢野 輝治

株主の皆さまには、平素より格別のご高配を賜り、厚く御礼申 し上げます。

昨年度はホールディングスとしての最初の一年となりました。 会社ごとに構造改革の進捗によるポジションは異なりますが、 すべての組織が役割と責任を果たし、インバウンドやギフト事 業をはじめとする既存事業の再成長と、将来的な成長の柱と なる新事業の構築に向け、グループ各社が自律的かつ機動的 に事業基盤を整備し、再び成長軌道に乗せていくために、ス ピード感を持って取り組んでいく所存です。

引き続き、グローバルな視点のもと、ミッションである「豊かで 多様なライフスタイル~Global Life Style~の提案とその進 化・創造の支援」の実現に向けて、価値ある商品・サービスを お届けしてまいります。

株主の皆さまには一層のご支援を賜りますようお願い申し上げます。

Business Overview



Segments

ギフトソリューション事業

従来の返礼ギフトに留まらず、カジュアルに 贈ることができる特化型のカタログギフトを発 刊。自社開発商品も多数開発、商品化

Shaddy





24.9%

602

億円

リテール事業

免税店、セレクトショップの国内外向け店舗 運営。訪日外国人旅行客の増加に伴い休業 店舗の営業再開



Global Retailing

4.9%

1.9%



アセット・サービス事業

不動産の仲介および商業不動産の運営。商業施設のテナント誘致が進み、キャッシュ・フローの改善、コスト圧縮を図りながら施設活性化施策を継続



トレーディング事業

国内外への輸出入、オンライン販売等。消費者購買行動の変化に応じ、商品を絞り込み立て直しを実施

2023年5月に新しいスタイルのリテール事業を展開していくことを目的として、株式会社バーニーズジャパンを子会社化し、同社が持つハイエンドな商品のノウハウを生かし、従来のインバウンド事業のマーチャンダイジング戦略を見直し、また、グループ企業の自社ブランド「THE SWEETS」では、季節ごとの新作商品発売とポップアップコーナーを積極的に出店、「THE GINZA SELECT」では、製造方法にこだわりのあるプレミアムアイテムの扱いを開始するなど、「豊かで多様なライフスタイル"Global Life Style"の提案とその進化・創造の支援」というミッションのもと、様々な商品を国内外のお客様へお届けする取り組みを継続しております。

セグメント別概況/ギフトソリューション事業

Segment Overview/Gift Solution Business



主な事業会社

シャディ

- 1926年 (大正15年) 創業。2026年に創業100周年を迎えます。
- 「贈りもの」を通して人々の"その時々の思いや感動"をお伝えすることを企業の使命として、「ギフト文化」の発展と心豊かな社会を作るため、全国に展開するギフト店やインターネットを通じて多くの商品とサービスを提供し、日本のギフト業界を牽引しています。



ラオックス・ロジスティクス

- シャディをはじめラオックスホールディングス株式会社のグループ各社の国内・海外物流のほか、グループ外のお客様の物流を担っております。
- 単に保管・移動させる倉庫ではなく、ギフト商品で培った丁寧な加工や 親切な梱包など、クライアント様の要望に応じた、検品・保管・流通加 工・梱包を実現します。



主な事業紹介

- シャディは実店舗であるシャディ店やサラダ館のフランチャイズ・ボラン タリーチェーンをバックアップしております。
 - 法人のセールスプロモーション、催事イベント、記念品や法人ギフトの作成などのソリューションを承っております。
 - 全国の店舗と双方に連携し、店舗とEコマースの融合を推進しています。
- ラオックス・ロジスティックスの物流センターには、常時4万アイテム以上の商品が保管・入出庫。指定のタイミングで該当する商品を1個からピッキングし、包装加工、梱包、発送まで一連の流れで稼働しています。
 - 越境ECなどのオンラインプラットフォームや、海外市場に進出する お客様の物流を支援しています。

