

2024年上期 経営成績

当社が運営するキャリアショップでは商業施設等で販促イベントを実施し、MNP契約や学生向けの新規契約に加え、サブブランドからメインブランドへの移行等に注力しました。また、スマートフォンの設定等に不安のあるお客様向けに、サブスクリプション型の有償サポートをご案内する等、お客様のご利用状況やリテラシーに合わせた多様なサービスの提供に注力しました。その一方で、通信事業者の店舗戦略に対応し、代理店間で遠隔地や飛び地の店舗交換を行う等、引き続き店舗運営の効率化を推進しました。法人ソリューション事業では、規模拡大に向けた組織体制の強化に加え、販路の拡大及びキitting業務代行等のサービスの提供に注力しました。

これらの取り組みにより、携帯電話等販売件数は、新規契約を中心に前期（2023年上期）と比較して増加しました。なお、携帯電話端末の

販売を伴わない通信回線契約の割合が増加したことにより売上単価が減少し、前期と比較して売上高は減少しました。売上総利益は、ストック利益の増加等により前期と比較して増加しました。販売費及び一般管理費は、人件費及び販売促進費を中心に前期と比較して増加しました。なお、特別利益は、店舗撤退に伴う受取補償金等の増加等により、前期と比較して増加しました。

以上の結果、2024年上期における業績は、売上高57,127百万円(前年同期比1.2%減)、営業利益2,710百万円(同10.4%増)、経常利益2,763百万円(同11.3%増)、親会社株主に帰属する中間純利益1,999百万円(同16.9%増)となりました。

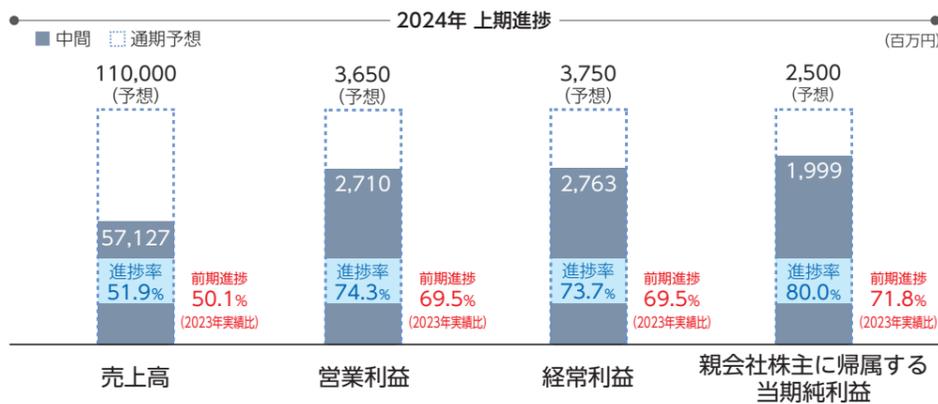
2024年上期の通期連結業績予想に対する売上高・各利益の進捗率は2023年上期と同程度で推移しております。株主の皆様には、より一層のご支援ご鞭撻を賜りますようお願い申し上げます。



代表取締役社長 西川 健土 代表取締役会長 西川 猛

代表取締役の増員について

当社は、経営体制の一層の強化と充実を図り、更なる成長と企業価値向上を目指すため、2024年4月1日付で新たに代表取締役を1名選定し、前代表取締役社長西川猛は代表取締役会長に、前常務取締役西川健土が代表取締役社長にそれぞれ就任いたしました。