直近の主な取り組み

- 自社スイーツブランド「THE SWEETS」はポップアップ販売を関西や九州へと拡大し、季節 に応じた新商品も展開するなど、好調に売上を伸ばしました。
- 岐阜県岐南町を拠点としたアパレル専業の物流センターを運営する、株式会社ポラリスが グループに加わりました。従来のギフト加工倉庫と冷凍倉庫に加え、アパレル物流対応の新 業務を開始いたしました。





決算概況

- 従来の返礼ギフトに留まらず、カジュアルに贈ることができる特化型のカタログギフト「はじめてのカタログギフト」、「知多農家さんの食卓」を発刊し、高需要を見据えておせちのラインナップおよび品数を強化するとともに、お歳暮についても自社開発商品を多数開発し販売いたしました。
- 以上の結果、当連結会計年度の売上高は41,092百万円(前年同期比3.5%減)となり、セグメント利益は881百万円(前年同期比2.1%増)となりました。



セグメント別概況/リテール事業

Segment Overview/Retail Business



主な事業会社

ラオックス グローバル リテーリング ■ グループの理念である「Global Life Style」を追求することを基盤とし、日本全国に展開する免税店を通じて、 日本国内の価値ある商品やサービスを世界中のお客様に届けることを使命としております。この使命遂行のため、 真に価値のあるモノを探し求めて提供することに注力しています。

BARNEYS NEWYORK

- 「TASTE(品味)」「LUXURY(高級感)」「HUMOR(ユーモア)」を軸に、世界中から選りすぐった最高級のファッションアイテムを日本のお客様に提供することを目指しています。
- 洗練されたスタイルと卓越した品質の追求に加え、独自のセレクションでファッション業界に新たなトレンドをもたらす ことに努めております。厳選されたブランドとの独占的なパートナーシップを通じ、お客様に忘れがたいショッピング体 験を提供し、これらの価値観を体現する商品とサービスで市場をリードしています。

主な事業紹介



■ ラオックス・グローバルリテーリングは、インバウンド観光客を対象とした免税店事業を展開しています。高級腕時計やブランドバッグ、日常使いの化粧品に至るまで多岐にわたる商品をお届けしております。



■ バーニーズ・ジャパンがグループに加わりました。バーニーズ ニュー ヨークは、トレンドを反映した高級ファッション、独創的なデザイナー ウェア、厳選されたビューティーアイテムまで、洗練されたライフスタイ ルを提案するセレクトショップです。

直近の主な取り組み

- 『ラオックス 新千歳空港国際ターミナル店 』が約2年半ぶりに北海道の地に戻ってきました。100坪の店内に約4,000種類の多彩な品揃え。食品と雑貨の品揃えを大幅に充実させました。
- 2023年12月、単月の訪日外国人旅行客がコロナ前の2019年 同月比を上回るなど、昨年は日本各地でお客様を笑顔でお迎え することができ、当社にも明るい春の兆しが見えてまいりました。





決算概況

- 訪日外国人旅行客増加に伴い、休業店舗を順次営業再開し、秋葉原本店においては、中国香港に拠点を置く宝飾品最大手、周大福珠寶集團有限公司の日本正規代理店として展開している『周大福・ラオックス秋葉原店』を、新装オープンするなど、マーチャンダイジング戦略を見直し、よりハイクオリティな商品の品揃えを推進してまいりました。
- 株式会社バーニーズジャパンにおいては、100周年限定アイテム投入による来店促進、店舗外での催事開催などを実施したものの、猛暑が続いたことにより秋冬物の立ち上がりが遅れておりましたが、当第4四半期連結会計期間において売上は堅調に推移いたしました。
- 単位: 百万円 16,000 15,010 1,600 12,000 - 1,200 8,000 - 632 - 800 4,000 - 400 0 売上高 セグメント利益
- 以上の結果、インバウンド店舗の営業再開や株式会社バーニーズジャパンを連結子会社化したことなどの影響により、当連結会計年度の 売上高は15,010百万円(前年同期比390.9%増)となり、セグメント利益は632百万円(前年同期は273百万円の損失)となりました。