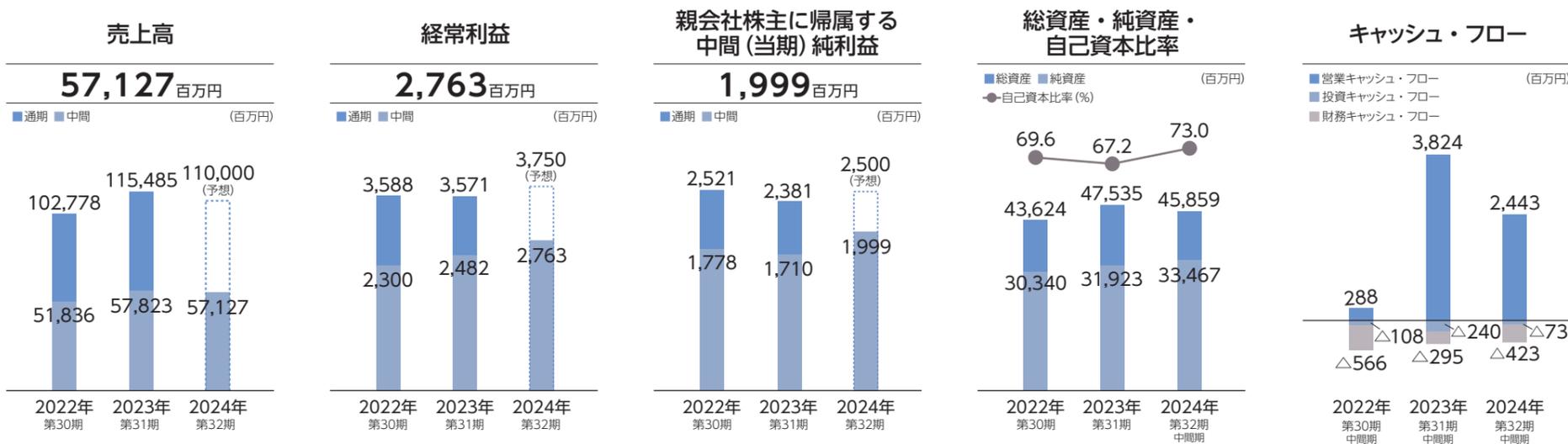


Financial Highlight | 財務ハイライト

業績に関する詳しい情報はこちらへ

IRライブラリ

<https://www.bellpark.co.jp/ir/library/>



配当

当社は、株主の皆様への利益還元を経営の重要課題と位置付け、連結配当性向30%以上を維持することを基本方針としております。2024年12月期の配当は、基本方針に基づき以下の通り実施する予定です。

2024年12月期		
中間	期末 (予想)	年間 (合計予想)
22円00銭 (50銭増配)	22円00銭 (50銭増配)	44円00銭 (1円00銭増配)

株主優待

6月末日及び12月末日現在の株主名簿に記載または記録された、100株（1単元）以上保有の株主様に一律で以下の株主優待をお贈りしております。

保有株式数	基準日	
	6月末日	12月末日
100株 (1単元) 以上	<ul style="list-style-type: none"> フオカード1,000円分 ベルブライド 株主優待券1枚 	<ul style="list-style-type: none"> フオカード1,000円分 ベルブライド 株主優待券1枚

配当に関する詳しい情報はこちらへ

利益配分に関する基本方針と配当

<https://www.bellpark.co.jp/ir/stock/dividend/>



株主優待に関する詳しい情報はこちらへ

株主優待

<https://www.bellpark.co.jp/ir/stock/benefits/>



グループ会社ワクティブのご紹介

株式会社ワクティブは、当社グループの中長期的な成長を目指し、2019年に設立した人材紹介事業会社です。



株式会社ワクティブ 代表取締役社長
小村 祐司

ワクティブについて、同社代表取締役社長の小村祐司よりご紹介いたします。

▶ ワクティブ設立への想い

ワクティブの設立は、ミドルシニア（40～60代）の方が生涯現役で活躍することを支援したいという思いから始まりました。高齢化と長寿化が進む現代社会において、現役で働き続けることの重要性を強く認識しております。当社は新たな転職機会を提供し、自分らしいキャリアの実現をサポートすることで、一人ひとりの可能性を最大化し、組織や企業そして社会全体の発展に貢献したいと考えております。現在は、求人企業からの強いニーズに応えるため、求職者の幅を広げ、若年層に対しても一人ひとりに寄り添った支援を提供しております。