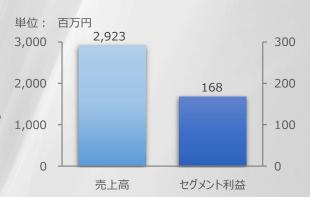
トレーディング事業

ラオックス

- 「Global Life Style」の理念に基づき、日本の優れた商品やサービスを海外市場に展開し、また海外の 質の高い商品を日本市場にもたらすことで、文化の架け橋として機能し、グローバルな生活様式を提案し ます。この戦略の一環として、自社開発商品「The Ginza Select」の展開も行います。
- 持続可能な成長と革新を目指し、インバウンド事業の変革やグローバル市場での収益基盤を強化すると ともに、新しいビジネス領域への挑戦を通じて、常に新たな成長の機会を追求します。

決算概況

- 中国国内におけるゼロコロナ政策の解除後、経済活動が徐々に再開し、小売店 や飲食店の営業活動も正常化すると予想しておりました。しかしながら、コロナ禍以 降の消費者購買行動が変化した為、その対応として、卸売事業やオンライン販売 事業における商品の絞り込み、不採算部門の縮小などの構造改革を実施してまい りました。
- 以上の結果、当連結会計年度の売上高は2,923百万円で、前年同期比 59.8%の減少となりました。セグメント利益は168百万円で、前年同期は230百 万円の損失でした。



アセット・サービス事業

ラオックス・リアルエステート

- 不動産売買、仲介及び専門的なコンサルティングサービスを提供し、オフィスビルや商業施 設の開発においては、機能性と持続可能性に重点を置いたプロジェクトを手掛けています。
- また、これらの施設の賃貸及び管理業務、並びに商業施設内での店舗運営にも注力して おり、ビルマネジメントにおいても施設全体の価値向上を図るサービスを展開しています。



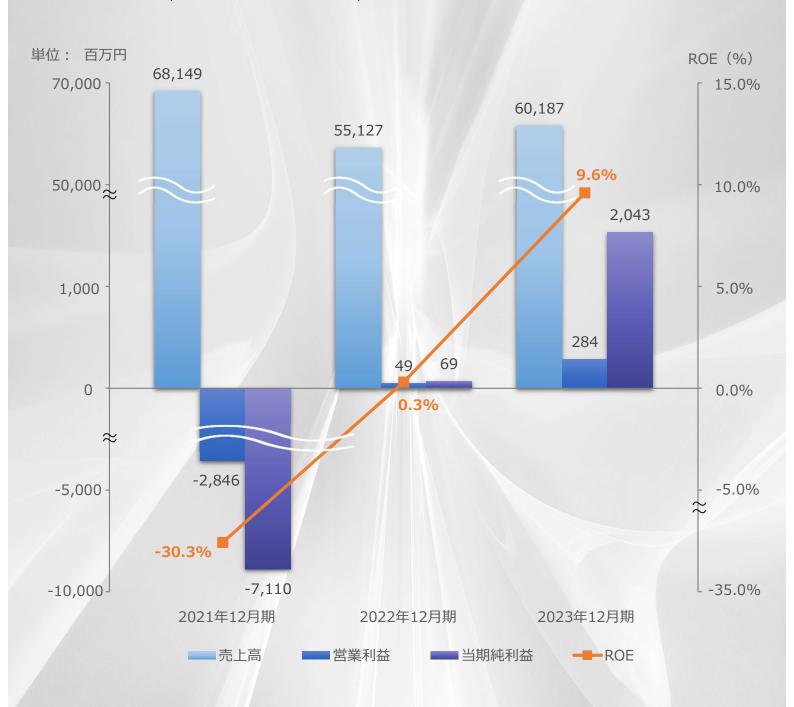
決算概況

- 運営する商業施設におけるテナント誘致が順調に進み、これにより収益改善の効 果がは今後出てくると見込まれます。
- 引き続きキャッシュフローの改善とコストの圧縮に注力しつつ、施設の活性化に向け た施策を継続して実施します。
- 以上の結果、当連結会計年度における売上高は1,161百万円で、前年同期比 47.8%の減少となりました。セグメント損失は379百万円で、前年同期は704百 万円の利益でした。