▶ 強み

ワクティブの強みは、私が前職で培った企業との強固なリレーションシップです。この関係性を活かし、希少性の高い非公開求人の紹介、採用選考を突破するための

コツやポイントの伝授、入社後の職場の雰囲気や人事制度等の詳細な情報提供を行うことで、他社との差別化を図っております。

▶ 現状と今後の取り組み

2024年度は、採用決定人数が順調に増加したことにより、事業開始以来初めて黒字化を達成する見込みです。求職者のニーズに柔軟に対応するための地道な求人開拓を行い、紹介案件を増やしたことで、並びにキャリアアドバイザーのコンサルティング能力が向上したこと等により採用決定人数が増加しております。

今後は、求職者の集客数を増加させるためにWEBマーケティングを強化し、採用決定人数をより増やすことで更なる収益向上を図ってまいります。



会社概要	
名称	株式会社ワクティブ
所在地	東京都千代田区平河町1-4-12
代表者	代表取締役社長 小村祐司
主な事業内容	有料職業紹介事業及び労働者派遣事業 企業の求人・採用活動の企画、立案 及びコンサルティング 情報提供サービス
資本金	10,000,000円
設立	2019年12月3日



株式会社ワクティブに関する詳しい情報はこちらへ <https://www.wactive.co.jp/company/>

リクルートグループで14年間、ミドルシニア向けの転職支援や、人事部門向けのコンサルティングに従事。事業責任者として大手企業の人事部長や役員クラスとのリレーションを構築。2019年に株式会社ベルパークの100%子会社（非連結子会社）として株式会社ワクティブを設立。

株主様アンケート結果

アンケートへのご協力ありがとうございました。アンケートの結果を一部公表いたします。（アンケート実施期間：2024年3月22日～2024年5月23日）

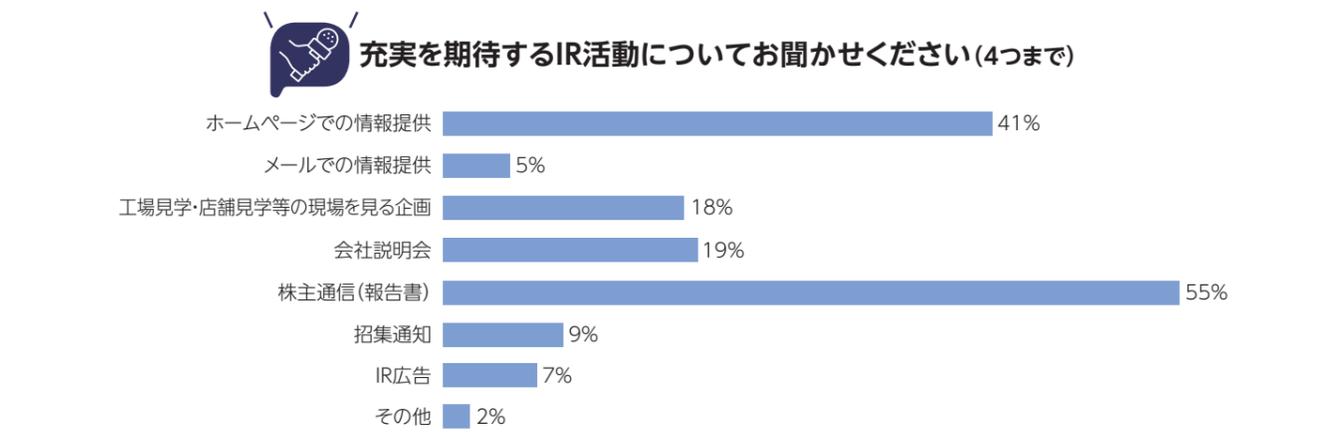
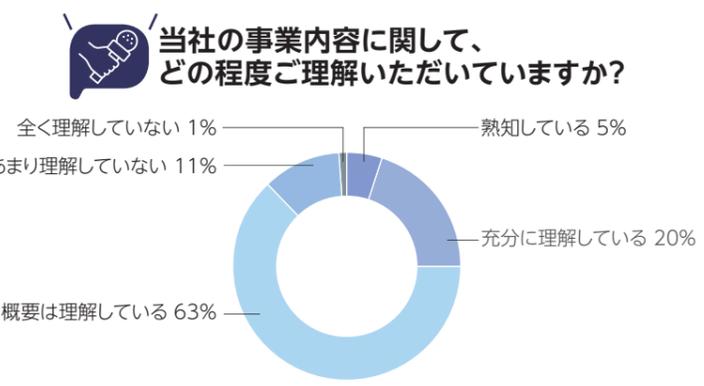
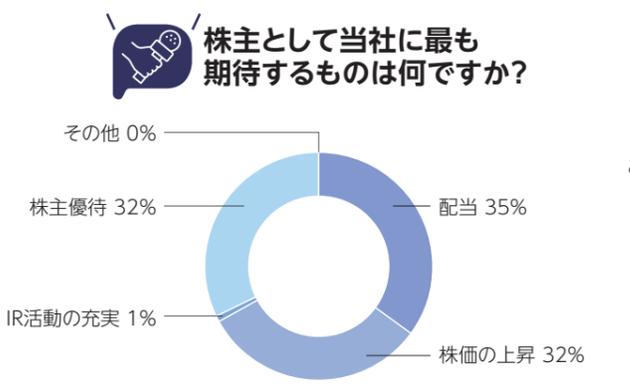
株主の皆様からの「声」