当連結会計年度の連結業績は、中国市場の需要変化に対応し中国子会社の事業を再構築しているため、トレーディング事業の減収が継続しているものの、第2四半期連結会計期間に連結子会社化した株式会社バーニーズジャパンの売上が寄与したこともあり、売上高は60,187百万円(前年同期比9.2%増)となりました。また損益面では、コスト増加分を売価へ転嫁することによる粗利の改善やトレーディング事業における貸倒引当金戻入額の計上もあり、営業利益284百万円(前年同期比474.1%増)、経常利益555百万円(前年同期比13.3%増)となりました。また、株式会社バーニーズジャパンを子会社化したことに伴う負ののれん発生益3,855百万円を特別利益に計上する一方、事業整理損1,025百万円や契約損失引当金繰入額795百万円等を特別損失に計上した結果、親会社株主に帰属する当期純利益は2,043百万円(前年同期比2,826.0%増)となりました。





売上高

68,000百万円

営業利益

1,200百万円

経常利益

950百万円

親会社株主に帰属する当期純利益

700百万円



ビジネス環境の進化に対応するDX戦略



人的資本に経営リソースを投下



新しいビジネスモデルの創出



リスクマネジメント体制の強化



インバウンド事業、バーニーズニューヨーク、シャディをベースに、さらに物流機能を統合し 強化することで、海外のみならず日本国内での事業にも注力してまいります。

多様化する訪日外国人旅行客への対応

- インバウンド事業に関しては、より多様化する訪日外国人旅行客へ対応できる店舗づくりを目指して おります。
 - ✓ ラオックスグループの象徴的な存在である秋葉原本店では、今春予定のリニューアルオープンに向けて、売り場やサービスにおけるフリクションを取り除き、多様化したニーズに応えるため外装、フロアの改装を行っております。
 - ✓ 世界各国からの訪日外国人旅行客のライフスタイルの変化に迅速かつ柔軟に対応し、個人旅行で来られたお客様をも取り込める商品やサービスの展開を備えた、新しい形の店舗開発を企画しております。



ラグジュアリーライフスタイルビジネス

- ハイエンドなロイヤルカスタマーを多く擁しているバーニーズジャパンの顧客基盤の強みを生かした、「ラグジュアリーライフスタイルビジネス」の展開を図ります。
 - ✓ ロイヤルカスタマー個々の嗜好に応える品揃えの深化を目指し、従来の ファッションの枠に留まらずその領域を拡大し、既存のリテールビジネスをよ り強固なものといたします。
 - ✓ お客様の人生や心を豊かにする「ラグジュアリーライフスタイル」を提案する ため、店舗における「コンシェルジュサービス」の展開を検討しています。



自社開発商品を中心とした商品の提供

- 自社開発商品である「銀座」ウイスキーの取り扱いを開始いたしました。豊かな緑が広がる八ケ岳の麓のこの地でこだわりぬいた原酒をじっくりと熟成。 樽熟香と奥深い味わいが、商品名である「銀座」の街の洗練された雰囲気をお届けします。
- 引き続き、日本の焼酎、ワインの取り扱いなど、より多くのお客様にお楽しみいただけるようなプライベートブランド商品・サービスの開発を進めて参ります。





グループを支える物流インフラ

- グループ内外の物流を支え従来にない付加価値のあるサービスを提供し荷主の売上の最大化を図ってまいります。
 - ✓ ギフト業界における先駆的な取り組みとして、昨年冷凍倉庫を建造し拡大するEC出荷のニーズに対応してまいります。
 - ✓ アパレル特化の倉庫会社ポラリス社がグループに加わり、中部関西圏での稼働数の増大を図るとともにアパレル物流に本格参入いたします。
 - ✓ 2024年問題に対する戦略として、今春運送事業の営業を開始予定です。これにより、常温から冷凍様々な商品の保管、セットアップ、ギフト加工、出荷、配送までを一気通貫でサービスを提供し成長してまいります。