複数の株主様からいただいた声

- 株主優待制度の拡充をお願いします。
- 増配をお願いします。
- 株価上昇に期待します。
- 株主総会のお土産配布が再開されることを楽しみにしています。

その他

- 株式投資をして早9年が経過しておりますが、当時は訳もわからずアナリストの株主優待オススメから購入した企業が御社になります。今では優待目的ならず配当性向や財務状況などを見て購入しておりますが、過去に数ある失敗もあるなか、御社には思い入れがあり株主優待のクオカードも可愛いデザインで大事に取っております。横着者なので四季報などは見ずに同封の株主通信だけを見るスタイルですが、好感の持てる企業だと思います。
- 以前から人材育成に力を入れている会社だと感じています。人手不足の今、会社が魅力的であることが働く意欲にもなり、優秀な社員が増えると思います。
- 買った時よりかなり株価が下がってマイナスの状態です。上がっても少ししか上がらず、株価が低迷状態で株主としてはとても残念です。自社株買いや収益の改善等で株価を上げて欲しいです。



株主の皆様の声をお聞かせください

コエキク

<https://koekiku.jp>

アクセス

株主アンケートにご回答いただいた方の中から

抽選で **500円**分のギフト券をプレゼント!

本アンケートは、株式会社プロネクサスの提供する「コエキク」サービスにより実施いたします。アンケートのお問合せ「コエキク事務局」 ☒ koekiku@pronexus.co.jp

株式に関する諸手続きのご案内

株主名簿管理人 特別口座の口座管理機関	三菱UFJ信託銀行株式会社
同連絡先	三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部 東京都府中市日鋼町1-1 電話 0120-232-711(通話料無料) 郵送先 〒137-8081 新東京郵便局私書箱第29号 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部

- (ご注意)
- ※1 住所・姓名の変更、配当金の受取方法・振込先の変更、単元未満株式の買取請求等その他各種手続き
→口座を開設されている証券会社等にお問合せください。
 - ※2 特別口座に登録された株式に関する各種手続き
→左記特別口座の口座管理機関（三菱UFJ信託銀行）にお問合せください。
 - ※3 未受領の配当金につきましては、三菱UFJ信託銀行本店または全国各支店でお支払いいたします。

株式に関する詳しい情報はこちらへ <https://www.bellpark.co.jp/ir/stock/>