Environmental Initiatives



社内での取り組み

社内イベントや社内コミュニケーションツールを活用して、CO₂の排出量や環境問題に関する情報をグループ社員に向けて配信。様々な啓発活動を行うことにより、地球環境問題に対してグループ社員ひとり一人が自発的かつ具体的な行動をとれるように促し、サステナビリティへの取り組みについてより深く考える企業風土を醸成してまいります。

ブックリサイクルイベント

2023年2月、サステナビリティについてより深く考える企業風土を醸成する取り組みの一環として、家庭で不要になった本を次に読んでいただける方のもとで活用する取り組みを行いました。



家具や什器のリユース企画

2023年6月から、BNY横浜店にて閉店やリモデルで使わなくなった 家具や什器、アートなどを必要な方のもとへお届けし、リユースしてい く取り組みを行いました。



「Sustana」導入

トータルサポート型 CO_2 排出量算定・削減支援クラウドサービス「Sustana(サスタナ)」を導入。2023年7月中旬より運用を開始いたしております。 各グループ会社にてSustanaツールを運用し、自社の活動量データの収集と排出量の算定を実施。Sustanaは CO_2 排出量の可視化から削減施策の立案・実行まで一気通貫で効率的にサポートを受けることができるため、今回の導入に至りました。 ラオックスグループは脱炭素アクションを検討して、サステナビリティへの取り組みを推進してまいります。

社内での取り組みから、より広範囲な取り組みへ



GREEN×GLOBE Partnersへ参画

三井住友フィナンシャルグループが運営する環境・社会課題解決のためのコミュニティ「GREEN×GLOBE Partners(GGP)」に運用サポートパートナーとして参画いたしました。「GREEN×GLOBE Partners」は単一の個人や企業だけでは解決が難しい環境・社会課題に対し、志や想いを共有するメンバーが、組織を越えて共同でサステナブルなアクションを起こすことを目的としたコミュニティです。課題解決に関する情報発信、事業者間のネットワーク作りとプロジェクト共創の支援等のコンテンツやイベントを推進しています。「環境」と「社会」の両側面からグローバルな視点に基づく活動を、積極的に取り組んでまいります。





対象となる株主様

2023年12月31日現在の当社の株主名簿に記載された 株主のうち、当社株式100株(1単元)以上保有している 株主様を対象といたします。

商品交換期間

2024年3月13日(水)~ 2024年5月31日(金)

ご優待内容

保有する株式数に応じ、ポイント数を設定させていただいております。ポイント数に該当する、商品カタログの掲載商品と交換することが可能です。

※ポイントは商品交換期限を過ぎると失効致しますので、期限内 にご利用ください。

保有株式数	ポイントコース
100株以上 300株未満	1,000 ポイントコース
300株以上 500株未満	2,000 ポイントコース
500 株以上 1,000 株未満	3,000 ポイントコース
1,000 株以上	5,000 ポイントコース

交換商品の一例

伊藤八ム 至福の洋食 田崎真也セレクションギフト

5,000ポイントコース

●ローストビーフ (もも) 200g、トリュ フ入りグレイビーソース30g、ビーフシ チュー180g、生ハムスライス45g×2、デミグラスソースソンバーグ120g×2、デミグラスソースチーズ入りハンバーグ 120g×2 【卵・乳成分・小麦】



福さ屋 無着色辛子明太子(400g)

5,000ポイントコース

●無着色辛子明太子400g (すけとうだらの卵巣:ロシア またはアメリカ産)



本年度より、バーニーズニューヨーク取り扱いの商品を追加致しました。

バーニーズ ニューヨーク×ノリタケ マグカップセット"コモン"

3,000ポイントコース

- ●マグカップ レッド、ネイビー各1 = 磁器 現物約直径8 c m× 高さ9cm
- ●スリランカ



シューホーン付きシューケアキット

3,000ポイントコース

●シュークリーム30ml、デリケートクリーム30ml、ステインリムーバー24ml、ブラショ化繊毛 現品約横7.9cm×縦3.5cm×高さ3cm、グローブクロス = 黒面:綿 ボア面:ポリエステル 現品約横幅13cm×縦幅19cm 厚さ0.5cm、シューホーン=ブラスチック 現品約長さ15cm、ボーチ=ポリエステル へり巻き部分:合成皮革 現品約幅165×高さ80×奥行70mm



バックプロテクト フォールディングアンブレラ

3,000ポイントコース

●傘=生地:ポリエステル100% 現物約親骨55cm (伸長部70cm) 約 直径93~107cm ケース収納時 約25.5cm×6cm ●中国



粉引きコンポート<u>(L)</u>

5,000ポイントコース

- 粉引きコンポート= 陶器 約直径22cm×高さ6cm
- ●日本



大株主持株数比率



(2023年12月31日現在)

株式の状況	(2023年12月31日現在)
■ = T* ¬ L *	9202
■ 証券コード	8202
■ 発行可能株式総数	2億株
■ 発行済株式総数 ————	91,416,639株
	(自己株式の数1,918,464株を除く)
■ 株主総数	26,078名
	(自己株式分1名を除く)

(2023年12月31日現在)

持株比率

30.39%

0.32%

社名	ラオックスホールディングス株式会社 Laox Holdings Co., Ltd.

本社所在地 〒105-6029 東京都港区虎ノ門4-3-1 城山トラストタワー29階

創業 1930年5月

資本金 1億円

企業概要

事業内容 ギフトソリューション事業 リテール事業 トレーディング事業 アセット・サービス事業

主なグループ企業 シャディ株式会社 ラオックス・ロジスティクス株式会社 株式会社バーニーズジャパン ラオックス・グローバルリテーリング株式会社 ラオックス・リアルエステート株式会社

楽弘益(上海)企業管理有限公司 ラオックス・トレーディング株式会社

従業員数 (連結)

1,101名 (アルバイト・パート除く)

持株数 (千株) GRANDA MAGIC LIMITED 27,783

HANMAX INVESTMENT LIMITED	22,144	24.22%
日本観光免税株式会社	5,489	6.01%
山下 覚史	863	0.94%
安東 光輝	780	0.85%
株式会社AIIN	640	0.70%
中文産業株式会社	542	0.59%
株式会社DMM.com証券	292	0.32%
張 明	290	0.32%

※1: GRANDA MAGIC LIMITEDは、蘇寧易購集団股份有限公司の100%孫会社

290

であります。

※2: 持株比率は自己株式1,918,464株を控除して計算しています。

※3: 持株数は、千株未満を切捨てて表記しております。

グローバルワーカー派遣株式会社

所有者別 (2023年12月31日現在) 持株比率 自己株式 金融機関·証券会社 2.06% 0.94% その他国内法人 8.41% 外国人·外国法人 個人その他 54.67% 33.92% 発行済株式総数

91,416,639株

役員 (2024年3月25日現在) 代表取締役会長 CEO 羅 怡文 代表取締役社長 COO 矢野 輝治 取 締 役 郭昂 阿久津 康弘* 社 外 取 締 役 中田 吉昭 社 外 取 締 役 陸耀 社 外 取 締 役 社 外 取 締 役 福田拓実 外 取 締 役 周斌 社 社 外 取 締 役 林 亜 青* 監 北澤 陽一 常 勤 查 役 社 外 監 查 役 芝正二 外 監 杳 役 上村 明 社 監 查 役 華 志松

^{*} 阿久津 康弘氏と林 亜青氏は、東京証券取引所に独立役員として届け出ております。



Laox



http://www.laox.co.jp/

ホームページでも、当社の会社情報や 最新の I R情報などがご覧いただけます。